

2009-2012年中国美容产业 运行态势及投资前景咨询分析报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2009-2012年中国美容产业运行态势及投资前景咨询分析报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/hzhp/D943827S5X.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

2009-2012年中国美容产业运行态势及投资前景咨询分析报告 内容介绍：

第一篇 美容产业发展现状篇

第一章 2008-2009年世界美容市场运行状况分析

第一节2008-2009年世界美容市场现状分析

一、全球各地美容院发展状况分析

二、全球各地不同特色的SPA

三、世界男性美容市场的增长迅速

四、澳洲减肥人数增多整容行业兴旺

第二节2008-2009年世界主要国家美容行业考察)行业运行情况分析

一、美国

二、日本

三、韩国

四、法国

第三节 2009-2012年世界美容产业发展趋势分析

第二章 2008-2009年中国美容产业运行环境分析

第一节 2008-2009年中国宏观经济环境分析

一、中国GDP分析

二、城乡居民家庭人均可支配收入与恩格尔系数

三、城镇人员从业状况

第二节2008-2009年中国美容产业政策环境分析

一、美容行业标准规范的缺失

二、标准出台规范行业

三、其他相关政策法规

第三节2008-2009年中国美容产业社会环境分析

第三章 2008-2009年中国美容行业营销策划的困惑

三、美容美发业营销方式在困境中思变

第四节2008-2009年中国美容业营销策略与方法分析

一、中小型美容企业的三大营销战略

二、美容业连锁经营主要营销策略

三、浅析美容行业的加减法营销

四、探析美容市场1+X的招商模式

第二篇 中国美容产业细分发展中问题

一、美容院在经营中面临的困难

二、美容院家族式管理存在的弊端

三、员工管理不当影响美容院发展

四、浅析美容院营销的五大问题

五、美容院管理经营中的其他问题

第三节2008-2009年中国美容院经营管理策略分析

一、美容院选址策略分析

二、浅析美容院经营项目的选择

三、成功经营美容院的基本要素

四、促销提升美容院竞争力

五、美容院促销员的重要性剖析

六、美容院经营的黄金法则

七、借鉴医院服务经营美容院

第十一章2008-2009年中国连锁经营与美容业的发展局势分析

第一节2008-2009年中国连锁经营的相关介绍

一、连锁经营发展的条件

二、实行连锁经营的条件

三、连锁经营的经营形态

四、国内连锁经营发展态势分析

第二节2008-2009年中国美容发展的策略

一、重新构建真正的美容业连锁经营

二、构建中国美容业资源联盟连锁平台

三、管理是美容加盟连锁体系的制胜法宝

四、国内美容业连锁新模式的剖析

五、连锁美容院会员制发展的最佳方案

六、美容连锁企业品牌形象定位的策略

七、美容企业开拓连锁营运的路径

八、国内美容企业连锁经营策略抉择分析

第四篇 中国美容产业相关发展现状及建议

- 一、中国美容教育本质的探讨
- 二、美容医学教育事业发展现状及目标
- 三、浅析当代美容教育的新使命
- 四、开拓中国的高等美容教育
- 五、美容教育须并入国民学历教育体系
- 六、美容教育是孕育希望的黄金产业
- 第三节2008-2009年中国美容学历教育发展分析
 - 一、上海市诞生第一个专业“美容师学院”
 - 二、美容美发专业步入大学校园
 - 三、美容学历教育出现3种人适合读MBA
- 第四节2008-2009年中国美容培训发展趋势预测分析
 - 第一节2009-2012年中国美容业发展趋势分析
 - 一、中国美容发展前景与趋势分析
 - 一、中国医学美容发展趋势分析
 - 图表 2009-2012年中国整形美容发展前景与趋势分析
 - 图表 2009-2012年中国美容业(美容业市场分析)市场盈利预测分析
 - 图表 略。。。。。。。。。。

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/hzhp/D943827S5X.html>