

2022-2028年中国互联网+ 牙膏市场分析与前景趋势报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2022-2028年中国互联网+牙膏市场分析与前景趋势报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/riyongpin/224128C8XN.html>

报告价格：印刷版：RMB 8000 电子版：RMB 8000 印刷版+电子版：RMB 8200

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

牙膏是日常生活中常用的清洁用品，是一种洁齿剂，一般呈凝胶状，通常会抹在牙刷上，用于清洁牙齿，保持牙齿美观和亮白，牙膏有着很悠久的历史，而随着科学技术的不断发展、制作工艺以及设备的不断改进和完善，各种类型的牙膏相继问世，产品的质量和档次也在不断提高，截止2019年牙膏品种已由单一的清洁型牙膏，发展成为品种齐全、功能多样，上百个品牌的多功能型牙膏，满足了不同层次消费水平的需要。

本土企业牙膏产量占比最大，达48%，外资企业和合资企业占比近年来有所下降，2018年产量占比分别为37%、15%。2018年中国牙膏市场格局占比数据来源：公开资料整理

智研数据研究中心发布的《2022-2028年中国互联网+牙膏市场分析与前景趋势报告》共十二章。首先介绍了互联网+牙膏行业市场发展环境、互联网+牙膏整体运行态势等，接着分析了互联网+牙膏行业市场运行的现状，然后介绍了互联网+牙膏市场竞争格局。随后，报告对互联网+牙膏做了重点企业经营状况分析，最后分析了互联网+牙膏行业发展趋势与投资预测。您若想对互联网+牙膏产业有个系统的了解或者想投资互联网+牙膏行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分 牙膏行业发展环境分析

第一章 牙膏行业发展概述

第一节 牙膏的概念

一、牙膏的定义

二、牙膏的特点

三、牙膏的应用领域

第二节 牙膏行业发展成熟度

第三节 牙膏市场特征分析

一、市场规模

二、需求主要竞争因素

第四节 牙膏的产业链情况

一、产业链模型介绍

1、产业链模型

2、产业链的形成机制

3、产业链的特点

4、产业链的利益分配机制

5、产业链的竞争谈判机制

二、产业链分析

第五节 牙膏行业发展历史回顾

第二章 中国牙膏行业发展现状分析

第一节 2019年中国宏观经济环境分析

一、中国GDP分析

二、城乡家庭人均可支配收入与恩格尔系数

三、工业发展形势分析

第二节 牙膏政策的回顾与展望

一、我国牙膏政策的转变

二、牙膏政策还需调整

第三节 牙膏行业其他发展环境分析

第三章 2015-2019年中国牙膏所属行业市场运行分析

第一节 2015-2019年中国牙膏行业市场发展基本情况

一、市场发展现状分析

作为世界牙膏生产与销量最大的国家，中国牙膏的进口远小于出口。从出口情况来看，2018年中国牙膏出口数量为163907吨，较2017年提升了1.8%，出口金额为34767万美元，较2017年提升了10.56%。

从进口情况来看，2018年中国牙膏进口数量为21187吨，较2017年提升了17.7%，进口金额为16883万美元，较2017年提升了26.74%。随着我国消费能力的提高，对进口日化品的需求增多，近年来我国牙膏进口增速明显快于出口。2012-2018中国牙膏进出口数量数据来源：公开资料整理2012-2018年中国牙膏进出口金额趋势数据来源：公开资料整理

二、市场特点分析

三、市场技术发展状况

第二节 2015-2019年中国牙膏行业总产值分析

- 一、总产值分析
- 二、2015-2019年不同规模企业工业总产值分析
- 三、2015-2019年不同所有制企业工业总产值比较
- 四、2015-2019年行业总产值地区分布
- 第三节 2015-2019年牙膏行业市场产品供需分析
 - 一、2015-2019年牙膏行业供给情况分析
 - 二、2015-2019年牙膏行业需求情况分析
- 第四节 2015-2019年牙膏行业市场产品价格分析
 - 一、2015-2019年市场产品价格走势
 - 二、2022-2028年市场产品价格趋势预测

第四章 2015-2019年中国牙膏行业总体发展分析

第一节 牙膏行业总体分析

- 一、牙膏供需概况
- 二、牙膏行业动态

第二节 全国部分城市牙膏价格分析

第五章 中国牙膏市场形势与营销战略分析

第一节 中国牙膏市场形势分析

第二节 中国牙膏行业供需形势分析

- 一、牙膏价格或将反弹
- 二、在贸易战下国内企业对策分析

第三节 中国牙膏行业企业的营销策略分析

第四节 我国牙膏上游行业发展态势展望

- 一、创造性地开拓市场
- 二、加强市场分析
- 三、注重建设现代化营销网络

第六章 中国牙膏行业竞争格局对投资影响分析

第一节 中国牙膏行业波特五力分析

第二节 牙膏行业竞争格局分析

- 一、企业集中度分析

二、市场占有率分析

第三节 2022-2028年中国牙膏行业未来竞争态势预测

一、竞争态势预测

二、竞争态势对投资的影响

第七章 牙膏行业上下游行业分析

第一节 牙膏行业上游行业发展现状

第二节 牙膏行业上游行业发展趋势

第三节 上游行业对牙膏行业的影响

第四节 牙膏行业下游行业发展现状

第五节 牙膏行业下游行业发展趋势

第六节 下游行业对牙膏行业的影响

第八章 牙膏行业重点品牌企业分析

第一节 云南白药集团股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业成长性分析

四、企业经营能力分析

五、企业盈利能力及偿债能力分析

六、企业竞争力分析

第二节 柳州两面针股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业成长性分析

四、企业经营能力分析

五、企业盈利能力及偿债能力分析

六、企业竞争力分析

第三节 上海白猫股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业成长性分析

四、企业经营能力分析

五、企业盈利能力及偿债能力分析

六、企业竞争力分析

第四节 联合利华（中国）有限公司

一、企业基本概况

二、企业销售收入及盈利水平分析

三、企业资产及负债情况分析

四、企业成本费用情况

第五节 江苏三笑集团有限公司

一、企业基本概况

二、企业销售收入及盈利水平分析

三、企业资产及负债情况分析

四、企业成本费用情况

第六节 好来化工（中山）有限公司

一、企业基本概况

二、企业销售收入及盈利水平分析

三、企业资产及负债情况分析

四、企业成本费用情况

第七节 广西奥奇丽股份有限公司

一、企业基本概况

二、企业销售收入及盈利水平分析

三、企业资产及负债情况分析

四、企业成本费用情况

第八节 重庆登康口腔护理用品股份有限公司

一、企业基本概况

二、企业销售收入及盈利水平分析

三、企业资产及负债情况分析

四、企业成本费用情况

第九节 狮王日用化工（青岛）有限公司

一、企业基本概况

二、企业销售收入及盈利水平分析

三、企业资产及负债情况分析

四、企业成本费用情况

第十节 天津蓝天集团股份有限公司

一、企业基本概况

二、企业销售收入及盈利水平分析

三、企业资产及负债情况分析

四、企业成本费用情况

第九章 中国牙膏行业传统商业模式分析

第一节 牙膏行业原料采购模式

第二节 牙膏行业经营模式

第三节 牙膏行业盈利模式

第四节 OEM、ODM、OBM模式分析

第十章 中国牙膏行业商业模式构建与实施策略

第一节 牙膏行业商业模式要素与特征

一、商业模式的构成要素

二、商业模式的模式要素

(一) 行业价值模式

(二) 战略模式

(三) 市场模式

(四) 营销模式

(五) 管理模式

(六) 资源整合模式

(七) 资本运作模式

(八) 成本模式

(九) 营收模式

三、成功商业模式的特征

第二节 牙膏行业企业商业模式构建步骤

一、挖掘客户价值需求

(一) 转变商业思维

(二) 客户隐性需求

(三) 客户价值主张

二、产业价值链再定位

(一) 客户价值公式

(二) 产业价值定位

(三) 商业形态定位

三、寻找利益相关者

四、构建盈利模式

第三节 牙膏行业商业模式的实施策略

一、企业价值链管理的目标

(一) 高效率

(二) 高品质

(三) 持续创新

(四) 快速客户响应

二、企业价值链管理系统建设

(一) 组织结构系统

(二) 企业控制系统

三、企业文化建设

第十一章 中国牙膏行业商业模式创新转型分析

第一节 互联网思维对行业的影响

一、互联网思维三大特征

二、基于互联网思维的行业发展

第二节 互联网时代七大商业模式

一、平台模式

(一) 构成平台模式的6个条件

(二) 平台模式的战略定位

(三) 平台模式成功的四大要素

(四) 平台模式案例

二、免费模式

(一) 免费商业模式解析

(二) 免费战略的实施条件

(三) 免费战略的类型

(1) 产品模式创新型

(2) 伙伴模式创新型

(3) 族群模式创新型

(4) 渠道模式创新型

(5) 沟通模式创新型

(6) 客户模式创新型

(7) 成本模式创新型

(8) 壁垒模式创新型

三、软硬一体化模式

(一) 软硬一体化商业模式案例

(二) 软硬一体化模式受到市场追捧

(三) 软硬一体化模式是一项系统工程

(四) 成功打造软硬一体化商业模式的关键举措

四、O2O模式

(一) O2O模式爆发巨大力量

(二) O2O模式分类

(三) O2O模式的盈利点分析

(四) O2O模式的思考

五、品牌模式

(一) 品牌模式的内涵及本质

(二) 成功的移动互联网品牌

(三) 如何推进品牌经营

六、双模模式

(一) 双模模式概述

(二) 移动互联网：用户规模是关键

(三) 双模模式案例

七、速度模式

(一) 什么是速度模式

(二) 速度模式的主要表现

(三) 速度模式应注意的几个问题

第三节 互联网背景下牙膏行业商业模式选择

一、牙膏行业与互联网思维的结合

二、互联网背景下牙膏行业商业模式选择

第十二章2022-2028年中国牙膏行业投融资战略规划分析

第一节 牙膏行业关键成功要素分析

第二节 牙膏行业投资壁垒分析（ ）

一、牙膏行业进入壁垒

二、牙膏行业退出壁垒

第三节 牙膏行业投资风险与规避

一、宏观经济风险与规避

二、行业政策风险与规避

三、原料市场风险与规避

四、市场竞争风险与规避

五、技术风险分析与规避

六、下游需求风险与规避

第四节牙膏行业融资渠道与策略

一、牙膏行业融资渠道分析

二、牙膏行业融资策略分析（ ）

部分图表目录：

图表2015-2019年牙膏所属行业企业数量分析

图表2015-2019年牙膏所属行业资产规模分析

图表2015-2019年牙膏所属行业销售收入分析

图表2015-2019年牙膏所属行业利润总额分析

图表2015-2019年中国牙膏行业利润总额统计

图表2015-2019年中国不同规模的牙膏企业利润比较

图表2015-2019年中国不同规模的牙膏企业利润所占份额图

图表2015-2019年中国不同性质的牙膏企业利润比较

图表2015-2019年中国不同性质的牙膏企业利润所占份额图

图表2015-2019年中国牙膏细分行业供利润总额统计

图表2015-2019年中国牙膏行业细分行业利润结构图

图表2015-2019年中国各地区的牙膏企业利润比较

图表2015-2019年中国各地区的牙膏企业利润比较

图表2015-2019年中国牙膏行业成本费用结构构成情况

图表2015-2019年中国牙膏行业成本费用结构图

图表2015-2019年中国牙膏行业管理费用统计

图表2015-2019年中国牙膏行业管理费用增长趋势图

图表2015-2019年中国牙膏行业财务费用统计

图表2015-2019年中国牙膏行业财务费用增长趋势图

图表2022-2028年中国牙膏市场规模预测

图表2022-2028年我国牙膏需求情况预测

更多图表见正文……

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/riyongpin/224128C8XN.html>