

2021-2027年中国SPA市 场深度调研分析与投资发展前景趋势研究报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2021-2027年中国SPA市场深度调研分析与投资发展前景趋势研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/hzhp/668477RKA7.html>

报告价格：印刷版：RMB 8000 电子版：RMB 8000 印刷版+电子版：RMB 8200

智研数据研究中心

订购电话： 400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真： 010-60343813

Email： sales@abaogao.com

联系人： 刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

SPA一词源于拉丁文“Solus Par Agula”（Health by water）的字首：Solus（健康），Par（在），Agula（水中），意指用水来达到健康，健康之水。SPA是指利用水资源结合沐浴、按摩、涂抹保养品和香熏来促进新陈代谢，满足人体视觉、味觉、触觉、嗅觉和思考达到一种身心畅快的享受。

SPA是由专业美疗师、水、光线、芳香精油、音乐等多个元素组合而成的舒缓减压方式，能帮助人达到身、心、灵的健美效果。

智研数据研究中心发布的《2021-2027年中国SPA市场深度调研分析与投资发展前景趋势研究报告》共十一章。首先介绍了SPA行业市场发展环境、SPA整体运行态势等，接着分析了SPA行业市场运行的现状，然后介绍了SPA市场竞争格局。随后，报告对SPA做了重点企业经营状况分析，最后分析了SPA行业发展趋势与投资预测。您若想对SPA产业有个系统的了解或者想投资SPA行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分产业环境透视

第一章SPA行业基本概况

第一节SPA概念及分类

一、SPA概念

二、SPA分类

三、SPA功效

四、SPA会所形式

第二节SPA服务项目

一、一般按摩项目

二、特别按摩项目

三、全身护理项目

第三节SPA文化的兴起

一、SPA文化起源

二、美国SPA发展

三、日本SPA发展

四、台湾SPA发展

五、泰国SPA发展

第四节目标客户市场需求

一、城市女性消费特征

二、亚健康人群市场分析

三、高收入人群众市场分析

四、白领/外企员工市场分析

第二章全球不同地区SPA行业的发展情况分析

第一节东南亚地区

一、东南亚SPA系列

二、东南亚SPA特色服务

三、东南亚SPA市场需求情况

第二节泰国地区

一、泰国SPA发展历史与现状

二、泰国SPA品牌分析

三、泰国SPA市场需求情况

第三节欧洲地区

一、欧洲SPA发展历史与现状

二、欧洲SPA市场竞争分析

三、欧洲SPA市场需求情况

第二部分产业发展分析

第三章中国SPA行业发展情况分析

第一节SPA行业法律环境分析

一、美容业开业和技术要求

二、医疗美容分级管理目录

三、化妆品标识管理规定

四、SPA行业技师技能要求

五、各地按摩行业规范意见

第二节中国SPA行业发展现状分析

一、SPA行业需求环境

二、SPA行业发展历程

三、SPA中心数量统计

四、SPA服务消费人数

五、SPA行业市场规模

六、SPA行业盈利水平

七、SPA行业标准缺失

八、SPA市场热的冷思考

第三节中国SPA行业竞争格局分析

一、SPA行业竞争格局

二、SPA区域竞争格局

三、SPA品牌竞争格局

四、SPA行业竞争态势

五、SPA行业竞争力分析

第四节中国SPA市场运营分析

一、SPA会所经营模式

二、SPA会所客源策略

三、SPA会所管理策略

四、高端SPA会所经营对策

第四章SPA会所细分市场需求分析

第一节不同类型SPA会所市场分析

一、高档SPA会所市场需求分析

二、中低档SPA会所市场需求分析

第二节不同群体SPA消费需求分析

一、白领阶层

1、白领阶层SPA消费需求

2、白领阶层SPA消费规模

3、白领阶层SPA消费潜力

二、家庭主妇

- 1、家庭主妇SPA消费需求
- 2、家庭主妇SPA消费规模
- 3、家庭主妇SPA消费潜力

三、商业人士84

- 1、商业人士SPA消费需求
- 2、商业人士SPA消费规模
- 3、商业人士SPA消费潜力

第三节不同城市SPA消费需求分析

一、一线城市

- 1、一线城市SPA消费需求
- 2、一线城市SPA消费规模
- 3、一线城市SPA发展潜力

二、二三线城市

- 1、二三线城市SPA消费需求
- 2、二三线城市SPA消费规模
- 3、二三线城市SPA发展潜力

第三部分产业消费者分析

第五章SPA行业消费者行为调研

第一节SPA市场消费特点分析

一、SPA服务消费动机分析

- 1、购买动机-求实
- 2、购买动机-求美
- 3、购买动机-求名
- 4、购买动机-从众
- 5、购买动机-好奇

二、消费者消费心理特征分析

- 1、消费的时尚心理
- 2、消费的实用心理
- 3、消费的自尊心理
- 4、消费的攀比心理

第二节SPA消费群体基本情况

一、SPA消费者年龄分布

二、SPA消费者性别分布

三、SPA消费者地域分布

四、SPA消费者职业分布

五、SPA消费者收入分布

第三节SPA消费者消费行为分析

一、SPA消费频率调查分析

二、SPA消费金额调查分析

三、SPA信息渠道调查分析

四、SPA消费理由分析

五、SPA消费品牌偏好分析

六、SPA消费类型偏好分析

七、SPA市场消费决策分析

第四节SPA市场消费趋势分析

第五节SPA消费群体营销策略

一、所需型的消费者

二、可有可无型顾客

三、讲面子型消费者

四、渐进型的消费者

五、免费型的消费者

第六章SPA会所市场运作策略分析

第一节SPA会所加盟营销分析

一、连锁经营基本模式

二、连锁加盟模式现状

三、连锁加盟模式优劣势

四、SPA连锁机构加盟优势

五、男士SPA连锁加盟成趋势

第二节SPA行业营销方式

一、体验式营销

二、会员制营销

三、口碑营销

四、关系营销104

五、知识营销104

第三节SPA行业品牌营销战略

一、目标市场滚动发展策略

二、通路运作策略

三、品牌运作策略

四、区域市场发展策略

第四节SPA营销重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、过程要重点解决的问题

第七章重点城市SPA行业消费需求分析

第一节北京市

一、SPA消费环境分析

二、SPA市场需求现状

三、SPA市场竞争格局

四、SPA市场需求潜力

第二节上海市

一、SPA消费环境分析

二、SPA市场需求现状

三、SPA市场竞争格局

四、SPA市场需求潜力

第三节广州市

一、SPA消费环境分析

二、SPA市场需求现状

三、SPA市场竞争格局

四、SPA市场需求潜力

第四节深圳市

一、SPA消费环境分析

二、SPA市场需求现状

三、SPA市场竞争格局

四、SPA市场需求潜力

第五节西安市

一、SPA消费环境分析

二、SPA市场需求现状

三、SPA市场竞争格局

四、SPA市场需求潜力

第六节南京市

一、SPA消费环境分析

二、SPA市场需求现状

三、SPA市场竞争格局

四、SPA市场需求潜力

第七节杭州市

一、SPA消费环境分析

二、SPA市场需求现状

三、SPA市场竞争格局

四、SPA市场需求潜力

第八节武汉市

一、SPA消费环境分析

二、SPA市场需求现状

三、SPA市场竞争格局

四、SPA市场需求潜力

第九节成都市

一、SPA消费环境分析

二、SPA市场需求现状

三、SPA市场竞争格局

四、SPA市场需求潜力

第十节重庆市

一、SPA消费环境分析

二、SPA市场需求现状

三、SPA市场竞争格局

四、SPA市场需求潜力

第八章SPA相关产品市场需求分析

第一节护肤品市场需求分析

- 一、化妆品行业发展概况
- 二、化妆品市场规模分析
- 三、化妆品交易规模分析
- 四、护肤品市场零售规模
- 五、护肤品市场结构分析
- 六、高档化妆品市场份额
- 七、护肤品产品价格回顾

第二节香薰精油市场需求分析

- 一、香薰精油市场概况
- 二、精油市场产量规模
- 三、精油市场销售规模
- 四、精油细分市场分析
 - (一) 女士精油
 - (二) 男士精油
 - (三) 儿童精油
- 五、香薰精油品牌排名
 - (一) 高级精油
 - (二) 中档精油
 - (三) 平价精油
- 六、香薰精油销售渠道
- 七、精油投资潜力分析
- 八、精油投资吸引力分析

第三节美容仪器市场需求分析

- 一、美容仪器重要性分析
- 二、国内美容仪器行业现状
- 三、美容仪器行业现存问题
- 四、电商美容仪器营销策略
- 五、美容仪器选择策略建议

第四部分产业竞争分析

第九章SPA相关竞争行业发展情况分析

第一节美容院行业发展现状

- 一、美容院特点及类型
- 二、美容院的发展特点
- 三、美容院的技术现状
- 四、美容院的经营现状
- 五、美容院的销售现状
- 六、美容院的企业现状
- 七、美容院经营新模式
- 八、未来美容院热点项目

第二节按摩行业发展现状

- 一、按摩行业社会意义
- 二、按摩市场发展概况
- 三、盲人按摩市场现状
- 四、足疗按摩行业标准
- 五、按摩行业现存问题
- 六、保健按摩规范实施
- 七、按摩行业发展建议

第十章上海市重点SPA会所经营情况分析

第一节上海浦东丽思卡尔顿eSPA水疗中心

- 一、品牌基本情况
- 二、品牌服务特色
- 三、品牌经营情况
- 四、品牌竞争优势

第二节上海卓美亚喜玛拉雅酒店泰丽丝水疗中心

- 一、品牌基本情况
- 二、品牌服务特色
- 三、品牌经营情况
- 四、品牌竞争优势

第三节上海外滩悦榕庄水疗

一、品牌基本情况

二、品牌服务特色

三、品牌经营情况

四、品牌竞争优势

第四节华尔道夫水疗

一、品牌基本情况

二、品牌服务特色

三、品牌经营情况

四、品牌竞争优势

第五节娇韵诗

一、品牌基本情况

二、品牌服务特色

三、品牌经营情况

四、品牌竞争优势

第六节上海明捷万丽酒店蔓达梦水疗

一、品牌基本情况

二、品牌服务特色

三、品牌经营情况

四、品牌竞争优势

第五部分产业发展趋势

第十一章2021-2027年中国SPA行业发展前景趋势及投资建议

第一节2021-2027年SPA行业发展趋势预测

一、中国SPA未来发展态势

二、中国SPA行业发展方向

三、中国SPA行业竞争趋势

四、男士SPA会所市场空间

五、中国SPA会所数量预测

六、中国SPA市场规模预测

七、SPA服务消费人数预测

第二节2021-2027年SPA行业投资机会和前景

一、投资男士养生市场前景

二、高端SPA会所经营方向

三、SPA相关行业商机分析

四、SPA相关产品经营建议

第三节2021-2027年SPA会所建设投资所需条件

一、SPA会馆建店准备工作

二、SPA会所开办准备条件

三、SPA会所选址策略分析

四、SPA会所投资预算分析

五、SPA会所装修费用解析

六、SPA会所美化布局建议

第四节2021-2027年SPA会所投资风险及建议

一、SPA会所投资风险预警

1、市场风险

2、技术风险

3、经营风险

4、人才风险

5、政策法律风险

6、退出风险

二、SPA会所价格定位策略

三、SPA会所品牌定位策略

四、SPA会所产品定位策略

图标目录：

图表：2015-2019年我国SPA中心数量

图表：2015-2019年我国SPA服务消费人数

图表：2015-2019年我国SPA行业市场规模

图表：2019年我国白领阶层SPA消费规模

图表：2019年我国家庭主妇SPA消费规模

图表：2019年我国商业人士SPA消费规模

图表：2019年我国一线城市SPA消费规模

图表：2019年我国二三线城市SPA消费规模

更多图表见正文……

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/hzhp/668477RKA7.html>