

2021-2027年中国酒吧市场 发展态势与投资策略报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2021-2027年中国酒吧市场发展态势与投资策略报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/canyin/F29847C9QV.html>

报告价格：印刷版：RMB 8000 电子版：RMB 8000 印刷版+电子版：RMB 8200

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

酒吧（Bar，Pub）是指提供啤酒、葡萄酒、洋酒、鸡尾酒等酒精类饮料的消费场所。Bar多指娱乐休闲类的酒吧，提供现场的乐队或歌手、专业舞蹈团队、“舞女”表演。

高级的Bar还有调酒师表演精彩的花式调酒。而Pub多指英式的以酒为主的酒吧，是BAR的一种分支。酒吧有很多类型和风格，既有最低档的“潜水吧”，也有为社会精英人士提供娱乐的优雅场所。酒吧最初源于美国西部大开发时期的西部酒馆，Bar一词到16世纪才有“卖饮料的柜台”这个义项，后又随着时代的发展演变为提供娱乐表演等服务的综合消费场所，约20世纪90年代传入我国。夜店和酒吧不一样。夜店是NightClub，常简称Club，酒吧是Bar。国人通常会把夜店(club)也错误叫成酒吧。先从字面上解释一下夜店和酒吧的区别，一般门口的店招应该都会明确写明是CLUB还是BAR。CLUB就是夜店(全称nightclub)，BAR就是酒吧，实际上两者是不一样的。所以酒吧就仅仅是指BAR或者PUB，而CLUB实际上就是夜店而不是酒吧了。

智研数据研究中心发布的《2021-2027年中国酒吧市场发展态势与投资策略报告》共十二章。首先介绍了酒吧行业市场发展环境、酒吧整体运行态势等，接着分析了酒吧行业市场运行的现状，然后介绍了酒吧市场竞争格局。随后，报告对酒吧做了重点企业经营状况分析，最后分析了酒吧行业发展趋势与投资预测。您若想对酒吧产业有个系统的了解或者想投资酒吧行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 2019年中国酒吧行业运行环境解析

第一节 2019年中国宏观经济环境分析

一、中国GDP分析

二、消费价格指数分析

三、城乡居民收入分析

四、社会消费品零售总额

五、全社会固定资产投资分析

六、进出口总额及增长率分析

第二节 2019年中国酒吧行业发展政策环境分析

一、酒吧经营法规：《个体饮食业监督管理办法（试行）》

二、《惠州市酒吧安全管理暂行规定》

三、酒吧经营法规：《公共娱乐场所消防安全管理规定》

第三节 2019年中国酒吧社会环境分析

一、人口环境分析

二、教育环境分析

三、文化环境分析

四、生态环境分析

第二章 2019年中国酒吧行业运行新形势分析

第一节 2019年中国酒吧业经营新亮点

一、酒吧客流量大，销售服务随机性强

二、酒吧规模小，对服务人员的素质要求高

三、酒吧投资大，回报高

四、酒吧经营利润高，控制难度大

第二节 2019年中国酒吧的酒品分析

一、产品原料品种多，储存难度大

二、产品生产时间短，生产量难以预测

三、产品品种规格多，批量小

四、业务技巧要求高，管理难度大

第三节 2019年中国酒吧的销售特点分析

一、销售量受活动场所的限制

二、销售单位小，销售服务过程标准化

三、销售毛利率高，资金周转快

四、固定成本高，开支比重较大

第三章 2019年北京酒吧业运行新态势分析

第一节 2019年北京酒吧行业运行综述

一、北京是全国城市中酒吧最多的一个地方

二、北京酒吧消费市场分析

三、北京酒吧集群分布

四、消费人群类型分析

第二节 2019年北京酒吧发展策略分析

一、酒水价格

二、环境优势分析

三、酒吧经营特色优势分析

四、规划固定停车场

第三节北京酒吧业运行投资潜力及优势分析

第四章 2019年北京知名酒吧经营情况分析

第一节工人体育场酒吧

一、工人体育场酒吧基本概况

二、工人体育场酒吧规模分析

第二节三里屯酒吧街

一、三里屯酒吧街地理位置介绍

二、三里屯酒吧街规模分析

三、主要消费人群

四、三里屯酒吧特色分析

第三节什刹海酒吧街

一、什刹海酒吧街基本概况

二、什刹海酒吧街经营特色分析

第四节星吧路酒吧街

一、星吧路酒吧街基本概况

二、星吧路酒吧街经营特色分析

第五节大都酒吧街

一、大都酒吧街基本概况

二、大都酒吧街经营特色分析

第六节大山子酒吧街——工厂现代艺术

一、大山子酒吧街基本概况

二、大山子酒吧街经营特色分析

第七节朝阳公园酒吧街

一、朝阳公园酒吧街基本概况

二、朝阳公园酒吧街规模分析

第八节南锣鼓巷酒吧街

一、南锣鼓巷酒吧街基本概况

二、南锣鼓巷酒吧街经营特色分析

第五章 2019年上海酒吧业运行新形势透析

第一节 2019年上海酒吧业运行总况

一、上海酒吧—洋气精致的“联合国”

二、上海酒吧三大格局为基本形式

三、上海经济对酒吧业的影响

第二节衡山路酒吧街—上海最大的酒吧街

一、衡山路酒吧街基本概况

二、衡山路酒吧街规模分析

三、主要消费人群及消费水平分析

四、衡山路酒吧街特色经营分析

第三节雁荡路酒吧街

一、雁荡路酒吧街基本概况

二、雁荡路酒吧街规模分析

三、雁荡路酒吧街特色经营分析

第四节巨鹿路酒吧街

一、巨鹿路基本概况

二、巨鹿路酒吧街规模分析

三、主要消费人群及消费现状

四、巨鹿路酒吧街特色经营分析

第五节新天地酒吧街——上海很有名气的酒吧街

一、新天地酒吧街基本概况

二、新天地酒吧街规模分析

三、主要消费人群分析及消费现状

四、新天地酒吧街经营特色分析

第六节长乐路酒吧街

一、长乐路基本概况

二、长乐路酒吧街规模分析

三、长乐路酒吧街经营特色分析

第七节 铜仁路酒吧街——休闲风格酒吧

一、铜仁路酒吧街基本概况

二、铜仁路酒吧街规模分析

三、主要消费人群及消费现状

四、铜仁路酒吧街经营特色分析

第八节 茂名南路酒吧街——年轻人的天堂

一、茂名南路酒吧街基本概况

二、茂名南路酒吧街规模分析

三、主要消费人群及消费现状

四、茂名南路酒吧街特色分析

第九节 上海酒吧业运行投资潜力及优势分析

第六章 2019年广州酒吧业发展态势分析

第一节 2019年广州酒吧业发展概况分析

一、广州酒吧——酒吧就是酒吧

二、2019年广州酒吧业概况分析

第二节 沿江路酒吧街——妖冶与妩媚多情

一、沿江路地理位置介绍

二、沿江路酒吧街规模分析

三、主要消费人群——本地的中青年白领阶层、国内外的游客

四、沿江路酒吧街特色（竞争力）分析

第三节 环市路酒吧街——花园式享受

一、环市路地理位置介绍

二、环市路酒吧街规模分析

三、主要消费人群——白领、外籍人士

四、环市路酒吧街特色（竞争力）分析

第四节 芳村酒吧街——风骚与狂野

一、芳村地理位置介绍

二、芳村酒吧街规模分析

三、主要消费人群——当地人及珠三角经济收入稳定人士

四、芳村酒吧街特色（竞争力）分析

第七章 2019年深圳酒吧业运行新格局透析

第一节 2019年深圳酒吧业发展概况分析

一、深圳酒吧概况

二、深圳经济现状对酒吧业的影响

三、深圳酒吧消费人群及消费水平分析

第二节 蛇口酒吧街——深圳的“兰桂坊”

一、蛇口酒吧街基本概况

二、蛇口酒吧街规模分析

三、蛇口酒吧街经营特色及消费人群分析

第三节 华侨城酒吧街

一、华侨城酒吧街基本概况

二、华侨城酒吧街规模分析

三、华侨城酒吧街主要消费人群及消费现状

四、华侨城酒吧街经营特色分析

第四节 体育馆“第五大街”酒吧街

第五节 华强北“京华风情酒吧街”

第六节 九坊街欧陆风情的酒吧街

第七节 盐田大梅沙酒吧街

第八节 深圳酒吧业投资优势及潜力分析

第八章 2019年中国酒吧业市场营运形势分析

第一节 2019年中国酒吧主要消费状况分析

一、酒水在酒吧消费品中的地位分析

二、酒水吧啤酒供需分析

三、酒吧酒水的消费价格分析

四、酒吧酒水主要消费群体分析

第二节 2019年中国酒吧消费者消费理念分析

一、消费意识超前，追求时尚

二、喜欢高档，消费水平高

三、对酒吧和酒品牌都有较强的忠诚度

第三节 2019年中国酒吧酒水竞争状况分析

- 一、品牌竞争
- 二、价格竞争
- 三、营销方式

第四节 2019年中国塑造酒吧酒水品牌攻略分析

- 一、重新认识酒吧啤酒制高点作用
- 二、打造高端产品的旗舰品牌
- 三、多方位创新品牌
- 四、采取系统创新营销策略
- 五、增强高端品牌的文化底蕴

第九章 2019年中国啤酒产业运行新形势透析

第一节 2019年中国啤酒制造业运行总况

- 一、中国啤酒业呼唤转变增长方式
- 二、中国啤酒业兼并与重组新格局呈现
- 三、中国啤酒业逆市扩张显生机
- 四、中国啤酒业装备制造使用现状
- 五、中国啤酒制造业与污水处理

第二节 近三年中国啤酒行业的利润分析

- 一、啤酒行业三种盈利模式
- 二、产能过剩使我国啤酒企业利润走低
- 三、制约啤酒市场利润提升的其他因素
- 四、提升啤酒企业利润的发展策略

第三节 2019年外资进入对中国啤酒企业应冲击

- 一、中国与国际啤酒企业成长与盈利能力的比较
- 二、中国啤酒企业面临的外资冲击
- 三、中国啤酒企业的突围措施
- 四、中国啤企的国际化道路发展对策

第四节 2019年中国啤酒行业存在的问题及其对策

- 一、中国啤酒业存在的十问题
- 二、我国啤酒业产品结构有待改善
- 三、中国啤酒业国际化战略探讨
- 四、啤酒业应当加速向果汁纯生方向发展

第十章 2019年中国其它酒精饮料市场运行态势解析

第一节 白酒

- 一、中国低度白酒的发展历程
- 二、中国白酒行业发展现状
- 三、白酒行业营销管理
- 四、白酒市场竞争分析
- 五、白酒的国际化市场战略

第二节 葡萄酒

- 一、中国葡萄酒行业现状
- 二、葡萄酒消费市场分析
- 三、中国葡萄酒业优劣势分析
- 四、葡萄酒行业存在的问题
- 五、中国葡萄酒产业发展建议
- 六、中国葡萄酒业的未来发展方向
- 七、烟台葡萄酒产业分析

第三节 黄酒

- 一、中国黄酒行业发展现状
- 二、中国黄酒业市场解析
- 三、黄酒行业竞争分析
- 四、黄酒营销策略分析

第十一章 2019年中国房地产业运行态势分析

第一节 中国房地产业发展概述

- 一、中国房地产业的宏观政策解读
- 二、中国房地产业周期分析
- 三、中国房地产业与GDP波动的关系
- 四、中国房地产业与国民经济的一般关系与互动效应
- 五、中国房地产业发展中影响因素分析
- 六、中国房地产业的成熟特征、市场亮点

第二节 2019年中国房地产业发展现状分析

- 一、国内房地产开发企业特点

- 二、全国房地产开发市场特点
- 三、中国“国房景气指数”情况
- 四、房地产业已成社会关注焦点

第三节 2019年中国房地产行业面临的挑战

- 一、中国房地产行业三大弊端
- 二、中国房地产发展面临的五个挑战
- 三、当前中国房地产市场的新问题
- 四、中国房地产品牌缺乏影响力

第四节 2015-2019年中国房地产行业发展策略分析

第十二章 2015-2019年中国酒吧行业发展趋势分析

第一节 2015-2019年中国酒吧行业发展趋势分析

- 一、现代酒吧室内设计趋势
- 二、酒吧经营特色趋势探讨
- 三、酒吧消费新趋势探讨

第二节 2015-2019年中国中小城市酒吧发展趋势分析

- 一、酒吧从开始到现在的发展趋势
- 二、酒吧的本土化
- 三、开始注重文化的挖掘

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/canyin/F29847C9QV.html>