

2020-2026年中国银行保险 市场深度评估与发展策略研究报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2020-2026年中国银行保险市场深度评估与发展策略研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/baoxian/P289417JTU.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

银行保险，即银行代理销售保单是一种新兴的保险销售方式，这种方式首先兴起于法国，中国市场才刚刚起步。与传统的保险销售方式相比，它最大的特点是能够实现客户、银行和保险公司的“三赢”。智研数据研究中心发布的《2020-2026年中国银行保险市场深度评估与发展策略研究报告》分析了银行保险行业的产业链，竞争格局，面临的机遇及挑战以及发展前景等，您若想对中国银行保险行业有个系统的了解或者想投资该行业，本报告将是您不可或缺的重要工具。本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录:第一章 银行保险的相关概述1.1 银行保险的内涵及特点1.1.1 银行保险的基本内涵1.1.2 银行保险与相似概念的比较分析1.1.3 银行保险对各方主体的影响1.2 银行保险的起源与发展进程1.2.1 萌芽阶段1.2.2 起步阶段1.2.3 成熟阶段1.2.4 后成熟阶段1.3 从经济学角度分析银行保险发展的动因1.3.1 基于规模经济效应的视角1.3.2 基于范围经济效应的视角1.3.3 基于资产专用性的角度1.3.4 基于交易费用的角度1.3.5 基于协同效应的角度 第二章 2017-2019年国际银行保险市场分析2.1 2017-2019年国际银行保险的发展概况2.1.1 世界银行保险市场发展迅猛2.1.2 国际银行保险发展的驱动因素2.1.3 国际银行保险发展存在地域差异2.1.4 新兴市场成为全球银行保险业发展新势力2.2 2017-2019年欧洲地区银行保险的发展2.2.1 宽松的政策环境助欧洲银行保险业高速发展2.2.2 欧洲银行保险业务的发展特征2.2.3 欧洲银行保险市场的成功秘诀2.2.4 欧洲银行保险业务的经营管理状况2.3 2017-2019年其他地区银行保险的发展2.3.1 美国银行保险业务发展缓慢2.3.2 日本银行保险业务发展现状2.3.3 韩国银行保险业务迅速渗透2.3.4 香港银行保险发展对中国的借鉴2.3.5 台湾银行保险市场发展概况2.3.6 非洲地区银行保险业务发展动态2.4 国际寿险领域银行保险业务的发展2.4.1 银行保险成为寿险公司主要销售渠道2.4.2 国外寿险领域银保产品的发展特点2.4.3 寿险领域银行保险发展的驱动因素2.4.4 寿险领域银保业务发展的对策措施 第三章 2017-2019年中国银行保险业的发展环境分析3.1 宏观经济环境3.1.1 中国经济持续良好发展3.1.2 中国宏观经济运行状况3.1.3 中国宏观经济运行现状3.1.4 中国宏观经济未来发展趋势3.2 政策法规环境3.2.1 中国银行保险发展的法制与监管环境3.2.2 商业银行介入保险业务的法律监管状况3.2.3 两部委联合发文大力整顿银保业务发展3.2.4 银监会强化银保业务销售及风险管理3.2.5 国家出台新政全面规范银保市场发展3.3 银行业发展形势3.3.1 中国银行业发展环境变化分析3.3.2 中国银行业发展的基本特点3.3.3 中国银行业实现快速健康发展3.3.4 我国银行业发展状况综述3.3.5 我国银行业运行状况分析3.4 保险业发展形势3.4.1 中国保险业发展概况3.4.2 中国保

险业发展状况分析3.4.3 中国保险业经营情况分析3.5 保险中介发展状况3.5.1 保险中介的基本概念及作用3.5.2 中国保险中介市场规模快速增长3.5.3 中国保险中介行业迎来黄金发展期3.5.4 中国保险中介机构运行状况 第四章 2017-2019年中国银行保险市场分析4.1 中国银行保险业发展概述4.1.1 银行保险在中国的发展阶段4.1.2 开展银保业务对我国银行业与保险业的意义4.1.3 我国银行保险业发展综述4.1.4 我国银行保险业发展形势分析4.1.5 我国银保市场银行主体竞争格局分析4.1.6 我国银行保险业发展格局有变4.2 2017-2019年中国银行保险市场的发展4.2.1 我国银保业务整体发展概况4.2.2 我国重点险企银保渠道收入状况4.2.3 我国银保业务发展分析4.2.4 我国银保业务发展现状4.3 中国银行保险业发展的SWOT剖析4.3.1 优势分析(Strengths)4.3.2 劣势分析(Weaknesses)4.3.3 机会分析(Opportunities)4.3.4 威胁分析(Threats)4.3.5 SWOT策略分析4.4 2017-2019年中国银行保险业存在的问题4.4.1 我国银行保险业发展的突出问题4.4.2 中国银行保险业发展的两大掣肘4.4.3 中国银保业务存在的三大缺失4.4.4 现有契约关系制约我国银行保险快速发展4.5 2017-2019年中国银行保险业发展的对策4.5.1 国外银保业发展的借鉴及对中国的启示4.5.2 促进我国银行保险业务健康发展的措施4.5.3 我国银行保险业的产品开发策略分析4.5.4 我国银行保险业健康发展的政策建议4.5.5 我国银保业务转型对策及监管建议 第五章 2017-2019年重点区域银行保险业的发展5.1 北京市5.1.1 北京银行保险市场的三大阶段5.1.2 北京银行保险业发展综述5.1.3 北京银保业务收入发展现状5.1.4 北京银保合作未来动向分析5.1.5 北京将着力规范银保渠道业务发展5.1.6 北京银行保险市场的未来走势5.2 上海市5.2.1 上海银保市场内外资寿险企业竞争激烈5.2.2 上海银保市场发展状况分析5.2.3 上海出台银保业务监管细则5.2.4 上海多家银邮机构退出银保代理市场5.3 天津市5.3.1 天津市银行保险业务发展现状5.3.2 天津银行保险业的主要监管措施5.3.3 天津市银保业务存在的主要问题5.3.4 促进天津市银保市场发展的建议5.4 广东省5.4.1 广东省银保市场发展现状分析5.4.2 广东银保渠道分红险市场分析5.4.3 广东险企应对银保市场下滑的举措5.4.4 广东农村金融机构抢滩银行保险市场5.4.5 促进广东银行保险业发展的对策5.5 其他地区5.5.1 江苏推进银保业务规范发展5.5.2 湖北银保业务发展状况5.5.3 广西银保业务发展状况及监管措施5.5.4 福建省银行保险业出台新规5.5.5 山东积极推进银保业务可持续发展 第六章 2017-2019年银行保险的发展模式分析6.1 银行保险发展模式的分类状况6.1.1 银行保险模式的分类标准6.1.2 银行保险的基本运行模式6.2 中国银行保险的现行模式分析6.2.1 契约型合作模式占主流6.2.2 严格意义上的合资公司模式仍空白6.2.3 金融服务集团模式是未来发展趋势6.2.4 我国银行保险发展模式的特点解析6.3 中国银行保险模式存在的问题及改革建议6.3.1 我国现行银行保险模式存在的弊病6.3.2 优化我国银行保险模式的对策分析6.3.3 探讨中国银保运行模式的改革建议6.3.4 中国银行保险模式创新的路径选择 第七章 2017-2019年银保合作发展分析7.1 银保合作的必要性分析7.1.1 对中国保险业的意义7.1.2 对商业银行发展的意义7.2 中国银保合作的综合形势7.2.1 优势7.2.2 劣势7.2.3 机会7.2.4 威胁7.3 2017-2019年中国银保

合作的现状及趋势分析7.3.1 中国银保合作基本状况7.3.2 我国银保股权合作加快发展7.3.3 我国银保合作现状分析7.3.4 国内银保合作的未来方向7.4 商业银行参股保险公司的相关研究7.4.1 银行投资保险公司获得法律许可证7.4.2 银行入股保险公司的动机解析7.4.3 银行入股对保险公司的影响剖析7.4.4 商业银行参股保险公司的机遇分析7.4.5 商业银行参股保险公司面临的阻碍7.5 2017-2019年中国银保合作存在的问题7.5.1 中国银保合作存在的突出问题7.5.2 银保合作中不容忽视的几大问题7.5.3 银保股权合作中面临的主要风险7.6 2017-2019年中国银保合作的对策分析7.6.1 促进我国银保合作发展的对策分析7.6.2 银保合作应坚持平等互利原则及搞好协调沟通7.6.3 银保合作的机制创新策略探究7.6.4 我国银保合作走向专业化的发展建议7.6.5 银保合作可持续发展的定位思考 第八章 2017-2019年开展银保业务的重点银行8.1 工商银行8.1.1 银行简介8.1.2 工商银行的银保业务发展概述8.1.3 工商银行银保通业务系统介绍8.1.4 工行跨界介入保险业务市场8.2 建设银行8.2.1 银行简介8.2.2 建行银保业务发展迅猛逐渐向纵深迈进8.2.3 建设银行获得保险兼业代理许可证8.2.4 建设银行与多家保险公司开展合作8.2.5 2017-2019年建设银行保险业务营收现状8.3 农业银行8.3.1 银行简介8.3.2 农行联手保险公司力推房贷保险新品8.3.3 2017-2019年农行代理保险业务营收现状8.3.4 农行与太平保险开展银保业务深度合作8.4 中国银行8.4.1 银行简介8.4.2 中国银行进入保险业的资本路径8.4.3 中银保险运营中心在安徽启建8.4.4 2017-2019年中国银行保险业务营收现状8.4.5 中银保险内蒙古分公司取得良好效益8.5 招商银行8.5.1 银行简介8.5.2 招商银行银保业务介绍8.5.3 招行联姻阳光保险签署协议加强银保合作8.5.4 2017-2019年招商银行保险业务营收现状 第九章 2017-2019年开展银保业务的重点保险机构9.1 中国人寿9.1.1 企业简介9.1.2 业务营收状况9.1.3 银保产品创新9.1.4 业务营收现状9.1.5 中国人寿银保业务未来发展路径选择9.2 太平洋寿险9.2.1 企业简介9.2.2 业务发展回顾9.2.3 产品发行动态9.2.4 业务发展现状9.3 新华人寿9.3.1 企业简介9.3.2 新华人寿银保业务发展经验分析9.3.3 新华人寿银保业务面临的忧患9.3.4 新华人寿银保业务谋求转型9.4 太平人寿保险9.4.1 企业简介9.4.2 银保业务给太平人寿盈利带来消极影响9.4.3 太平人寿银保业务成为行业发展典范 第十章 银行保险市场投资分析10.1 银行保险业务的盈利形势分析10.1.1 银行保险业务的成本探讨10.1.2 银行保险业务的利润率剖析10.1.3 银行保险业务的盈利前景分析10.2 银行保险的投资环境与机会10.2.1 中国银保市场投资环境趋好10.2.2 中国银行保险发展潜力巨大10.2.3 银保投融资对保险公司的利好分析10.3 银行保险市场的风险及防范措施10.3.1 保险公司面临的风险10.3.2 保险公司的风险应对措施10.3.3 商业银行面临的风险10.3.4 商业银行的风险应对措施 第十一章 银行保险市场前景趋势预测11.1 保险业发展前景展望11.1.1 中国保险市场发展潜力广阔11.1.2 我国保险业将迎来黄金发展期11.1.3 中国保险业未来三大走向分析11.1.4 未来中国保险业发展的驱动因素11.2 银行保险市场的前景分析11.2.1 中国银行保险市场发展前景看好11.2.2 银行保险的未来发展方向预测11.2.3 国内银行保险市场将进入新“圈地时代”;11.2.4

2020-2026年中国银行保险市场预测分析 附录附录一:中华人民共和国保险法附录二:商业银行
投资保险公司股权试点管理办法附录三:商业银行代理保险业务监管指引附录四:关于进一步规
范商业银行代理保险业务销售行为的通知

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/baoxian/P289417JTU.html>