2020-2026年中国日化行业 深度分析与市场调查预测报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制 www.abaogao.com

一、报告报价

《2020-2026年中国日化行业深度分析与市场调查预测报告》信息及时,资料详实,指导性强,具有独家,独到,独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势,获得优质客户信息,准确、全面、迅速了解目前行业发展动向,从而提升工作效率和效果,是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址:http://www.abaogao.com/b/riyongpin/114382VJGM.html

报告价格:印刷版:RMB 9800 电子版:RMB 9800 印刷版+电子版:RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话: 400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售:010-80993963

传真: 010-60343813

Email: sales@abaogao.com

联系人: 刘老师 谭老师 陈老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

我国日化行业占比最大的子行业是化妆品用品,2019年化妆品零售额约为2619亿元,占全部日化产品市场的53.91%;其次是洗涤用品,市场份额约为24.93%。从变化趋势来看,洗涤用品所占比重持续下降,而化妆品所占比重2014年以来持续上升。未来随着消费者观念的转变,化妆品市场规模将会越来越大,在带动日化产品市场规模扩张的同时,所占比重也将不断上升。2019年日化产品细分市场结构

智研数据研究中心发布的《2020-2026年中国日化行业深度分析与市场调查预测报告》共八章。首先介绍了日化相关概念及发展环境,接着分析了中国日化规模及消费需求,然后对中国日化市场运行态势进行了重点分析,最后分析了中国日化面临的机遇及发展前景。您若想对中国日化有个系统的了解或者想投资该行业,本报告将是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录:

- 第.一章中国日化行业发展环境
- 第.一节 国内日化经济环境分析
- 一、GDP历史变动轨迹分析
- 二、固定资产投资历史变动轨迹分析
- 三、2019年中国日化经济发展预测分析
- 第二节 中国日化行业政策环境分析
- 第二章 中国日化行业发展状况
- 第.一节 日化行业发展现状
- 一、中国日化产业发展进入转型期
- 二、中国日化产业发展呈现新格局
- 三、人民币升值促使国内日化行业加快调整
- 第二节 中药日化
- 一、中药日化产品成市场研发热点
- 二、国内药企大举进军中药日化领域

- 三、中草药产品成本土日化企业的优势
- 四、中药日化产品将成市场主角之一
- 五、日化产品"中草药"概念受限制
- 六、中药企业进入日化行业的战略

第三节 日化产品包装

- 一、日化产品包装性能及主要形式
- 二、我国日化包装取得长足发展
- 三、竞争促使日化包装技术不断更新
- 四、差异化包装提高日化品牌价值
- 五、日化企业青睐热收缩包装
- 六、国内日化产品包装未来展望
- 七、日化产品包装材料发展方向

第三章 2016-2019年中国日化所属行业规模经济运行分析

- 第.一节 2016-2019年中国日化所属行业总体数据分析
- 一、2016年中国日化所属行业企业数据分析
- 二、2017年中国日化所属行业企业数据分析
- 三、2019年中国日化所属行业企业数据分析
- 第二节 2016-2019年中国日化所属行业不同规模企业数据分析
- 一、2016年中国日化所属行业不同规模企业数据分析
- 二、2017年中国日化所属行业不同规模企业数据分析
- 三、2019年中国日化所属行业不同规模企业数据分析2012-2018年日化行业规模以上企业数量
- 第三节 2016-2019年中国日化所属行业不同所有制企业数据分析
- 一、2016年中国日化所属行业不同所有制企业数据分析
- 二、2017年中国日化所属行业不同所有制企业数据分析
- 三、2019年中国日化所属行业不同所有制企业数据分析

第四章 中国日化区域行业市场分析

第.一节 东北地区

- 一、2016-2019年行业发展环境分析
- 二、2016-2019年市场供需现状分析
- 三、2016-2019年行业发展现状分析

- 四、2020-2026年行业发展前景预测
- 五、2020-2026年行业投资风险预测

第二节 华北地区

- 一、2016-2019年行业发展环境分析
- 二、2016-2019年市场供需现状分析
- 三、2016-2019年行业发展现状分析
- 四、2020-2026年行业发展前景预测
- 五、2020-2026年行业投资风险预测

第三节 华东地区

- 一、2016-2019年行业发展环境分析
- 二、2016-2019年市场供需现状分析
- 三、2016-2019年行业发展现状分析
- 四、2020-2026年行业发展前景预测
- 五、2020-2026年行业投资风险预测

第四节 华中地区

- 一、2016-2019年行业发展环境分析
- 二、2016-2019年市场供需现状分析
- 三、2016-2019年行业发展现状分析
- 四、2020-2026年行业发展前景预测
- 五、2020-2026年行业投资风险预测

第五节 华南地区

- 一、2016-2019年行业发展环境分析
- 二、2016-2019年市场供需现状分析
- 三、2016-2019年行业发展现状分析
- 四、2020-2026年行业发展前景预测
- 五、2020-2026年行业投资风险预测

第六节 西北地区

- 一、2016-2019年行业发展环境分析
- 二、2016-2019年市场供需现状分析
- 三、2016-2019年行业发展现状分析
- 四、2020-2026年行业发展前景预测
- 五、2020-2026年行业投资风险预测

第七节 西南地区

- 一、2016-2019年行业发展环境分析
- 二、2016-2019年市场供需现状分析
- 三、2016-2019年行业发展现状分析
- 四、2020-2026年行业发展前景预测
- 五、2020-2026年行业投资风险预测

第五章 中国日化行业重点企业分析

- 第.一节上海白猫股份有限公司
- 一、企业概述
- 二、企业产品结构
- 三、企业经营规模
- 四、企业财务指标
- 第二节 上海家化联合股份有限公司
- 一、企业概述
- 二、企业产品结构
- 三、企业经营规模
- 四、企业财务指标
- 第三节 南风化工集团股份有限公司
- 一、企业概述
- 二、企业产品结构
- 三、企业经营规模
- 四、企业财务指标

第四节 广州市浪奇实业股份有限公司

- 一、企业概述
- 二、企业产品结构
- 三、企业经营规模
- 四、企业财务指标

第五节 柳州两面针股份有限公司

- 一、企业概述
- 二、企业产品结构
- 三、企业经营规模

四、企业财务指标

第六章 中国日化行业投资状况分析

- 第.一节日化行业投资优劣势分析
- 一、投资优势分析
- 二、投资劣势分析
- 三、投资机会分析
- 四、投资威胁分析
- 第二节 日化行业投资概述
- 一、2016-2019年投资规模
- 二、2016-2019年投资结构
- 三、2016-2019年投资增速
- 四、2016-2019年投资地区
- 第三节 日化行业投资机会分析
- 一、日化行业投资项目分析
- 二、细分行业投资机会
- 三、上下游投资机会
- 四、产业链投资热点分析
- 五、日化行业投资新方向
- 第四节 日化行业投资前景分析
- 一、行业市场发展前景分析
- 二、行业市场蕴藏的商机
- 三、日化行业金融危机下的发展前景
- 四、2020-2026年行业市场面临的发展商机

第七章 中国日化行业发展趋势与规划建议

- 第.一节中国日化市场趋势预测
- 一、2019年我国日化市场趋势总结
- 二、2020-2026年我国日化发展趋势分析
- 第二节 中国日化市场供给趋势预测
- 一、2020-2026年日化产品技术趋势分析
- 二、2020-2026年日化产量预测

三、2020-2026年日化行业市场供给量预测

第三节 中国日化市场需求趋势预测

- 一、2020-2026年日化市场需求热点
- 二、2020-2026年日化国内消费预测
- 三、2020-2026年日化国内价格预测

第四节 中国日化行业发展规划建议

- 一、行业整体规划
- 二、产业整合建议
- 三、行业政策建议
- 四、市场规范建议
- 五、人才战略建议

第八章 2020-2026年中国日化行业企业发展策略建议

- 第.一节 市场策略分析
- 一、价格策略分析
- 二、渠道策略分析
- 第二节 销售策略分析
- 一、媒介选择策略分析
- 二、产品定位策略分析
- 三、企业宣传策略分析

第三节 提高日化行业企业竞争力的建议

- 一、提高中国日化企业核心竞争力的对策
- 二、日化企业提升竞争力的主要方向
- 三、日化企业核心竞争力的因素及提升途径
- 四、提高日化的策略

第四节 对我国日化品牌的战略思考

- 一、日化行业实施品牌战略的意义
- 二、日化行业企业品牌的现状分析
- 三、日化行业企业的品牌战略
- 四、日化行业品牌战略管理的策略

详细请访问: http://www.abaogao.com/b/riyongpin/114382VJGM.html