

2021-2027年中国招商引资 市场发展现状与市场需求预测报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2021-2027年中国招商引资市场发展现状与市场需求预测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/touzi/P28941RCZU.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

招商引资源于中国因开放政策所成立的开发区，早期主要集中在吸收制造业的外国直接投资。中国早期沿海开发区的招商引资所引起的示范效应（地方经济总量增长，地方财政收入增长，地方就业增加，地方政府基础设施投入的增加，地方官员升迁比例增加）被各地政府官员发现，随后中国各级政府成立了大量的开发区并开展招商引资工作。

智研数据研究中心发布的《2021-2027年中国招商引资市场发展现状与市场需求预测报告》共七章。首先介绍了招商引资运营模式行业市场发展环境、招商引资运营模式整体运行态势等，接着分析了招商引资运营模式行业市场运行的现状，然后介绍了招商引资运营模式市场竞争格局。随后，报告对招商引资运营模式做了重点企业经营状况分析，最后分析了招商引资运营模式行业发展趋势与投资预测。您若想对招商引资运营模式产业有个系统的了解或者想投资招商引资运营模式行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第1章：国外招商引资典型模式与执行路径分析

1.1 国外招商引资模式路径分析

1.1.1 美国地方政府招商引资路径分析

1.1.2 日本地方政府招商引资路径分析

1.1.3 新加坡地方政府招商引资路径分析

1.1.4 英国地方政府招商引资路径分析

1.1.5 俄罗斯地方政府招商引资路径分析

1.1.6 德国地方政府招商引资路径分析

1.1.7 韩国地方政府招商引资路径分析

1.1.8 巴西地方政府招商引资路径分析

1.2 国外招商引资模式经验借鉴

1.2.1 政府鼓励政策及创造服务环境经验借鉴

1.2.2 政府职能及管理方式转变经验借鉴

1.2.3 政府提升园区运作水平层面经验借鉴

1.2.4 政府创新招商引资模式经验借鉴

第2章：“互联网+”时代中国招商引资发展现状与转型升级路径分析

2.1 中国招商引资发展现状与主要模式分析

2.1.1 招商引资竞争形势分析

(1) 国际招商引资竞争形势分析

(2) 国内招商引资竞争形势分析

2.1.2 招商引资平台如何搭建

2.1.3 政府招商引资成本分析

2.1.4 国内招商引资的典型模式

(1) 政府主导型模式

(2) 市场主导型模式

(3) 总部经济模式

(4) 专攻型模式

(5) 并购模式

(6) 以民引外模式

(7) 主要招商引资模式对比分析

2.1.5 地方政府招商存在问题及解决方案

(1) 地方政府在招商引资中存在的问题

(2) 地方政府招商引资问题成因分析

(3) 地方政府招商引资发展对策分析

2.2 “互联网+”时代对招商引资影响分析

2.2.1 “互联网+”时代如何冲击传统思维模式

2.2.2 “互联网+”时代招商引资模式如何创新

2.2.3 “互联网+”时代如何推动招商引资工作制度改革

2.2.4 “互联网+”时代如何完善招商引资法律环境

2.2.5 如何推动制定“互联网+”重点领域投融资政策

2.3 “互联网+”时代招商引资如何转型升级

2.3.1 如何建立专业的招商网站

2.3.2 如何精准投放招商广告

2.3.3 如何运营好微信招商平台

2.3.4 如何运营好微博招商平台

- 2.3.5 如何进行电子邮寄推广
- 2.3.6 如何制作电子招商资料
- 2.3.7 如何开展网络招商会
- 2.3.8 如何建立共享平台实现异地招商
- 2.3.9 如何建设招商引资信息化体系
- 2.3.10 如何进行网络新闻报道及专题页面传播
- 2.3.11 如何借助专业网络招商机构加强招商力度
- 2.4 “互联网+”时代互联网企业招商引资模式分析
- 2.4.1 互联网企业招商引资意义分析
- 2.4.2 互联网企业招商引资特点分析
- 2.4.3 互联网企业招商引资模式选择
- 2.4.4 互联网企业招商引资案例剖析

第3章：“一带一路”招商引资发展机遇分析

- 3.1 “一带一路”主要内容及与建设基本情况分析
- 3.1.1 “一带一路”主要内容
 - (1) “一带一路”特性
 - (2) “一带一路”辐射范围
 - (3) “一带一路”区域环境特征
- 3.1.2 “一带一路”建设基本情况分析
 - (1) “一带一路”建设基本原则
 - (2) “一带一路”建设合作机制
 - (3) “一带一路”建设合作重点
 - (4) “一带一路”建设主要路径
- 3.2 全球直接外资趋势分析
- 3.2.1 全球直接外资资金流向趋势分析
 - (1) 全球直接外资流量规模分析
 - (2) 跨国公司对投资环境的评价
 - (3) 直接外资流量区域分布分析
 - (4) 不同经济体直接外资流量分布
 - (5) 不同区域组织直接外资流量分布
 - (6) 其他直接外资投资状况分析

3.2.2 全球各区域直接外资投资状况分析

- (1) 非洲直接外资投资状况分析
- (2) 东亚和东南亚直接外资投资状况分析
- (3) 西亚直接外资投资状况分析
- (4) 拉丁美洲与加勒比直接外资投资状况
- (5) 发达国家直接外资投资状况
- (6) 转型国家直接外资投资状况

3.2.3 全球直接外资投资政策趋势分析

- (1) 国际投资政策调整趋势
- (2) 国际投资协定变化趋势
- (3) 国际投资政策及协定创新分析
- (4) 企业社会责任准则建立的影响

3.3 “一带一路”给招商引资带来的发展机遇分析

3.3.1 “一带一路”促进企业“引回来”

3.3.2 “一带一路”实现国家互利合作

3.3.3 “一带一路”带来的金融支持

3.4 “一带一路”背景下主要省份招商引资机遇分析

3.4.1 “一带一路”背景下新疆招商引资机遇分析

- (1) 新疆如何利用“一带一路”下背景招商引资
- (2) 新疆“一带一路”背景下招商引资成果分析
- (3) 新疆“一带一路”背景下招商引资建议

3.4.2 “一带一路”背景下陕西招商引资机遇分析

- (1) 陕西如何利用“一带一路”背景招商引资
- (2) 陕西“一带一路”背景下招商引资成果分析
- (3) 陕西“一带一路”背景下招商引资建议

3.4.3 “一带一路”背景下甘肃招商引资机遇分析

- (1) 甘肃如何利用“一带一路”背景招商引资
- (2) 甘肃“一带一路”背景下招商引资成果分析
- (3) 甘肃“一带一路”背景下招商引资建议

3.4.4 “一带一路”背景下宁夏招商引资机遇分析

- (1) 宁夏如何利用“一带一路”背景招商引资
- (2) 宁夏“一带一路”背景下招商引资成果分析

(3) 宁夏“一带一路”背景下招商引资建议

3.4.5 “一带一路”背景下青海招商引资机遇分析

(1) 青海如何利用“一带一路”背景招商引资

(2) 青海“一带一路”背景下招商引资成果分析

(3) 青海“一带一路”背景下招商引资建议

3.4.6 “一带一路”背景下内蒙古招商引资机遇分析

(1) 内蒙古如何利用“一带一路”背景招商引资

(2) 内蒙古“一带一路”背景下招商引资成果分析

(3) 内蒙古“一带一路”背景下招商引资建议

第4章：中国招商引资市场产业投资格局分析

4.1 全球产业转移对中国的影响

4.1.1 全球价值链各环节配置情况

4.1.2 全球产业转移路线分析

4.1.3 全球产业转移与中国产业结构调整

4.2 中国招商引资市场环境分析

4.2.1 中国招商引资政策趋势与发展方向

4.2.2 产业结构调整对区域招商引资的影响

4.2.3 中国承接产业转移的制约因素

4.2.4 中国未来产业布局战略分析

(1) 主要产业布局模式分析

(2) 产业布局与产业结构的关系

(3) 未来中国产业布局的战略选择

4.3 中国外商直接投资状况分析

4.3.1 实际使用外资情况分析

(1) 全国吸收外商直接投资规模分析

(2) 全国外商直接投资的行业分布

(3) 全国外商直接投资的项目分布

(4) 全国外商直接投资的地区分布

4.3.2 外商其他投资情况分析

4.4 国内各地区承接产业转移情况

4.4.1 长三角经济圈产业转移分析

4.4.2 珠三角经济圈产业转移分析

4.4.3 环渤海经济圈产业转移分析

4.4.4 中原经济区圈产业转移分析

4.4.5 西部经济圈产业转移分析

4.5 国内招商引资企业转移分析

4.5.1 重点行业企业龙头分布情况

4.5.2 不同行业的企业转移分析

4.5.3 不同区域的企业转移分析

4.6 招商引资对象进驻地方的相关因素调研

4.6.1 跨国企业进驻地方的相关因素调研

(1) 跨国企业进驻地方的主要驱动力

(2) 跨国企业进驻地方的沟通合作模式

(3) 跨国企业进驻地方的沟通合作渠道

(4) 跨国企业进驻地方的考察关注重点

(5) 跨国企业进驻地方的决策要点调研

(6) 跨国企业进驻地方的成功案例剖析

4.6.2 大型国有企业进驻地方的因素调研

(1) 大型国有企业进驻地方的主要驱动力

(2) 大型国有企业进驻地方的沟通合作模式

(3) 大型国有企业进驻地方的考察关注重点

(4) 大型国有企业进驻地方的决策要点调研

(5) 大型国有企业进驻地方的成功案例剖析

4.6.3 大型民营企业进驻地方的因素调研

(1) 大型民营企业进驻地方的主要驱动力

(2) 大型民营企业进驻地方的沟通合作模式

(3) 大型民营企业进驻地方的沟通合作渠道

(4) 大型民营企业进驻地方的考察关注重点

(5) 大型民营企业进驻地方的决策要点调研

(6) 大型民营企业进驻地方的成功案例剖析

4.6.4 中小型民营企业进驻地方的因素调研

(1) 中小型民营企业进驻地方的主要驱动力

(2) 中小型民营企业进驻地方的沟通合作模式

- (3) 中小型民营企业进驻地方的沟通合作渠道
- (4) 中小型民营企业进驻地方的考察关注重点
- (5) 中小型民营企业进驻地方的决策要点调研
- (6) 中小型民营企业进驻地方的成功案例剖析

4.6.5 风投、天投资本进入地方的因素调研

- (1) 风投、天投资本进驻地方的主要驱动力
- (2) 风投、天投资本进驻地方的沟通合作模式
- (3) 风投、天投资本进驻地方的沟通合作渠道
- (4) 风投、天投资本进驻地方的考察关注重点
- (5) 风投、天投资本进驻地方的沟通合作周期
- (6) 风投、天投资本进驻地方的决策要点调研
- (7) 风投、天投资本进驻地方的成功案例剖析

第5章：中国园区招商引资领域发展分析

5.1 产业链型园区招商引资分析

5.1.1 产业链型园区项目建设规模

- (1) 文化产业园项目建设规模
- (2) 化工产业园项目建设规模
- (3) 新能源产业园项目建设规模
- (4) 生物医药产业园项目建设规模
- (5) 现代农业园项目建设规模
- (6) 新材料产业园项目建设规模

5.1.2 产业链型园区招商引资现状

5.1.3 产业链型园区招商引资模式

5.1.4 产业链型园区招商引资建议

5.2 技术型园区招商引资分析

5.2.1 技术型园区项目建设规模

- (1) 国有投资为主的技术园区
- (2) 商业用地性质科技园区
- (3) 以大学为主的科技园区

5.2.2 技术型园区招商引资现状

5.2.3 技术型园区招商引资模式

- 5.2.4 技术型园区招商引资建议
- 5.3 物流园区招商引资分析
 - 5.3.1 物流园区项目建设规模
 - 5.3.2 物流园区招商引资现状
 - 5.3.3 物流园区招商引资模式
 - 5.3.4 物流园区招商引资建议
- 5.4 总部经济园招商引资分析
 - 5.4.1 总部经济园项目建设情况
 - 5.4.2 总部经济园招商引资现状
 - 5.4.3 总部经济园招商引资模式
 - 5.4.4 总部经济园招商引资建议
- 5.5 保税区建设与招商引资分析
 - 5.5.1 保税区经济指标分析
 - 5.5.2 保税区主要贸易方式
 - 5.5.3 保税区进口地分析
 - 5.5.4 保税区进口产品分析
 - 5.5.5 保税区出口地分析
 - 5.5.6 保税区出口产品分析
 - 5.5.7 保税区招商引资现状
 - 5.5.8 保税区招商引资模式
 - 5.5.9 保税区招商引资建议
- 5.6 出口加工区建设与招商引资分析
 - 5.6.1 出口加工区经济指标分析
 - 5.6.2 出口加工区贸易方式分析
 - 5.6.3 出口加工区进口地分析
 - 5.6.4 出口加工区进口产品分析
 - 5.6.5 出口加工区出口地分析
 - 5.6.6 出口加工区出口产品分析
 - 5.6.7 出口加工区招商引资现状
 - 5.6.8 出口加工区招商引资模式
 - 5.6.9 出口加工区招商引资建议
- 5.7 汽车产业园建设与招商引资分析

5.7.1 汽车产业园投资风险分析

5.7.2 汽车产业园投资进展与趋势

5.7.3 汽车产业园招商引资现状

5.7.4 汽车产业园招商引资建议

5.8 智慧园区招商引资分析

5.8.1 企业入驻智慧园区的需求分析

5.8.2 智慧园区物业服务创新分析

5.8.3 智慧园区招商政策创新分析

5.8.4 智慧园区商业配套服务创新

5.8.5 智慧园区招商模式创新分析

第6章：“互联网+”时代各省市招商引资与区域振兴规划分析

6.1 “互联网+”时代山东省招商引资情况分析

6.1.1 山东省招商引资优惠政策分析

6.1.2 山东省招商引资主要优势分析

6.1.3 山东省承接产业转移情况分析

6.1.4 山东省招商引资发展规模分析

(1) 山东省引进内资情况

(2) 山东省引进外资情况

6.1.5 山东省招商引资策略及特色模式

6.1.6 山东省招商引资存在的问题分析

6.1.7 山东省最佳招商引资路径建议

6.2 “互联网+”时代江苏省招商引资情况分析

6.2.1 江苏省招商引资优惠政策分析

6.2.2 江苏省招商引资主要优势分析

6.2.3 江苏省承接产业转移情况分析

6.2.4 江苏省招商引资发展规模分析

(1) 江苏省引进内资情况

(2) 江苏省引进外资情况

6.2.5 江苏省招商引资策略及特色模式

6.2.6 江苏省招商引资存在的问题分析

6.2.7 江苏省最佳招商引资路径建议

6.3 “互联网+”时代广东省招商引资情况分析

6.3.1 广东省招商引资优惠政策分析

6.3.2 广东省招商引资主要优势分析

6.3.3 广东省承接产业转移情况分析

6.3.4 广东省招商引资发展规模分析

(1) 广东省引进内资情况

(2) 广东省引进外资情况

6.3.5 广东省招商引资策略及特色模式

6.3.6 广东省招商引资存在的问题分析

6.3.7 广东省最佳招商引资路径建议

6.4 “互联网+”时代河北省招商引资情况分析

6.4.1 河北省招商引资优惠政策分析

6.4.2 河北省招商引资主要优势分析

6.4.3 河北省承接产业转移情况分析

6.4.4 河北省招商引资发展规模分析

(1) 河北省引进内资情况

(2) 河北省引进外资情况

6.4.5 河北省招商引资策略及特色模式

6.4.6 河北省招商引资存在的问题分析

6.4.7 河北省最佳招商引资路径建议

6.5 “互联网+”时代四川省招商引资情况分析

6.5.1 四川省招商引资优惠政策分析

6.5.2 四川省招商引资主要优势分析

6.5.3 四川省承接产业转移情况分析

6.5.4 四川省招商引资发展规模分析

(1) 四川省引进内资情况

(2) 四川省引进外资情况

6.5.5 四川省招商引资策略及特色模式

6.5.6 四川省招商引资存在的问题分析

6.5.7 四川省最佳招商引资路径建议

6.6 “互联网+”时代浙江省招商引资情况分析

6.6.1 浙江省招商引资优惠政策分析

- 6.6.2 浙江省招商引资主要优势分析
- 6.6.3 浙江省承接产业转移情况分析
- 6.6.4 浙江省招商引资发展规模分析
 - (1) 浙江省引进内资情况
 - (2) 浙江省引进外资情况
- 6.6.5 浙江省招商引资策略及特色模式
- 6.6.6 浙江省招商引资存在的问题分析
- 6.6.7 浙江省最佳招商引资路径建议
- 6.7 “互联网+”时代湖南省招商引资情况分析
 - 6.7.1 湖南省招商引资优惠政策分析
 - 6.7.2 湖南省招商引资主要优势分析
 - 6.7.3 湖南省承接产业转移情况分析
 - 6.7.4 湖南省招商引资发展规模分析
 - (1) 湖南省引进内资情况
 - (2) 湖南省引进外资情况
 - 6.7.5 湖南省招商引资策略及特色模式
 - 6.7.6 湖南省招商引资存在的问题分析
 - 6.7.7 湖南省最佳招商引资路径建议
- 6.8 “互联网+”时代江西省招商引资情况分析
 - 6.8.1 江西省招商引资优惠政策分析
 - 6.8.2 江西省招商引资主要优势分析
 - 6.8.3 江西省承接产业转移情况分析
 - 6.8.4 江西省招商引资发展规模分析
 - (1) 江西省引进内资情况
 - (2) 江西省引进外资情况
 - 6.8.5 江西省招商引资策略及特色模式
 - 6.8.6 江西省招商引资存在的问题分析
 - 6.8.7 江西省最佳招商引资路径建议
- 6.9 “互联网+”时代吉林省招商引资情况分析
 - 6.9.1 吉林省招商引资优惠政策分析
 - 6.9.2 吉林省招商引资主要优势分析
 - 6.9.3 吉林省承接产业转移情况分析

6.9.4 吉林省招商引资发展规模分析

(1) 吉林省引进内资情况

(2) 吉林省引进外资情况

6.9.5 吉林省招商引资策略及特色模式

6.9.6 吉林省招商引资存在的问题分析

6.9.7 吉林省最佳招商引资路径建议

6.10 “互联网+”时代福建省招商引资情况分析

6.10.1 福建省招商引资优惠政策分析

6.10.2 福建省招商引资主要优势分析

6.10.3 福建省承接产业转移情况分析

6.10.4 福建省招商引资发展规模分析

(1) 福建省引进内资情况

(2) 福建省引进外资情况

6.10.5 福建省招商引资策略及特色模式

6.10.6 福建省招商引资存在的问题分析

6.10.7 福建省最佳招商引资路径建议

6.11 “互联网+”时代重庆市招商引资情况分析

6.11.1 重庆市招商引资优惠政策分析

6.11.2 重庆市招商引资主要优势分析

6.11.3 重庆市承接产业转移情况分析

6.11.4 重庆市招商引资发展规模分析

(1) 重庆市引进内资情况

(2) 重庆市引进外资情况

6.11.5 重庆市招商引资策略及特色模式

6.11.6 重庆市招商引资存在的问题分析

6.11.7 重庆市最佳招商引资路径建议

6.12 “互联网+”时代上海市招商引资情况分析

6.12.1 上海市招商引资优惠政策分析

6.12.2 上海市招商引资主要优势分析

6.12.3 上海市承接产业转移情况分析

6.12.4 上海市招商引资发展规模分析

(1) 上海市引进内资情况

(2) 上海市引进外资情况

6.12.5 上海市招商引资策略及特色模式

6.12.6 上海市招商引资存在的问题分析

6.12.7 上海市最佳招商引资路径建议

6.13 “互联网+”时代山西省招商引资情况分析

6.13.1 山西省招商引资优惠政策分析

6.13.2 山西省招商引资主要优势分析

6.13.3 山西省承接产业转移情况分析

6.13.4 山西省招商引资发展规模分析

(1) 山西省引进内资情况

(2) 山西省引进外资情况

6.13.5 山西省招商引资策略及特色模式

6.13.6 山西省招商引资存在的问题分析

6.13.7 山西省最佳招商引资路径建议

6.14 “互联网+”时代天津市招商引资情况分析

6.14.1 天津市招商引资优惠政策分析

6.14.2 天津市招商引资主要优势分析

6.14.3 天津市承接产业转移情况分析

6.14.4 天津市招商引资发展规模分析

(1) 天津市引进内资情况

(2) 天津市引进外资情况

6.14.5 天津市招商引资策略及特色模式

6.14.6 天津市招商引资存在的问题分析

6.14.7 天津市最佳招商引资路径建议

6.15 “互联网+”时代北京市招商引资情况分析

6.15.1 北京市招商引资优惠政策分析

6.15.2 北京市招商引资主要优势分析

6.15.3 北京市承接产业转移情况分析

6.15.4 北京市招商引资发展规模分析

(1) 北京市引进内资情况

(2) 北京市引进外资情况

6.15.5 北京市招商引资策略及特色模式

6.15.6 北京市招商引资存在的问题分析

6.15.7 北京市最佳招商引资路径建议

第7章：中国招商引资资金渠道发展与风险规避

7.1 招商引资资金来源渠道分析

7.1.1 招商引资产业资本渠道分析

7.1.2 招商引资商业资本渠道分析

7.1.3 招商引资金融资本渠道分析

7.1.4 招商引资知识资本渠道分析

7.1.5 招商引资风险资本渠道分析

7.2 招商引资风险与规避措施

7.2.1 招商引资风险来源分析

(1) 招商引资政治风险分析

(2) 招商引资经济风险分析

(3) 招商引资产业风险分析

(4) 招商引资金融风险分析

7.2.2 国外招商引资风险规避措施

(1) 美国招商引资风险规避措施

(2) 日本招商引资风险规避措施

(3) 韩国招商引资风险规避措施

(4) 印度招商引资风险规避措施

7.2.3 招商引资风险规避经验对比

7.2.4 国外招商引资风险规避经验借鉴

7.3 中国招商引资发展趋势分析

7.3.1 招商引资区域转移趋势

7.3.2 招商引资行业选择趋势

7.3.3 招商引资质量提升趋势

7.3.4 招商引资范围扩大趋势

7.3.5 招商引资专业化趋势

7.3.6 招商引资资金渠拓宽趋势

7.3.7 龙头企业选择趋势

7.3.8 “互联网+”招商发展趋势

图表目录：

图表：地方政府招商引资平台搭建情况

图表：地方政府招商引资平台搭建举措

图表：招商引资成本构成

图表：政府招商引资的显性成本简介

图表：政府招商引资的隐性成本简介

图表：招商引资政府主导型模式分析

图表：招商引资市场主导型模式分析

图表：招商引资总部经济模式分析

图表：招商引资专攻型模式分析

图表：招商引资并购模式分析

图表：招商引资以民引外模式分析

更多图表见正文……

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/touzi/P28941RCZU.html>