

# 2021-2027年中国壮阳药市 场前景展望与发展前景预测报告

## 报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

[www.abaogao.com](http://www.abaogao.com)

## 一、报告报价

《2021-2027年中国壮阳药市场前景展望与发展前景预测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/yuanliaoyao/668477RXD7.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

壮阳药，是指用于促进男性性欲等促进性功能的药物，分为壮阳食物，壮阳中西成药等。其随着现在生活节奏的加快和工作压力的增加，性功能障碍患者人数日趋增多，壮阳药是药类的热门产业之一。中医认为，亏症多为积累成疾，切不可用急于求成而用大补之药进补，而应慢慢调理。

智研数据研究中心发布的《2021-2027年中国壮阳药市场前景展望与发展前景预测报告》共十六章。首先介绍了壮阳药行业市场发展环境、壮阳药整体运行态势等，接着分析了壮阳药行业市场运行的现状，然后介绍了壮阳药市场竞争格局。随后，报告对壮阳药做了重点企业经营状况分析，最后分析了壮阳药行业发展趋势与投资预测。您若想对壮阳药产业有个系统的了解或者想投资壮阳药行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分 行业发展环境

第一章 壮阳药行业概述

第一节 壮阳药行业定义

第二节 壮阳药行业分类情况

第三节 壮阳药发展历程分析

第二章 2019年中国壮阳药行业发展环境分析

第一节 2019年中国经济环境分析

一、宏观经济

二、工业形势

三、固定资产投资

第二节 2019年中国壮阳药行业发展政策环境分析

一、行业政策影响分析

二、相关行业标准分析

第三节 2019年中国壮阳药行业发展社会环境分析

一、居民收入水平分析

二、居民消费价格分析

## 第二部分 行业运行分析

### 第三章 2015-2019年中国壮阳药所属行业总体发展状况

#### 第一节 2015-2019年中国壮阳药所属行业发展分析

一、中国壮阳药所属行业发展概况

二、2019年中国壮阳药所属行业发展概况

#### 第二节 2015-2019年中国壮阳药所属行业规模分析

一、企业数量增长分析

二、资产规模增长分析

三、销售规模增长分析

四、利润规模增长分析

#### 第三节 2015-2019年中国壮阳药所属行业结构分析

一、企业数量结构分析

二、资产规模结构分析

三、销售规模结构分析

四、利润规模结构分析

#### 第四节 2015-2019年中国壮阳药所属行业成本费用分析

一、销售成本统计

二、主要费用统计

#### 第五节 2015-2019年中国壮阳药所属行业运营效益分析

一、偿债能力分析

二、盈利能力分析

三、运营能力分析

## 第四章 中国壮阳药发展动态分析

第一节 “伟哥”申报生产企业情况

第二节 白云山旗下“伟哥”研制项目

第三节 地奥集团四川广汉生产制备

第四节 天方药业“伟哥”获临床用药资格

第五节 常山股份“伟哥”有望于2019年上市

## 第五章 中国壮阳药市场供需分析

### 第一节 壮阳药产品产量分析及预测

#### 一、我国壮阳药产量分析

#### 二、2021-2027年我国壮阳药产量预测

### 第二节 壮阳药市场需求分析及预测

#### 一、我国壮阳药市场需求分析

#### 二、2021-2027年我国壮阳药市场需求预测

## 第三部分 市场发展形势

## 第六章 壮阳药行业发展现状分析

### 第一节 全球壮阳药行业发展分析

#### 一、全球壮阳药行业发展历程

#### 二、全球壮阳药行业发展现状

#### 三、全球壮阳药行业发展预测

### 第二节 中国壮阳药行业发展分析

#### 一、2021-2027年中国壮阳药行业发展态势分析

#### 二、2021-2027年中国壮阳药行业发展特点分析

## 第七章 中国壮阳药区域市场规模分析

### 第一节 2015-2019年东北地区市场规模分析

### 第二节 2015-2019年华北地区市场规模分析

### 第三节 2015-2019年华东地区市场规模分析

### 第四节 2015-2019年华中地区市场规模分析

### 第五节 2015-2019年华南地区市场规模分析

### 第六节 2015-2019年西部地区市场规模分析

## 第八章 壮阳药国内产品价格走势及影响因素分析

### 第一节 国内主要产品对比分析

### 第二节 国内产品当前市场价格及评述

### 第三节 国内产品价格影响因素分析

### 第四节 2021-2027年国内产品未来价格走势预测

## 第九章 壮阳药及其主要上下游产品

### 第一节 与上下游行业之间的关联性

#### 第二节 下游产品领域解析

##### 一、男性生殖器官疾病分析

##### 二、零售药店渠道分析

##### 三、壮阳药专卖店渠道

##### 四、网络销售渠道分析

### 第三节 上下游行业影响及风险分析

## 第四部分 行业竞争策略

## 第十章 壮阳药产品竞争力分析

### 第一节 产品竞争力评价

#### 第二节 产品竞争力评价结果分析

#### 第三节 产品竞争力市场现状分析

#### 第四节 壮阳药产业用户度分析

##### 一、壮阳药产业用户认知程度

##### 二、壮阳药产业用户关注因素

## 第十一章 壮阳药行业市场竞争策略分析

### 第一节 行业竞争结构分析

#### 一、现有企业间竞争

#### 二、潜在进入者分析

#### 三、替代品威胁分析

#### 四、供应商议价能力

#### 五、客户议价能力

### 第二节 行业国际竞争力比较

#### 一、生产要素

#### 二、需求条件

#### 三、相关和支持性产业

#### 四、企业战略、结构与竞争状态

### 第三节 壮阳药企业竞争策略分析

- 一、供应链创新战略
- 二、业务延伸及扩张策略
- 三、品牌管理策略
- 四、多元化经营策略

## 第十二章 国内壮阳药行业重点企业竞争分析

### 第一节 辉瑞制药有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业主要经济指标
- 四、企业经营效益分析

### 第二节 拜耳医药保健有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业主要经济指标
- 四、企业经营效益分析

### 第三节 礼来苏州制药有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业主要经济指标
- 四、企业经营效益分析

### 第四节 湖北科益药业股份有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业主要经济指标
- 四、企业经营效益分析

### 第五节 广州白云山制药股份有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业主要经济指标
- 四、企业经营效益分析

## 第五部分 行业前景预测

### 第十三章 壮阳药行业投资与发展前景分析

#### 第一节 壮阳药行业投资机会分析

#### 第二节 2021-2027年中国壮阳药行业发展预测分析

#### 第三节 未来市场发展趋势

##### 一、产业集中度趋势分析

##### 二、行业发展趋势

## 第六部分 行业投资策略

### 第十四章 2021-2027年壮阳药行业发展趋势及投资风险分析

#### 第一节 当前壮阳药存在的问题

#### 第二节 壮阳药未来发展预测分析

#### 第三节 2021-2027年中国壮阳药行业投资风险分析

##### 一、政策风险分析

##### 二、市场风险分析

##### 三、价格下降风险分析

##### 四、产品投资风险

### 第十五章 进入壮阳药行业的主要障碍

#### 第一节 行业准入壁垒

#### 第二节 知识产权壁垒

#### 第三节 资金和技术壁垒

#### 第四节 品牌壁垒

## 第十六章 观点与结论（）

### 第一节 壮阳药行业营销策略分析及建议

#### 一、壮阳药行业营销模式

#### 二、壮阳药行业营销策略

### 第二节 壮阳药行业企业经营发展分析及建议

#### 一、壮阳药行业经营模式

#### 二、壮阳药行业生产模式

### 第三节 行业应对策略



- 一、把握国家投资的契机
- 二、竞争性战略联盟的实施
- 三、企业发展对策

#### 第四节 市场的重点客户战略实施

- 一、实施重点客户战略的必要性
- 二、企业重点客户的鉴别与确定（ ）
- 三、企业重点客户的开发与培育
- 四、实施重点客户战略要需解决的问题
- 五、企业重点客户的市场营销策略分析

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/yuanliaoyao/668477RXD7.html>