

2008-2009年中国寿险市场 十大品牌竞争力分析及竞争趋势研究报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2008-2009年中国寿险市场十大品牌竞争力分析及竞争趋势研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/baoxian/J5894125N0.html>

报告价格：纸质版：8500元 电子版：9000元 纸质+电子版：9500元

智研数据研究中心

订购电话： 400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真： 010-60343813

Email： sales@abaogao.com

联系人： 刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

2008-2009年中国寿险市场十大品牌竞争力分析及竞争趋势研究报告 内容介绍：

第一章 寿险行业竞争核心要素调研分析

第二节 中国寿险行业竞争现状及特性分析

第三节 中国寿险(寿险市场分析)市场品牌竞争核心要素调研分析

第四节 中国寿险(寿险市场分析)市场主要品牌内涵建设现状及趋势

第五节 中国寿险(寿险市场分析)市场主要品牌外延建设现状及趋势

第六节 中国寿险(寿险市场分析)市场主要品牌(寿险市场主要品牌竞争力)竞争格局现状及趋势

第四章 2009年中国寿险品牌消费群体及满意度分析

第一节 品牌消费者偏好分析

一、消费者对不同地域品牌的偏好分析

一、消费者对不同档次品牌的偏好分析

二、不同阶层消费者的品牌偏好分析

第二节 不同客户品牌消费态度分析

一、金融危机对品牌消费态度的影响

二、不同收入客户品牌消费态度

三、不同年龄客户品牌消费态度

四、不同地区客户品牌消费态度

五、不同学历客户品牌消费态度

六、不同性别客户品牌消费态度

第三节 不同客户品牌意识分析

一、不同收入客户的品牌意识

二、不同年龄客户的品牌意识

三、不同地区客户的品牌意识

四、不同学历客户的品牌意识

五、不同性别客户的品牌意识

第四节 不同客户品牌关注点分析

一、不同收入客户的品牌关注点

二、不同年龄客户的品牌关注点

三、不同地区客户的品牌关注点

四、不同学历客户的品牌关注点

五、不同性别客户的品牌关注点

第五节品牌消费对寿险产品的建议

一、品牌内涵建设建议

二、品牌外延建设建议

第五章十大寿险品牌竞争力及趋势分析

第一节中国人寿

一、品牌概述

二、2005-2009年企业经营业绩

三、2005-2009年品牌市场业绩

四、品牌建设现状

五、品牌核心竞争力分析

六、品牌竞争策略

第二节信诚人寿

第三节平安保险

第四节太平洋人寿

第五节新华人寿

第六节泰康人寿

第七节民生人寿

第八节友邦保险

第九节太平人寿

第十节生命人寿

第六章品牌经营机会及风险分析

第一节寿险市场品牌SWOT分析

一、优势分析

二、劣势分析

三、机会分析

四、威胁分析

第二节品牌定位风险

第三节品牌竞争风险

第四节品牌文化风险

第五节品牌信任风险

第六节品牌资源风险

第七节品牌同质风险

第七章 寿险(寿险市场分析)市场品牌建设及策略建议

第一节品牌推广策略建议

第二节品牌内涵策略建议

第三节品牌文化策略建议

第四节品牌外延策略建议

第五节品牌风险规避建议

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/baoxian/J5894125N0.html>