

2022-2028年中国木材行业 电子商务市场深度调研及未来发展前景策略分析报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2022-2028年中国木材行业电子商务市场深度调研及未来发展前景策略分析报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/jiajumucui/668477JXP7.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

智研数据研究中心发布的《2022-2028年中国木材行业电子商务市场深度调研及未来发展前景策略分析报告》共八章。首先介绍了木材行业电子商务行业市场发展环境、木材行业电子商务整体运行态势等，接着分析了木材行业电子商务行业市场运行的现状，然后介绍了木材行业电子商务市场竞争格局。随后，报告对木材行业电子商务做了重点企业经营状况分析，最后分析了木材行业电子商务行业发展趋势与投资预测。您若想对木材行业电子商务产业有个系统的了解或者想投资木材行业电子商务行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章B2B电子商务概述

第一节B2B电子商务的概念

第二节B2B电子商务的分类

第三节B2B电子商务的特点

第四节B2B网站的交易流程

第五节B2B电子商务系统分析

第二章木材行业B2B电子商务运作环境分析

第一节中国电子商务规模分析

一、电子商务交易规模分析

二、电子商务市场结构分析

三、电子商务从业人员规模

四、电子商务相关融合产业

第二节电子商务运作环境分析

一、B2B电子商务运作微观环境

二、B2B电子商务运作宏观环境

第三节中国B2B电子商务发展分析

一、B2B交易规模分析

二、B2B企业规模分析

三、B2B市场营收分析

四、B2B市场份额分析

五、B2B用户规模分析

第四节木材企业B2B电子商务网络环境

一、网民基本情况分析

(一) 总体网民规模

(二) 手机网民规模

(三) 城乡网民规模

(四) 非网民现状分析

二、网民互联网应用状况

(一) 信息获取情况分析

(二) 商务交易发展情况

(三) 交流沟通现状分析

(四) 网络金融应用分析

(五) 网络娱乐应用分析

(六) 公共服务应用分析

第三章木材行业市场规模与电商空间预测

第一节木材市场发展现状分析

一、木材行业发展现状分析

二、中国木材产品产量分析

三、中国木材原木产量分析

四、中国木材原木需求分析

五、木制品行业市场规模分析

六、木制品行业销售收入分析

七、木材行业发展取得阶段性成果

第二节木材行业发展前景预测分析

一、影响未来木材需求的主要因素

二、各类木材产品未来发展展望

三、中国木材原木产量预测分析

四、中国木材原木需求预测分析

五、中国木制品行业市场规模预测

六、中国木制品所属行业销售收入预测

第三节木材电商市场规模与渗透率

一、木材电商总体开展情况

二、传统木材存在的消费痛点

三、木材电商市场规模分析

四、木材电商渠道渗透率分析

第四节电商行业未来前景及趋势预测

一、木材电商行业市场空间测算

二、木材电商市场规模预测分析

三、木材电商行业发展机遇分析

四、木材电商发展趋势预测分析

第四章木材行业电子商务B2B模式分析

第一节电子商务B2B发展阶段分析

第二节木材电子商务B2B盈利模式

第三节木材电子商务B2B商业模式

第四节木材电子商务B2B的供应链

第五章木材企业B2B电子商务开展条件及障碍

第一节木材企业的B2B电子商务开展条件分析

一、企业发展B2B电商的外部环境

二、企业发展B2B电商的内部条件

三、企业发展B2B电商的有利因素

四、企业发展B2B电商的制约因素

第二节木材企业开展B2B电子商务业务流程环节

一、企业内转型

二、供应链集成

三、增值网集成

四、战略性转变

第三节木材企业开展B2B电子商务遇到的障碍

一、接受障碍

二、业务流程各环节障碍

三、制度环境障碍

第六章木材企业B2B电商战略体系构建及平台选择

第一节木材企业转型电商构建分析

一、木材企业B2B电商关键环节分析

(一) 电商网站建设

(二) 网站品牌建设及营销

(三) 网站增值服务

二、木材企业B2B电商网站构建

(一) 网站域名申请

(二) 网站运行模式

(三) 网站开发规划

(四) 网站需求规划

第二节木材企业B2B电子商务运行模式选择

一、模式一：企业B2B网站

二、模式二：综合型B2B市场

三、模式三：垂直型B2B市场

四、模式四：交易型B2B市场

第三节木材企业转型电商平台选择分析

一、木材企业B2B电商建设模式

二、自建商城网店平台

(一) 自建商城概况分析

(二) 自建商城优势分析

三、借助第三方网购平台

(一) 电商平台的优劣势

(二) 电商平台盈利模式

四、电商服务外包模式分析

(一) 电商服务外包的优势

(二) 电商服务外包可行性

(三) 电商服务外包前景

第四节木材企业电商平台选择策略

第七章木材行业B2B网站平台及企业入驻选择

第一节阿里巴巴

- 一、网站发展的基本概述
- 二、总覆盖人数区域特征
- 三、总访问次数区域特征
- 四、总页面浏览量区域特征
- 五、总访问时长区域特征

第二节中国供应商网

- 一、网站发展的基本概述
- 二、总覆盖人数区域特征
- 三、总访问次数区域特征
- 四、总页面浏览量区域特征
- 五、总访问时长区域特征

第三节慧聪网

- 一、网站发展的基本概述
- 二、总覆盖人数区域特征
- 三、总访问次数区域特征
- 四、总页面浏览量区域特征
- 五、总访问时长区域特征

第四节世界工厂网

- 一、网站发展的基本概述
- 二、总覆盖人数区域特征
- 三、总访问次数区域特征
- 四、总页面浏览量区域特征
- 五、总访问时长区域特征

第五节八方资源网

- 一、网站发展的基本概述
- 二、总覆盖人数区域特征
- 三、总访问次数区域特征
- 四、总页面浏览量区域特征
- 五、总访问时长区域特征

第六节中国商品网

- 一、网站发展的基本概述
- 二、总覆盖人数区域特征
- 三、总访问次数区域特征
- 四、总页面浏览量区域特征
- 五、总访问时长区域特征

第七节 中国制造网

- 一、网站发展的基本概述
- 二、总覆盖人数区域特征
- 三、总访问次数区域特征
- 四、总页面浏览量区域特征
- 五、总访问时长区域特征

第八节 中国木材网

- 一、网站发展的基本概述
- 二、总覆盖人数区域特征
- 三、总访问次数区域特征
- 四、总页面浏览量区域特征
- 五、总访问时长区域特征

第八章 木材企业进入B2B领域市场策略分析

第一节 木材企业电子商务市场投资要素

- 一、企业自身发展阶段的认知分析
- 二、企业开展电子商务目标的确定
- 三、企业电子商务发展的认知确定
- 四、企业转型电子商务的困境分析

第二节 木材企业转型B2B电商物流策略分析

- 一、木材企业电商自建物流分析
 - (一) 电商自建物流的优势分析
 - (二) 电商自建物流的负面影响()
- 二、木材企业电商外包物流分析
 - (一) 快递业务量完成情况
 - (二) 快递业务的收入情况
 - (三) 快递业竞争格局分析

三、木材电商物流构建策略分析

(一) 入库质量检查

(二) 在库存储管理

(三) 出库配货管理

(四) 发货和派送

(五) 退货处理分析

第三节木材企业B2B电商市场前景及策略分析

一、木材企业B2B电商前景分析

二、木材企业B2B电商策略分析

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/jiajumucai/668477JXP7.html>