

# 2007年烟草行业信息化报告

## 报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

[www.abaogao.com](http://www.abaogao.com)

## 一、报告报价

《2007年烟草行业信息化报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/yancao/883827SGVE.html>

报告价格：电子版：11000元 纸质 + 电子版：12000元

智研数据研究中心

订购电话： 400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真： 010-60343813

Email： sales@abaogao.com

联系人： 刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

[b]2007年烟草行业信息化报告 内容介绍：[/b]

专题亮点：

行业细分市场的核心业务

行业信息化决策流程

行业信息化基础和动态

行业需求分析

运营商切入点

【报告摘要】

行业构成：

随着3G的到来，竞争的加剧增加，运营商已经把行业应用作为自己未来发展的重点，想依托行

业运营来捆绑客户和发展客户，但是运营商目前比较困惑的是对行业没有一个很好的了解，本报告

很好的解决了这一问题。报告从行业价值链着手介绍行业主体、行业的监管机构和行业协会。

行业细分市场核心业务：

报告详细介绍行业主体市场的各个细分市场的特征以及核心业务，帮助运营商对行业有个详

细的了解，对运营商挖掘行业客户的隐形需求，开展行业运用打下良好基础。

行业信息化基础和动态：

报告详细介绍了行业信息化现状、发展趋势、信息化未来的投资热点和规模，帮助运营商把握行

业信息化热点。

行业信息化决策流程：

报告对行业信息化的决策流程和决策模式进行了详细介绍，可以指导客户经理什么价位和规

模的产品找什么样的人去推广。

行业需求分析：

报告从不同的纬度对行业核心业务进行分析，并通过大量的数据和理论支撑对核心业务进行

验证得出行业客户的需求。

运营商切入点：

根据行业客户的需求和移动价值点的分析找出运营商的切入点。

行业信息化解决方案：

报告从方案的功能定位、可行性分析以及方案的技术特点来对方案进行一个详细介绍。

[b]烟草行业信息化报告[/b]

[b]1. 行业介绍[/b]

2. 行业构成

2.1 行业价值链

2.2 监管机构

2.2.1 国家及省级烟草专卖局

2.2.2 xx省烟草局

2.3 顾问机构

2.3.1 中国烟草学会：

2.3.2 国家烟草专卖局烟草经济研究所：

2.4 关键组织

[b]3. 关键组织分析[/b]

3.1 关键组织结构

3.1.1 烟草专卖局（国家及省级）

3.1.2 烟草工业企业

3.2 关键组织核心业务分析

3.2.1 烟草商业企业（烟草专卖局）

3.2.2 烟草工业企业（卷烟厂）

[b]4. 行业信息化现状[/b]

4.1 行业IT应用概述

4.2 IT系统发展状况分析

4.2.1 烟草专卖管理信息系统

4.2.2 卷烟销售管理系统

4.2.3 其他

4.3 行业IT应用的发展方向

4.4 xx烟草行业信息化

4.4.1 xx烟草信息化概况

4.4.2 xx烟草行业呼叫系统

4.4.3 xx烟草“卷烟销售网络管理系统”项目

[b]5. 行业信息化决策流程[/b]

[b]6 . 烟草行业需求分析[/b]

6 . 1烟草商业企业需求分析

6 . 2烟草工业企业需求分析

[b]7 . 烟草行业运营商切入点[/b]

7 . 1烟草商业企业移动公司切入点

7 . 2烟草工业企业移动公司切入点

[b]8 烟草行业信息化解决方案[/b]

8 . 1烟草商业企业解决方案

8 . 1 . 1Xx方案功能定位

8 . 1 . 2Xx方案可行性分析

8 . 1 . 3Xx方案技术方案

8 . 2烟草工业企业解决方案

8 . 2 . 1Xx方案功能定位

8 . 2 . 2Xx方案可行性分析

8 . 2 . 3Xx方案技术方案

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/yancao/883827SGVE.html>