# 2007年中国加油站市场调查报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制 www.abaogao.com

## 一、报告报价

《2007年中国加油站市场调查报告》信息及时,资料详实,指导性强,具有独家,独到,独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势,获得优质客户信息,准确、全面、迅速了解目前行业发展动向,从而提升工作效率和效果,是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址:http://www.abaogao.com/b/shiyou/7541285307.html

报告价格:印刷版:RMB 9800 电子版:RMB 9800 印刷版+电子版:RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话: 400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售:010-80993963

传真: 010-60343813

Email: sales@abaogao.com

联系人: 刘老师 谭老师 陈老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

#### 2007年中国加油站市场调查报告 内容介绍:

- 第一部分 行业概述及发展环境分析
- 第一章 加油站行业概述
- 第一节 加油站的发展历程
- 一、汽车加油站的诞生
- 二、汽车加油站的发展
- 第二节 加油站的经营模式
- 一、国外公司加油站经营模式
- 二、国内经营模式
- 第三节 中国加油站发展历程
- 一、由分散经营向规模经营转化
- 二、社会各业加油站在竞争中相互促进,共同提高
- 三、经营由单一品种向多种经营延伸
- 四、由价格竞争向品牌竞争转化
- 第二章 加油站行业发展环境分析
- 第一节 宏观经济环境分析
- 一、世界经济发展概况
- 二、中国经济发展概况
- 第二节 政策环境分析
- 一、中国原油与成品油发展主要方向
- 第二节 我国成品油消费进入较快增长期
- 第三节 影响成品油消费的几个不确定因素
- 第四节 2006年国际油价上涨对我国经济的影响
- 一、国际油价上涨对我国宏观经济的影响
- 二、近期我国应采取的应对措施
- 三、落实《可再生能源法》,鼓励替代能源发展
- 四、成品油定价机制改革存三大悬念
- 第五节 广东"油荒"分析
- 一、三大因素制造"油荒"

二、化解"油荒"之道:提价

第五章 2007年我国成品油需求及价格预测分析

第一节 2007年成品油需求预测分析

第二节 2007年成品油价格预测分析

- 一、投机因素主导原油价格
- 二、2007年需求及供给预测
- 三、2007年原油价格继续回落
- 四、中国油价走势
- 五、2007年美油价预测

第三节 2007年成品油消费量预测

第四节 2007年美国轻质原油期货平价预测

第五节 我国油品分销分析

- 一、目前我国油品分销领域存在的问题
- 二、打破油品分销垄断格局

第六章 国内加油站企业经营情况

第一节 国内特许经营加油站的现状与发展

- 一、国内加油站特许经营现状分析
- 二、发展加油站特许经营的战略思考
- 三、发展特许经营的指导原则和工作程序

第二节 市场催生自助式加油站

- 一、建立自助式加油站的必然性
- 二、正视现实,把握时机
- 三、自助式加油站的特点及功效

第三部分 行业竞争格局分析

第七章 外资加油站在华发展动态

第一节 国外零售巨头抢滩国内成品油零售行业的经营模式

第一节 德国加油站的特色便利店

- 一、经营方式
- 二、经营特色
- 三、外部环境

第二节 英国加油站

一、英国成品油零售市场调研市场现状

- 二、科学合理的建设
- 三、规范高效的管理
- 四、游刃有余的营销策略
- 五、对中国加油站发展的几点思考

第三节 欧洲加油站经营策略

- 一、欧洲加油站特点
- 二、加油站降本增收策略
- 三、积分制盛行
- 四、开展油品集中配送
- 五、自动化、信息化引领

第四节 欧洲加油站对我国的启示

- 一、网络化观念
- 二、市场化观念
- 三、信息化观念
- 四、细节服务观念
- 五、HSE观念

第五节 韩国加油站经营策略

- 一、OKMart:向社区延伸的价值链
- 二、Speedmate:被拓展的汽车服务网络
- 三、OKCashbag:新增值服务下的蛋

第六节 美国和日本的油品定价机制

- 一、美国成品油高度市场调研市场化
- 二、日本油品市场放开不久

第七节 美国加油站的经营特色

- 一、填补了空缺
- 二、价格高点我不在乎

第八节 壳牌公司的油品产销

- 一、壳牌油品在中国的投资与业务概况
- 二、壳牌的可持续发展计划情况

第九章 加油站数量分析

第一节 加油站数量现状

一、我国加油站数量基本满足需求

- 二、壳牌在华加油站数量翻番
- 第二节 相关因素分析
- 一、我国汽车产销总量
- 二、成品油市场需求分析
- 三、国外加油站发展趋势分析
- 第十章 加油站竞争力及策略分析
- 第一节 提高低效加油站销售业竞争力
- 一、低效加油站成因分析
- 二、低效加油站的消极影响不可小视
- 三、整治低效加油站提高经营效益
- 第二节 加油站竞争方式
- 一、送礼竞争方式
- 二、经营方式竞争

第三节 加油站竞争策略

第四节 德国加油站的商战策略

- 一、统筹规划,科学选址
- 二、立站之本,安全为先
- 三、合理定价,有章可循
- 四、多种经营,广开财源

第四部分 行业前景预测及投资分析

第十一章 加油站行业发展预测

第一节 2007年经济发展预测

- 一、中国经济发展预测
- 二、英国经济形势及2007年经济展望
- 三、俄罗斯社会经济发展预测

第二节 2007年中国经济发展的政策选择思考

- 一、中国经济面临潜在通货紧缩和投资增长速度反弹的双重压力
- 二、保持稳健财政政策的连续性
- 三、适时把握稳健的货币政策
- 四、汇率政策与改革

第三节 加油站布局规划

一、张家港市加油站规划

- 二、加油站规范化
- 第十二章 加油站投资价值分析
- 第一节 加油站经济
- 第二节 加油站经济亟待解决的问题
- 第三节 加油站收购中的投资分析
- 一、投资可行性目标分析
- 二、投资可行性方法解析
- 三、投资测算
- 第十三章 加油站投资策略
- 第一节 宏观环境分析
- 一、人口因素
- 二、经济环境
- 三、社会文化
- 四、政府政策
- 第二节 市场机会分析
- 一、认识市场特征
- 二、进行市场细分
- 三、分析市场因素
- 四、评估市场潜力
- 第三节 竞争分析
- 一、行业分析
- 二、竞争者及其策略的分析
- 三、竞争性市场营销组合审计
- 四、竞争策略和资源分析
- 第四节 市场选择分析
- 一、市场选择
- 二、可行性分析
- 第五节 财务分析
- 一、收入预测
- 二、成本预测
- 三、获利能力分析
- 四、风险分析

第十四章 加油站资金风险防范策略

第一节 加油站资金风险的种类

- 一、贷款结算过程的应收帐款风险
- 二、资金停留期间被攻击的风险
- 三、内部管理风险

第二节 加油站资金风险防范策略

- 一、加强应收帐款的管理
- 二、加强营业场所的现金管理
- 三、完善监督制度

第三节 社会资金投资加油站分析

第五部分 行业经营策略建议与趋势展望

第十五章 加油站经营策略建议

第一节 细分客户档案

第二节 开展多元化服务

第三节 精心策划特色化促销

- 一、加油站为抢客源送豆浆
- 二、着眼未来促销也是为提前练兵

第四节 加油站连锁经营模式及策略

- 一、加油站连锁经营模式条件
- 二、加油站连锁经营策略

第十六章 加油站减少油品损耗的措施

第一节 油品损耗分析

- 一、油品损耗情况
- 二、损耗油原因
- 三、加强油品损耗管理方法

第二节 降低油品损耗的措施

第十七章 加油站营销趋势分析

第一节 经营新趋势

- 一、经营多元化
- 二、环境怡人化
- 三、员工多岗化
- 四、营销日常化

#### 第二节 改进新策略

- 一、强化品牌
- 二、多元化经营
- 三、加强员工培训

第十八章 加油站销售网络营建策略

第一节 加油站销售网络发展战略

第二节 加油站销售网络实施策略

- 一、买断收购
- 二、兼并联营
- 三、租赁或特许经营
- 四、挖潜改造
- 五、征地新建

附录

附录一 咸宁市2006-2010年加油站行业发展规划

附录二宁夏中卫市2004—2010年加油站行业发展规划

详细请访问: http://www.abaogao.com/b/shiyou/7541285307.html