

2015-2020年中国比萨市场 竞争策略及前景发展趋势预测报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2015-2020年中国比萨市场竞争策略及前景发展趋势预测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/shipin/C97161WWC8.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

报告目录

第一章 比萨产业基本概况

第一节 比萨溯源

一、意大利人发明比萨

二、美国人发扬光大

三、中国人坐享比萨

第二节 解读比萨

第三节 比萨品牌的分类

一、国外品牌、国内品牌

二、单店品牌、连锁品牌

三、主营比萨品牌、兼营比萨品牌

四、自助比萨品牌与非自助比萨品牌

第二章 2013-2014年中国比萨行业市场发展环境分析

第一节 2013-2014年中国宏观经济环境分析

一、中国GDP分析

二、消费价格指数分析

三、城乡居民收入分析

四、社会消费品零售总额

五、全社会固定资产投资分析

六、进出口总额及增长率分析

第二节 2013-2014年中国比萨行业政策环境分析

一、中国比萨特优政策

二、国家食品卫生相关标准

第三节 2013-2014年中国比萨行业社会环境分析

一、人口环境分析

二、教育环境分析

三、文化环境分析

四、生态环境分析

第三章2013-2014年中国比萨市场运行形势分析

第一节2013-2014年中国比萨市场发展综述

- 一、中国比萨市场容量分析
- 二、比格自助比萨进入重庆
- 三、比萨市场开打价格战

第二节 2013-2014年中国比萨市场价格分析

第三节2013-2014年中国比萨市场存在的问题分析

- 一、不断上涨的燃料和奶酪价格
- 二、比萨市场竞争的加剧
- 三、如何影响奶酪的价格,销售额?
- 四、比萨运营商——如何定位面临经济衰退?
- 五、如何回应——比萨商人不断争论健康食品?

第四章2013-2014年中国比萨市场运行动态分析

第一节2013-2014年中国比萨市场运行总况

- 一、德国冷冻比萨全面登陆北京市场
- 二、必胜客从“比萨”专家到西式休闲餐饮专家的华丽转身
- 三、棒约翰抢滩青岛比萨市场

第二节2013-2014年中国比萨市场运行态势分析

- 一、荣德宝比萨进军中国
- 二、比萨巨头必胜客奥城店火爆经营
- 三、品奇比萨对中国市场的投资分析
- 四、全球著名比萨巨头抢滩无锡市场分析

第三节 全国比萨市场发展状况分析

- 一、消费者亲睐“Pizza”西餐走俏国内市场
- 二、比萨各级市场发展情况
 - 1、一线城市
 - 2、二线城市
 - 3、三线城市
 - 4、四线城市

第五章2013-2014年中国比萨食品上、下游产业链分析

第一节2013-2014年中国比萨上游行业发展状况分析

第二节2013-2014年中国比萨下游消费者分析

一、比萨消费的地域差异

- 1、大城市与小城市的差异
- 2、东部地区与西部地区的差异
- 3、城市与农村的差异

二、比萨消费者的特征

三、比萨消费的基本动机

四、比萨消费者的类型

- 1、实惠型——学生、工薪阶层
- 2、品位型——白领、高收入者
- 3、商务型——上班族
- 4、情调型——情侣
- 5、怀旧型——外国人

五、消费者是培养出来的

- 1、必胜客培养比萨品类消费者
- 2、各品牌可以坐享其成
- 3、成功的品牌需要培养自己的消费者

第六章2013-2014年中国比萨市场竞争格局分析

第一节 比萨产品市场地位分析

- 一、第一阵营：必胜客、棒约翰、好伦哥
- 二、第二阵营：达美乐、品奇、比格
- 三、第三阵营：区域性小品牌

第二节 六大品牌分析

- 一、分店数量与网点分布
- 二、品牌定位
- 三、消费者定位
- 三、价格对比
- 四、产品对比
- 四、服务项目对比
- 六、选址策略

七、特许经营

八、各品牌优势与劣势分析

第三节 北京比格，比萨业的奇葩

- 一、精准品牌定位，中档比萨业王者气势初现
- 二、巧妙选址，招招“打”向目标受众
- 三、星巴克式体验营销，占据心灵的实效行销
- 四、独到的会员制，迅速积累回头客资源
- 五、扩张版图注意节奏，稳步营销难能可贵

第四节 2013-2014年中国市场竞争策略分析

- 一、高举高打策略
- 二、替代策略
- 三、补隙策略
- 四、免费搭车策略

第五节 比萨的经营模式

- 一、休闲西餐——必胜客
- 二、低价自助——好伦哥、比格
- 三、比萨快餐——三角猫、必胜比萨站
- 四、比萨外卖店——必胜宅急送
- 五、加盟圈钱

第七章 2013-2014年中国比萨市场主要品牌企业运行竞争力分析

第一节 必胜客 (PIZZA HUT)

第二节 达美乐 (DOMINO'S)

第三节 棒！约翰 (PAPA JOHN'S)

第四节 好伦哥 (ORIGOS)

第五节 比格 (BIGPIZZA)

第六节 品奇

第七节 欧爵比萨

第八节 略……

第八章 2015-2020年中国比萨产品市场投资机会与风险分析

第一节 2015-2020年中国比萨产品市场投资机会分析

第三节2015-2020年中国比萨产品投资方式的选择

- 一、自创品牌
- 二、加盟大品牌
- 三、加盟小品牌
- 四、三种投资方式对比

第四节2015-2020年中国比萨产品基本投资原则

第五节2015-2020年中国比萨产品不同市场的对策分析

- 一、一线城市
- 二、二、三线城市
- 三、四线城市

第六节2015-2020年中国投资比萨的主要风险

- 一、竞争风险
- 二、决策风险

第七节2015-2020年中国比萨产品投资成功的关键

第八节2015-2020年中国比萨产品开发决策分析

- 一、追求产品质量
- 二、促进产品多元化发展
- 三、创造意义的营销信息、动态的促销活动

第九章2015-2020年中国比萨产品发展趋势预测分析

第一节2015-2020年中国比萨市场的发展趋势

- 一、比萨逐渐走入寻常百姓家
- 二、竞争越来越激烈，市场集中度越来越高
- 三、二、三线城市成为投资热点

第二节2015-2020年中国比萨产品市场供需预测分析

- 一、比萨产品市场供给预测分析
- 二、比萨产品需求预测分析

第三节2015-2020年中国比萨产品市场盈利预测分析

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/shipin/C97161WWC8.html>