

2018-2024年中国白色家电 行业市场运营态势与投资战略分析报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2018-2024年中国白色家电行业市场运营态势与投资战略分析报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/xiaojiadian/P289412HSU.html>

报告价格：印刷版：RMB 8000 电子版：RMB 8000 印刷版+电子版：RMB 8200

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

2017年上半年白电行业实现营收3147.90亿元，同比大涨50.35%，其中二季度实现1672.08亿元，同比增长54.48%；上半年白电行业营收弹性充分显现，主要驱动力仍在于旺季高温天气带动及农村、三四线城市需求加速释放背景下空调行业需求表现超预期，且去年同期渠道去库存导致销量基数较低，综合影响下空调内销持续高速增长；下半年虽然销量基数明显提升，但白电龙头基于稳健需求、渠道补库及自身收入平滑，其下半年营收延续高速增长仍值得期待。2017年上半年白电行业主营同比增长50.35%，其中二季度同比增长54.48%数据来源：公开资料整理

智研数据研究中心发布的《2018-2024年中国白色家电行业市场运营态势与投资战略分析报告》共八章。首先介绍了白色家电行业市场发展环境、白色家电整体运行态势等，接着分析了白色家电行业市场运行的现状，然后介绍了白色家电市场竞争格局。随后，报告对白色家电做了重点企业经营状况分析，最后分析了白色家电行业发展趋势与投资预测。您若想对白色家电产业有个系统的了解或者想投资白色家电行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第1章：中国白色家电行业产业链分析

1.1 白色家电行业产业链简介

1.1.1 白色家电行业相关综述

(1) 定义

(2) 家电的分类

1.1.2 白色家电行业产业链简介

1.1.3 白色家电产业链上游行业分布

(1) 上游原材料

(2) 上游零部件行业

1.1.4 白色家电产业链中游行业分布

1.1.5 白色家电产业链下游行业分布

(1) 家电连锁

(2) 百货商店和大型超市

(3) 零散家电卖场、家电商店

(4) 各家电厂商自建的渠道

1.2 白色家电零部件——家电线束市场分析

1.2.1 我国线束产业市场规模分析

1.2.2 家电线束产业影响因素分析

1.2.3 家电线束产业应用领域分析

1.2.4 家电线束生产厂家经营分析

(1) 常州时利电子有限公司

1) 公司简介

2) 产品展示

3) 合作伙伴

(2) 深圳市得润电子股份有限公司

1) 企业简介

2) 公司大事记

3) 经营情况

1、企业主要经济指标分析

2、企业盈利能力分析

3、企业运营能力分析

4、企业偿债能力分析

5、企业发展能力分析

4) 企业最新发展动态分析

(3) 派纳维森(苏州)线束系统有限公司

1) 企业简介

2) 产品介绍

(4) 青岛吉瑞鑫电子有限公司

1) 企业简介

2) 经营领域

3) 业务能力

(5) 昆山品联电子有限公司

(6) 东莞志业电子有限公司

1) 企业简介

2) 企业人员构成

3) 企业产品展示

4) 企业合作伙伴

1.2.5 家电线束产品安全标准分析

1.2.6 家电线束产业技术风险分析

1.2.7 家电线束技术发展趋势分析

1.3 白色家电零部件——压缩机市场分析

1.3.1 压缩机产业经济运行情况分析

1.3.2 压缩机产业市场需求分析

(1) 市场需求疲软，产品销售、订货增长依然乏力

(2) 出口产品稳步增长

1.3.3 压缩机生产厂家分布情况

1.3.4 压缩机产业新产品研发、转型升级结构调整情况分析

1.3.5 压缩机行业基础建设及技改情况分析

1.3.6 压缩机行业重组并购分析

(1) 开山压缩机与卧龙电气联合出资设立合资公司

(2) 上海信然压缩机公司重组生产基地将搬迁至江苏徐州

(3) 阿特拉斯科普柯收购新西兰兰卡斯特集团的压缩机分销和服务业务

1.4 白色家电零部件——电机市场分析

1.4.1 电机产业生产能力分析

(1) 交流电机

(2) 直流电动机

1.4.2 电机产业市场需求分析

1.4.3 电机生产厂家经营分析

1.4.4 电机技术发展趋势分析

(1) 设计技术

(2) 制造技术

(3) 集成技术

(4) 检验技术

1.4.5 电机企业经营效益分析

1.5 白色家电产业下游分析

1.5.1 白色家电品牌商发展分析

1.5.2 白色家电零售商发展分析

1.5.3 白色家电个人消费者分析

第2章：全球白色家电市场发展分析

2.1 全球白色家电行业市场现状

2.1.1 全球白色家电行业市场特点分析

2.1.2 全球白色家电行业市场规模分析

2.1.3 全球白色家电行业品牌分析

2.1.4 全球白色家电行业市场格局分析

2.1.5 全球白色家电行业细分市场分析

(1) 全球空调市场发展状况分析

(2) 全球洗衣机市场发展状况分析

(3) 全球电冰箱市场发展状况分析

2.2 日本白色家电市场分析

2.2.1 日本白色家电市场状况分析

2.2.2 日本白色家电企业表现情况

(1) 总体表现情况

(2) 大金与松下

2.2.3 日本白色家电市场的销售渠道

(1) 东芝与创维在白电领域展开深度合作，通过创维渠道重返中国白电市场

(2) 合作方式与前景

2.2.4 日本白色家电市场的消费者分析

(1) 日本家电商战升温，消费者因电价提升追求节能产品

(2) 消费者越来越注重内容、应用和操作简单性

2.3 德国白色家电市场分析

2.3.1 德国白色家电市场状况分析

2.3.2 德国白色家电行业厂商介绍

2.3.3 德国白色家电市场的销售渠道

(1) 家电专业连锁店

(2) 采购集团

2.3.4 德国白色家电市场的消费者分析

2.4 韩国白色家电市场分析

2.4.1 韩国白色家电市场状况分析

2.4.2 韩国白色家电行业厂商介绍

(1) 韩国三星集团

(2) 韩国LG集团

2.4.3 韩国白色家电市场的销售渠道

(1) LG在中国销售情况

(2) 韩国白电企业在美国销售情况

2.4.4 韩国白色家电市场的消费者分析

2.5 美国白色家电市场分析

2.5.1 美国白色家电市场状况分析

2.5.2 美国白色家电行业厂商介绍

(1) 通用电气公司

(2) 惠而浦公司

(3) 美泰克公司

(4) 开利公司

(5) 约克公司

(6) 富达工业集团

2.5.3 美国白色家电市场的销售渠道

2.5.4 美国白色家电市场的消费者分析

第3章：中国白色家电行业发展现状

3.1 行业发展的阶段与周期

3.1.1 行业生命周期理论

3.1.2 行业周期判断标准

3.1.3 行业发展阶段判断

3.2 行业发展现状分析2017年二季度白电行业归属净利润同比增长34.39%数据来源：公开资料整理2017年二季度白电行业归属净利率为9.21%，下滑1.37个百分点数据来源：公开资料整理

3.2.1 行业市场发展现状

3.2.2 行业市场发展趋势

(1) 白色家电内部正在悄然加快“智能化”的步伐

(2) 跳出产品，真正回归用户需求来打造智能化白电产品

(3) 白电产品线上销量大增，高端化成发展趋势

1) 白电产品线上销量大增

2) 高端化成发展趋势

(4) 消费升级带动产业升级

(5) 跨界融合是必然趋势

3.2.3 行业发展问题解析

(1) 产量库存仍处高位

(2) 行业进入调整期

3.2.4 行业发展阻碍因素

(1) “互联网”企业纷纷进入家电行业

(2) 黑白家电混战

(3) 宏观经济影响，商品房销售下跌

3.3 白色家电行业运行状况分析

3.3.1 白色家电行业经营效益分析

3.3.2 白色家电行业盈利能力分析

3.3.3 白色家电行业运营能力分析

3.3.4 白色家电行业偿债能力分析

3.3.5 白色家电行业发展能力分析

第4章：中国白色家电行业竞争格局分析

4.1 白色家电行业主要参与主体分析

4.1.1 白色家电行业参与主体分析

4.1.2 国内白色家电企业结构特征

4.2 白色家电行业参与者进入模式分析

4.2.1 国有大型企业进入模式

(1) 进入市场模式分类

(2) 青岛海尔进入世界市场模式

1) 海尔在美国市场进入模式

2) 海尔在欧洲市场进入模式

3) 海尔在非洲市场进入模式

4.2.2 外资企业进入模式分析

4.2.3 国内民营企业进入模式

4.3 国内白色家电行业竞争格局

4.3.1 国际白色家电企业在华竞争分析

(1) 国际白色家电企业跨国投资情况

(2) 国际白色家电企业在华经营效益

(3) 跨国公司在华市场竞争策略分析

4.3.2 国内白色家电行业集中度分析

(1) 格力一家独大，占据一半以上关注比例

(2) 中国洗衣机市场依旧保持着海尔一家独大、西门子领跑第二阵营的市场关注格局

(3) 海尔蝉联品牌关注榜冠军，西门子领跑第二阵营

4.4 白色家电行业并购重组分析

4.4.1 白色家电行业并购重组驱动因素

(1) 品牌优势驱使

(2) 企业内部管理失误

(3) 应对跨国家电公司的竞争

4.4.2 白色家电行业并购重组规模分析

(1) 国际白色家电企业并购重组分析

1) 惠而浦收购合肥三洋

2) 惠而浦宣布拟斥资7.58亿欧元收购意黛喜

(2) 国内白色家电企业并购重组分析

1) 长虹收购美菱获证监会批准

2) 美的16.8亿成功收购小天鹅24.01%股权

3) 青岛海尔拟54亿美元并购通用电气家电业务

4) 海尔通过海外收购，奠定全球白电霸主地位

4.4.3 白色家电行业并购重组趋势与建议

(1) 我国家电产业集团化、整合化发展趋势明显

(2) 家电企业并购重组建议

(3) 案例分析

4.5 白色家电行业竞争程度分析

4.5.1 白色家电行业上下游议价能力

- (1) 白色家电行业上游议价能力
 - 1) 上游原材料
 - 2) 上游零部件
- (2) 白色家电行业下游议价能力
- 4.5.2 白色家电行业现有竞争者分析
- 4.5.3 白色家电行业潜在进入者分析
- 4.5.4 白色家电行业替代品威胁分析
- 4.5.5 白色家电行业竞争五力分析总结
- 4.5.6 白色家电行业竞争情况分析
 - (1) 竞争现状分析
 - 1) 外资品牌国内市场份额有所下降
 - 2) 农村市场需求增长，未来市场集中度将进一步提升
 - 3) 白电行业竞争格局稳定
 - 4) 中国的家电行业在全球具备相当好的竞争力提升潜质
 - (2) 核心竞争要素分析
 - 1) 成本
 - 2) 品牌和体验
 - 3) 技术创新能力

第5章：中国白色家电行业细分市场投资前景分析

- 5.1 洗衣机市场投资前景分析
 - 5.1.1 洗衣机市场容量及预测
 - (1) 洗衣机行业发展现状
 - (2) 洗衣机行业市场容量预测
 - 5.1.2 洗衣机市场投资风险分析
 - (1) 市场风险
 - (2) 成本风险
 - (3) 政策风险
 - 5.1.3 洗衣机市场竞争现状分析
 - (1) 产品格局分析
 - (2) 品牌竞争分析

5.1.4 洗衣机市场投资机会分布

(1) 产品类型

(2) 营销渠道

(3) 市场布局

5.1.5 洗衣机市场投资回报预测

5.2 电冰箱市场投资前景分析

5.2.1 电冰箱市场容量及预测

(1) 我国电冰箱行业发展现状

(2) 电冰箱市场容量预测

5.2.2 电冰箱市场投资风险分析

5.2.3 电冰箱市场竞争现状分析

(1) 产品格局分析

(2) 品牌竞争分析

5.2.4 电冰箱市场投资机会分布

(1) 节能冰箱

(2) 智能化冰箱

(3) 大容量冰箱

5.2.5 电冰箱市场投资回报预测

5.3 空调市场投资前景分析

5.3.1 空调市场容量预测

(1) 我国空调行业发展现状

(2) 空调市场容量预测

5.3.2 空调市场投资风险分析

5.3.3 空调市场竞争现状分析

(1) 产品格局分析

(2) 品牌竞争分析

5.3.4 空调市场投资机会分布

(1) 高端产品

(2) 智能产品

5.3.5 空调市场投资回报预测

5.4 微波炉市场投资前景分析

5.4.1 微波炉市场容量预测

- (1) 我国微波炉行业发展现状
- (2) 我国微波炉市场容量预测
- 5.4.2 微波炉市场投资风险分析
 - (1) 市场风险
 - (2) 技术风险
- 5.4.3 微波炉市场竞争现状分析
 - (1) 产品格局分析
 - (2) 品牌竞争分析
- 5.4.4 微波炉市场投资机会分布
 - (1) 智能产品
 - (2) 多功能产品
- 5.4.5 微波炉市场投资回报预测
- 5.5 电饭煲市场投资前景分析
 - 5.5.1 电饭煲市场容量预测
 - (1) 电饭煲市场发展现状
 - (2) 电饭煲市场容量预测
 - 5.5.2 电饭煲市场投资风险分析
 - (1) 政策风险
 - (2) 技术风险
 - (3) 产品结构风险
 - 5.5.3 电饭煲市场竞争现状分析
 - (1) 产品格局分析
 - 1) 电饭煲容积
 - 2) 电饭煲功率
 - (2) 品牌竞争分析
 - 5.5.4 电饭煲市场投资机会分布
 - (1) IH加热型产品
 - (2) 线上市场
 - 5.5.5 电饭煲市场投资回报预测

第6章：中国白色家电行业盈利增长空间分析

6.1 白色家电行业盈利影响因素

6.1.1 白色家电行业盈利来源分析

(1) 白色家电行业主要盈利点分析

(2) 白色家电行业未来利润增长点

1) 研发智能化产品

2) 开拓线上营销渠道

6.1.2 国家宏观引导政策分析

(1) 家电下乡政策

(2) 《关于加快中国家用电器行业转型升级的指导意见》

(3) 节能产品惠民工程

(4) 《中共中央关于制定国民经济和社会发展第十三个五年规划的建议》

6.1.3 白色家电行业管理效率与成本

6.1.4 白色家电行业设备及技术因素

6.2 白色家电行业盈利模式分析

6.2.1 白色家电行业现有盈利模式及代表企业

(1) 低价格盈利模式

(2) 品牌盈利模式

(3) 渠道领先盈利模式

(4) 区域领先盈利模式

6.2.2 白色家电行业盈利模式分析

(1) 洗衣机、电冰箱行业盈利模式

1) 产品设计研发+自主品牌+制造生产+订单处理+批发经营+零售

2) OEM+外贸销售

(2) 空调行业盈利模式

1) 差异化产品

2) 技术更新

(3) 电饭煲行业盈利模式

1) 自有品牌销售

2) OEM代工生产

3) ODM (自行设计, 贴牌生产) 和OBM (自创品牌)

6.2.3 白色家电行业盈利模式创新

6.3 白色家电行业成本费用分析

6.3.1 白色家电行业整体成本费用分析

6.3.2 不同子行业成本结构分析

(1) 洗衣机成本结构

(2) 电冰箱成本结构

(3) 空调成本结构

(4) 微波炉成本结构

(5) 电饭煲成本结构

6.3.3 白色家电行业成本费用变化趋势

6.4 白色家电行业利润空间拓展

6.4.1 白色家电企业开拓三四级市场

6.4.2 白色家电企业创新业务模式

(1) 长虹建立创投基金

(2) 海尔实施三化战略

(3) TCL建设创新孵化基地

(4) 美的搭建创新平台

第7章：中国白色家电行业标杆企业经营分析

7.1 青岛海尔股份有限公司经营分析

7.1.1 企业基本信息

7.1.2 白色家电产品结构

7.1.3 销售渠道及营销网络

7.1.4 企业经营情况分析

(1) 主要经济指标

(2) 盈利能力分析

(3) 运营能力分析

(4) 偿债能力分析

(5) 发展能力分析

7.1.5 企业竞争优势分析

7.1.6 企业最新发展动向分析

7.2 四川长虹电器股份有限公司经营分析

7.2.1 企业基本信息

7.2.2 白色家电产品结构

7.2.3 销售渠道及营销网络

7.2.4 企业经营情况分析

(1) 主要经济指标

(2) 盈利能力分析

(3) 运营能力分析

(4) 偿债能力分析

(5) 发展能力分析

7.2.5 企业竞争优势分析

7.3 美的集团股份有限公司经营分析

7.3.1 企业基本信息

7.3.2 白色家电产品结构

7.3.3 销售渠道及营销网络

7.3.4 企业经营情况分析

(1) 主要经济指标

(2) 盈利能力分析

(3) 运营能力分析

(4) 偿债能力分析

(5) 发展能力分析

7.3.5 企业竞争优势分析

7.4 珠海格力电器股份有限公司经营分析

7.4.1 企业基本信息

7.4.2 白色家电产品结构

7.4.3 销售渠道及营销网络

7.4.4 企业经营情况分析

(1) 主要经济指标

(2) 盈利能力分析

(3) 运营能力分析

(4) 偿债能力分析

(5) 发展能力分析

7.4.5 企业竞争优势分析

7.4.6 企业最新发展动向分析

7.5 青岛海信电器股份有限公司经营分析

7.5.1 企业基本信息

7.5.2 白色家电产品结构

7.5.3 销售渠道及营销网络

7.5.4 企业经营情况分析

(1) 主要经济指标

(2) 盈利能力分析

(3) 运营能力分析

(4) 偿债能力分析

(5) 发展能力分析

7.5.5 企业竞争优势分析

7.6 海信科龙电器股份有限公司经营分析

7.6.1 企业基本信息

7.6.2 白色家电产品结构

7.6.3 销售渠道及营销网络

7.6.4 企业经营情况分析

(1) 主要经济指标

(2) 盈利能力分析

(3) 运营能力分析

(4) 偿债能力分析

(5) 发展能力分析

7.6.5 企业竞争优势分析

7.7 合肥美菱股份有限公司经营分析

7.7.1 企业基本信息

7.7.2 白色家电产品结构

7.7.3 销售渠道及营销网络

7.7.4 企业经营情况分析

(1) 主要经济指标

(2) 盈利能力分析

(3) 运营能力分析

(4) 偿债能力分析

(5) 发展能力分析

7.7.5 企业竞争优势分析

7.7.6 企业最新发展动向分析

7.8 江苏春兰制冷设备股份有限公司经营分析

7.8.1 企业基本信息

7.8.2 白色家电产品结构

7.8.3 销售渠道及营销网络

7.8.4 企业经营情况分析

(1) 主要经济指标

(2) 盈利能力分析

(3) 运营能力分析

(4) 偿债能力分析

(5) 发展能力分析

7.8.5 企业竞争优势分析

7.9 无锡小天鹅股份有限公司经营分析

7.9.1 企业基本信息

7.9.2 白色家电产品结构

7.9.3 销售渠道及营销网络

7.9.4 企业经营情况分析

(1) 主要经济指标

(2) 盈利能力分析

(3) 运营能力分析

(4) 偿债能力分析

(5) 发展能力分析

7.9.5 企业竞争优势分析

7.10 澳柯玛股份有限公司经营分析

7.10.1 企业基本信息

7.10.2 白色家电产品结构

7.10.3 销售渠道及营销网络

7.10.4 企业经营情况分析

(1) 主要经济指标

(2) 盈利能力分析

(3) 运营能力分析

(4) 偿债能力分析

(5) 发展能力分析

7.10.5 企业竞争优劣势分析

7.10.6 企业最新发展动向分析

第8章：中国白色家电行业前景预测与投资战略规划

8.1 白色家电行业融资模式分析

8.1.1 债权融资模式 (ZY LII)

8.1.2 内源融资模式

8.1.3 租赁融资模式

8.2 白色家电行业发展前景预测

8.2.1 白色家电行业前景影响因素

(1) 白色家电行业政策影响分析 (P)

(2) 白色家电行业经济影响因素 (E)

(3) 白色家电行业社会影响因素 (S)

(4) 白色家电行业技术影响因素 (T)

8.2.2 白色家电行业竞争趋势分析

(1) 竞争由大城市转向中小城市

(2) 竞争由国内企业间延伸到国际间

(3) 小型企业面临挑战

8.2.3 白色家电行业投资规模预测

(1) 白色家电行业整体投资规模预测

(2) 白色家电行业子行业投资规模预测

1) 洗衣机市场

2) 电冰箱市场

3) 空调市场

4) 微波炉市场

5) 电饭煲市场

8.3 白色家电行业投资战略规划

8.3.1 白色家电行业投资风险分析

- (1) 技术风险
- (2) 供求风险
- (3) 产品结构风险
- (4) 其他风险

8.3.2 白色家电行业投资机会分析

- (1) 智能高端产品是投资的主要方向
- (2) 三四级城市是投资的主要市场

8.3.3 白色家电企业战略布局建议

8.3.4 白色家电行业投资重点建议

- (1) 转向农村领域
- (2) 投向饱和程度低的领域
- (3) 投向出口具有品牌支撑的领域
- (4) 投资高端电器产品
- (5) 发展网购渠道 (ZY LII)

部分图表目录：

图表1：白色家电简介

图表2：家电按功能分类

图表3：家电按外观分类

图表4：家电按功能+外观分类

图表5：家电按技术分类

图表6：家电按商场分类

图表7：白色家电行业产业链示意图

图表8：白色家电原材料成本占比分析（单位：%）

图表9：白色家电工业区及转移承接区

图表10：家电（包括黑白电和小家电）各种渠道销售额占比情况（单位：%）

图表11：国内主要白电企业专卖店数量及销售占比（单位：家，%）

图表12：2007-2018年中国线束产业市场规模（单位：亿元）

图表13：2012-2018年中国线束产业生产情况及预测（单位：亿套）

图表14：2007-2018年中国线束消费量情况（单位：亿套）

图表15：我国家电线束产业影响因素

图表16：2013-2018年我国家用空调行业运行情况对比（单位：万台，%）

图表17：常州时利电子有限公司基本信息情况表

图表18：常州时利电子有限公司产品展示

图表19：常州时利电子有限公司合作伙伴

图表20：深圳市得润电子股份有限公司基本信息情况表

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/xiaojiadian/P289412HSU.html>