

# 2009-2012年新经济形势下 直销行业发展前景预测及战略咨询报告

## 报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

[www.abaogao.com](http://www.abaogao.com)

## 一、报告报价

《2009-2012年新经济形势直销行业发展前景预测及战略咨询报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/pifalingshou/L85043LAQ7.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话： 400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真： 010-60343813

Email： sales@abaogao.com

联系人： 刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

[b]2009-2012年新经济形势下的直销行业发展前景预测及战略咨询报告 内容介绍：[/b]

此报告是根据我们能力而设计的报告目录，保证为客户提供与目录完全一致的报告。提交时间一般为3个工作日，如客户需求特别急，最快为当天下单，第二天提交。

2008年在一系列消极因素打击下，世界经济持续多年高速增长随之结束，2009年，全球经济更可能出现战后首次的负增长。另外，经济衰退、低通胀，及潜伏在经济、金融领域的风险不断释放等等，揭示着世界经济的衰退与风险的一步步放大。为稳定金融市场和刺激经济增长，各国纷纷出台措施。然而，各主要经济体经济复苏的迹象依然难觅，从2009年最新公布的数据来看，主要发达经济体经济衰退程度日益加深，金融危机正从发达国家向越来越多的发展中国家迅速蔓延，对全球实体经济的影响在不断加剧。

面对经济形势的变化，面对国际金融危机带来的空前挑战，中国以前所未有的力度展开了新一轮宏观调控。实施积极财政政策和适度宽松货币政策传递了清晰的信号：扩内需、保增长、调结构的调控措施，将推动中国经济走出困境，迈向新的发展阶段。从2008年9月15日央行宣布6年来首次下调贷款利率，到2008年11月份扩大内需十大措施的出台，到中央经济工作会议重申保增长的调控目标，再到十大产业振兴政策的密集获批……面对危机，中国正在果断有力地展开行动。

经济危机在何时以何种形式结束，依然未知。国际经济走弱、保护主义抬头、石油价格波动……一系列国际因素给中国的发展带来了不确定性，也给2009年中国经济带来一连串挑战。如果中国经济不能有效地摆脱这些桎梏，2009年就可能成为继2008年这一“历史上最困难一年”之后更困难的一年。当然，每个挑战的背后都孕育着希望。2009年及未来几年，是全球危机进行时，也是反危机与反衰退的进行时。

可以看出，目前正值中国直销发展机会分析

一、从危机走向富强金融危机中的中国机会

二、在经济结构调整中寻找投资亮点

三、扩内需、保增长形势下中国经济发展机会分析

第四节 经济复苏猜想——百名经济学家展望中国和世界前景

[b]第二部分 新经济形势下的直销行业发展分析[/b]

[b]第五章 新经济形势下的世界直销行业发展情况分析

一、欧洲

二、美国

三、日本

#### 四、其他国家和地区

### [b]第六章 新经济形势下中国直销行业竞争格局分析[/b]

#### 第一节 中国直销行业发展趋势预测[/b]

##### 第一节 影响直销行业发展的主要因素

- 一、影响直销行业运行的几种有利因素
- 二、影响直销行业运行的几种稳定因素
- 三、影响直销行业运行的几种不利因素

##### 第二节 影响企业未来生产与经营的关键趋势

- 一、市场整合成长趋势
- 二、需求变化趋势及新的商业机遇预测
- 三、企业区域市场拓展的趋势
- 四、科研开发趋势及替代技术进展
- 五、影响企业销售与服务方式的关键趋势

##### 第三节 2009-2012年直销行业发展预测

- 一、产业政策趋向
- 二、技术革新趋势
- 三、未来市场走势
- 四、直销价格问题及趋势预测
- 五、国外环境对国内直销行业(调研)行业的影响

##### 第四节 我国未来直销需求与消费预测

- 一、能源消费需求综述
- 二、直销消费需求分析预测

### [b]第十一章 新经济形势下直销行业发展战略探讨[/b]

#### 第一节 直销行业发展战略

- 一、制定行业发展政策
- 二、合理开发和利用资源
- 三、推进科技进步与创新
- 四、促进行业可持续发展
- 五、金融危机下行业发展战略
- 六、应对西方贸易保护主义策略

#### 第二节 提升直销行业竞争力的建议

#### 第三节 国外先进经验对我国的借鉴

## 第四节 企业经营管理策略

一、成本控制策略

二、定价策略

三、竞争策略

四、并购重组策略

五、营销策略

六、人力资源

七、财务管理

八、国际化策略

## [b]第十二章 新经济形势下直销行业投资策略探讨[/b]

### 第一节 直销行业投资环境

一、政策环境

二、技术环境

三、市场环境

### 第二节 直销行业投资状况分析

一、投资效益分析

二、投资趋势预测

### 第三节 直销行业投资方向及建议

一、产业发展的空白点分析

二、投资回报率比较高的投资方向

三、新进入者应注意的障碍因素

### 第四节 直销行业投资风险及控制策略分析

一、市场需求波动

二、新技术挑战

三、法律体系

四、其他

### 第五节 全球金融危机环境中我国国际投资战略分析

一、当前金融危机给我国经济带来的若干不利影响

二、利用我国对外投资解决国内经济问题的可行性

三、中国国际投资未来发展战略分析

图表目录略

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/pifalingshou/L85043LAQ7.html>