2016-2022年中国保健酒市 场深度研究与投资战略研究报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制 www.abaogao.com

一、报告报价

《2016-2022年中国保健酒市场深度研究与投资战略研究报告》信息及时,资料详实,指导性强,具有独家,独到,独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势,获得优质客户信息,准确、全面、迅速了解目前行业发展动向,从而提升工作效率和效果,是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址:http://www.abaogao.com/b/baijiu/R43802PUL0.html

报告价格:印刷版:RMB 9800 电子版:RMB 9800 印刷版+电子版:RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话: 400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售:010-80993963

传真: 010-60343813

Email: sales@abaogao.com

联系人: 刘老师 谭老师 陈老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

随着中国消费者生活水平的不断提高,中国保健酒市场前景十分广阔,未来中国保健酒市场主要呈现以下三大趋势:首先,保健酒消费群体年轻化,近两年根据调查,年轻人生活工作压力大,普遍处于亚健康状态,这是他们慢慢接触、饮用保健酒的重要原因。其次,品牌传播时尚化。一直以来,保健酒在产品形象上比较保守,但随着消费群体的年轻化,保健酒在包装和推广上将会更加注重与时代接轨,将会彰显个性气质。销售渠道多元化。在保健酒二十多年的发展中,已经形成了商超和餐饮这两个相对成熟的渠道。但随着酒业巨头和资本注入保健酒行业,并迅速切入中高端市场,保健酒的渠道将会被迫寻求开拓。例如,团购渠道将会被重点开发。

智研数据研究中心发布的《2016-2022年中国保健酒市场深度研究与投资战略研究报告》。 内容严谨、数据翔实,更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、正确 制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发 布的权威数据,以及我中心对本行业的实地调研,结合了行业所处的环境,从理论到实践、 从宏观到微观等多个角度进行研究分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握 行业发展趋势,洞悉行业竞争格局,规避经营和投资风险,制定正确竞争和投资战略决策的 重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

智研数据研究中心是中国权威的产业研究机构之一,提供各个行业分析,市场分析,市场 预测,行业发展趋势,行业发展现状,及各行业产量、进出口,经营状况等统计数据,中国 产业研究、中国研究报告,具体产品有行业分析报告,市场分析报告,年鉴,名录等。

报告目录:

第一部分 产业发展概述

第一章 保健酒的相关概述 1

第一节保健品的介绍1

- 一、保健品的定义1
- 二、保健品的分类1
- 三、保健品的特点2
- 四、保健品产生的原因2
- 五、保健品发展的三个阶段3
- 第二节保健酒的概述4
- 一、保健酒定义4

- 二、保健酒产生原因4
- 三、酒在医疗保健中产生的作用5
- 四、保健酒和药酒之间的异同点5
- 五、保健酒的保健功能和经济效益6
- 六、保健酒酿造的悠久历史8
- 第二章 2015年保健品行业分析 10
- 第一节中国保健品行业发展综述 10
- 一、中国保健品行业发展周期及特征 10
- 二、浅谈中国保健品行业发展原因 11
- 三、我国保健品市场现状总析 11
- 四、中国保健品行业发展势头迅猛 12
- 五、中国保健品行业备受投资者青睐 13
- 六、我国营养与保健食品制造业发展规划14
- 第二节 2013-2015年中国保健品进出口情况 15
- 一、2013年中国中国保健品进出口简析 15
- 二、2014年我国保健品进出口状况分析 16
- 三、2015年我国保健品进出口分析 17
- 第三节中国保健品行业的问题 18
- 一、我国保健品行业发展中的隐患分析 18
- 二、我国保健品行业存在的不规范现象 18
- 三、中国保健品产业的发展瓶颈20
- 四、原料标准缺失掣肘保健品行业发展 21
- 第四节中国保健品行业的发展对策23
- 一、我国保健品行业的发展策略 23
- 二、中国保健品企业发展应返璞归真 28
- 三、中国保健品企业的研发策略浅析 29
- 四、保健品企业成功开发产品的四大动力30
- 第五节 社会环境分析 33
- 第二部分 行业现状分析
- 第三章 2015年保健酒行业的发展 50

- 第一节保健酒行业的发展概况50
- 一、我国保健酒市场迅猛发展50
- 二、中国保健酒行业的发展规律52
- 三、保健酒品行业的特性及趋向剖析 54
- 四、我国保健酒业成功迈进品牌化时代57
- 第二节 2015年保健酒行业的发展 58
- 一、2014年我国保健酒行业发展分析58
- 一、2015年我国保健酒业行业发展分析63
- 三、保健酒行业技术创新取得重大突破64
- 四、梅林华佗保健酒家族又添"生力军"65
- 第三节 先进技术在保健酒行业中的应用分析 66
- 一、提取分离中药成分的应用66
- 二、新型包装生产技术的应用70
- 三、自动控制技术的应用 71
- 四、先进检验检测技术的应用 73
- 第四节 保健酒行业发展存在的问题 74
- 一、我国保健酒行业发展存在短板 74
- 二、中国保健酒行业难以扩容的原因 75
- 三、中国保健酒行业存在的五大软肋 76
- 四、保健酒行业发展还不成熟 79
- 五、保健酒行业应注意的问题 79
- 第五节 保健酒行业发展的对策分析 80
- 一、保健酒业的生存与发展之路80
- 二、保健酒的开发需要高新技术80
- 三、促进保健酒产业快速发展的建议80
- 四、创新成就我国保健酒的未来81
- 五、国内保健酒企业的突围战略探究82

第四章 2015年保健酒市场分析 84

第一节 2015年保健酒市场发展概况 84

- 一、保健酒在全球市场广受追捧84
- 二、中国保健酒市场的总体综述 84

- 三、中国保健酒企业深掘高端市场85
- 第二节 2015年保健酒市场新品种的开发状况 85
- 一、膳食纤维保健酒85
- 二、蔬菜类保健酒86
- 三、虫草灵芝保健酒86
- 四、绿蛛保健酒86
- 五、雄蚕蛾保健酒87
- 第三节 2015年保健酒市场消费状况 88
- 一、中国保健酒消费日益普及88
- 二、节日期间保健酒市场消费需求旺盛88
- 三、中国保健酒消费的安全考量88
- 第四节 保健酒市场消费者行为探讨 89
- 一、消费者购买保健酒的基本方式89
- 二、保健酒目标消费群的深入研究 89
- 三、从消费行为分析保健酒的发展策略 90
- 四、消费者购买保健酒的主要途径91

第五章 2015年部分地区保健酒市场分析 92

第一节广东92

- 一、广东保健酒市场本土品牌缺乏竞争力92
- 二、广东保健酒市场品牌格局分析 96
- 三、深圳保健酒市场形成两强争霸局面 98
- 四、惠州保健酒市场亟待整顿99
- 五、广东保健酒产业发展格局及展望 101

第二节 山东 103

- 一、山东保健酒市场发展概况 103
- 二、济南保健酒市场消费形态剖析 106
- 三、烟台保健酒市场综述 110
- 四、潍坊保健酒市场发展良好114
- 五、青岛保健酒市场品牌效应突出 114

第三节 江苏 115

一、江苏保健酒市场竞争激烈 115

- 二、南京保健酒市场概述 117
- 三、兴化保健酒市场发展状况 118

第四节 浙江 120

- 一、杭州保健酒市场遭冷落 120
- 二、温州保健酒市场发展态势透析 121
- 三、台州保健酒市场开发面临的挑战 128
- 四、宁波保健酒市场需求前景看好 129

第五节 其他地区 130

- 一、北京保健酒市场缺少领军品牌 130
- 二、我国首个保健酒研究中心在鄂问世 132
- 三、广西本土保健酒产业的生存状态透析 133
- 四、成都保健酒市场迅猛升温 135
- 五、云南保健酒发展资源优势分析 136
- 六、武汉保健酒市场群雄并起 139

第六章 2015年保健酒市场营销分析 142

- 第一节中国保健酒市场营销状况 142
- 一、中国保健酒市场营销战争升级 142
- 二、中国保健酒区域市场营销现状分析 145
- 三、保健酒市场服务营销概况 162
- 四、保健酒遭遇安全考验呼唤产业链营销 166
- 第二节 保健酒营销的突破点分析 169
- 一、品牌(名)169
- 二、卖点 170
- 三、渠道 170
- 四、养生学 171

第三节 保健酒营销存在的问题 172

- 一、中国保健酒企业的营销误区 172
- 二、保健酒营销意识的缺失之处 176
- 三、保健酒产品命名易陷入的误区 182
- 四、保健酒营销的突出问题 184
- 第四节 保健酒营销的对策 189

- 一、保健酒营销成功的关键对策 189
- 二、保健酒营销的产品开发攻略 193
- 三、低端保健酒深度分销提高市场效率 195
- 四、保健酒行业强势品牌的营销攻略 199
- 五、保健酒的体验营销运作思路剖析 199

第五节 保健酒营销发展趋势 203

- 一、国内保健酒品牌营销力度将加强 203
- 二、保健酒行业的营销发展新意呈现 204

第三部分 企业竞争分析

第七章 2015年保健酒重点企业分析 207

- 第一节海南椰岛股份有限公司 207
- 一、公司简介207
- 二、海南椰岛经营状况分析 208
- 三、椰岛鹿龟酒的营销战略透析 213
- 四、海南椰岛保健酒业务停滞不前将开辟新领域 216
- 第二节上海交大昂立股份有限公司 216
- 一、公司简介 216
- 二、交大昂立经营状况分析 219
- 三、交大昂立保健酒产品前景看好 223
- 第三节 浙江致中和酒业有限责任公司 224
- 一、公司简介224
- 二、致中和的发展概况 224
- 三、致中和市场策略透析 224

第四节 湖北劲牌有限公司 226

- 一、公司简介226
- 二、劲牌公司经营状况分析 227
- 三、劲牌公司品牌建设探析 227
- 四、劲酒公司技术创新发展解析 228
- 五、劲牌公司未来发展蓝图 228
- 第五节宁夏红枸杞产业集团公司229
- 一、公司简介 229

- 二、宁夏红品牌发展历程及战略定位解析 230
- 三、宁夏红的发展概况 233

第六节 烟台张裕葡萄酿酒股份有限公司 234

- 一、公司简介234
- 二、经营状况分析 235
- 三、公司发展历程 240

第七节 贵州茅台酒股份有限公司 242

- 一、公司简介242
- 二、经营状况分析 243
- 三、公司前景分析 247

第八节 紫光古汉集团股份有限公司 248

- 一、公司简介 248
- 二、经营状况分析 249
- 三、公司经营范围 253

第八章2015年保健酒主要替代品分析 255

第一节 白酒 255

- 一、白酒市场消费者分析 255
- 二、2013年中国白酒行业运行概况 268
- 三、2014年中国白酒业发展分析270
- 四、2015年中国白酒业运行现状274
- 五、白酒行业的总体发展趋势分析 282

第二节 啤酒 285

- 一、中国啤酒品牌市场探究 285
- 二、"十二五"中国啤酒行业发展综述 286
- 三、2013年中国啤酒行业发展分析 287
- 四、2014年中国啤酒行业发展状况290
- 五、2015年啤酒行业运行现状291
- 六、"十三五"我国啤酒行业发展展望293

第三节 葡萄酒 294

- 一、全国及主要省份葡萄酒产量回顾 294
- 二、"十二五"中国葡萄酒行业发展综述 294

- 三、2014年中国葡萄酒行业发展状况 297
- 四、2015年中国葡萄酒行业发展现状300
- 五、"十三五"我国葡萄酒行业发展规划 301 第四节 黄酒 302
- 一、中国黄酒行业发展综述 302
- 二、"十二五"中国黄酒行业发展概况 305
- 三、我国黄酒业科技实力增强308
- 四、黄酒业复兴"文化牌"很重要309
- 五、"十三五"我国黄酒行业发展规划310

第九章 2015年保健酒竞争格局分析 315

- 第一节 2015年新竞争时代下的保健酒行业发展 315
- 一、保健酒三大派系解析 315
- 二、保健酒行业格局演变及趋向 316
- 三、保健酒行业竞争现状分析 316
- 四、新竞争时代保健酒企业战略释义316
- 第二节 保健酒主流品牌的竞争 318
- 一、名牌战略引导保健酒业竞争318
- 二、保健酒市场六大品牌的激烈竞争318
- 三、保健酒各大品牌的圈地运动 318
- 四、保健酒市场的竞争出路分析 319
- 第三节 黄金酒对中国保健酒行业的影响 320
- 一、黄金酒独享功能名酒蓝海 320
- 二、黄金酒将让保健酒市场再提速 321
- 三、黄金酒对劲酒冲击不大322
- 四、黄金酒会冲击椰岛华东市场 322
- 第四节 保健酒竞争四大定位 323
- 一、消费者细分--开拓新品类 323
- 二、产品细分--发展新市场 324
- 三、价格细分--抢占新热点 324
- 四、渠道细分--完胜终端 324
- 第五节 保健酒的竞争策略探析 325

- 一、定位策略 325
- 二、产品策略 326
- 三、价格策略 326
- 四、分销策略 330
- 五、广告、宣传、促销策略 331
- 四、环保成保健酒行业未来投资新亮点 335

第十章 对保健酒行业的发展前景及趋势预测 336

第一节 保健酒行业的发展前景展望 336

- 一、未来中国保健酒行业发展形势预测 336
- 二、中国保健酒市场潜力巨大345
- 三、我国保健酒高端市场前景看好347
- 四、小瓶保健酒未来发展前景可期 349
- 五、对2016-2022年中国保健酒行业发展预测分析351

第二节 保健酒行业的发展趋势 354

- 一、我国保健酒行业未来发展走向354
- 二、中国保健酒行业发展趋势分析 355
- 三、保健酒将成为传统酒业里的朝阳产业 355
- 四、环保成保健酒行业未来投资新亮点 357

图表目录:

图表:中国保健食品行业发展阶段10

图表:驱动行业发展的宏观因素 11

图表:中国保健食品行业发展制约因素 11

图表:中国保健食品细分行业现状 12

图表:2014年中国医药保健品进出口商品分类统计表16

图表:2015年中国医药保健品进出口商品分类统计17

图表: 2011-2015年全国人口变化34

图表: 2011-2015年中国人口性别变化34

图表:2011-2015年中国人口各年龄段变化35

图表:2011-2015年中国人口城乡结构变化35

图表:2011-2015年全国人户分离人口变化36

图表: 2011-2015年全国流动人口变化36

图表:人口及其自然增长率变化情况37

图表:2011-2015年全国参加城镇职工基本养老保险情况37

图表:2011-2015年全国参加城镇基本医疗保险情况38

图表:2011-2015年中国参加失业保险情况38

图表:2011-2015年中国参加工伤保险情况39

图表:2011-2015年中国参加生育保险情况39

图表:2011-2015年中国农村扶贫对象人数情况40

图表:2011-2015年普通高等教育、中等职业教育及普通高中生招生人数40

图表:2011-2015年全国各类型教育招生情况41

图表:2011-2015年全国各类型教育在校生情况41

图表:2011-2015年全国各类型教育毕业生情况 42

图表: 2011-2015年研究与试验发展(R&D)经费支出 42

图表:2011-2015年全国工程研究实验室建设情况 43

图表:2011-2015年全国专利申请情况43

图表:2011-2015年全国授予专利发明情况44

图表:2011-2015年全国有效专利发明情况44

图表:2011-2015年中国技术合同签订情况45

图表: 2011-2015年全国产品检测室情况 45

图表: 2011-2015年全国产品认证情况 46

图表: 2011-2015年全国计量情况 46

图表:2011-2015年全国制定国家标准情况47

图表: 2011-2015年全国艺术系统情况 47

图表: 2011-2015年全国影视制作情况 48

图表:2011-2015年全国出版物情况48

图表: 2011-2015年全国城镇人口比重 49

图表: 2011-2015年我国城镇化水平变化情况 49

图表:2011-2015年国内保健酒行业市场规模61

图表: 2011-2015年国内保健酒产量62

图表:2015年保健酒企业市场份额62

图表:海南椰岛股份有限公司资料 208

图表:2012-2015年海南椰岛股份有限公司收入产品构成208

图表: 2012-2015年海南椰岛股份有限公司收入地域构成 209

图表:2012-2015年海南椰岛股份有限公司员工构成209

图表:2012-2015年海南椰岛股份有限公司主要财务指标分析210

图表:2012-2015年海南椰岛股份有限公司盈利能力分析210

图表:2012-2015年海南椰岛股份有限公司偿债能力分析211

图表: 2012-2015年海南椰岛股份有限公司成长能力分析 211

图表: 2012-2015年海南椰岛股份有限公司营运能力分析 211

图表:2012-2015年海南椰岛股份有限公司利润表分析212

图表: 2012-2015年海南椰岛股份有限公司资产负债分析 212

图表: 2012-2015年海南椰岛股份有限公司现金流量分析 213

图表:上海交大昂立股份有限公司资料 219

图表:2012-2015年上海交大昂立股份有限公司收入产品构成219

图表:2012-2015年上海交大昂立股份有限公司收入地域构成220

图表:2012-2015年上海交大昂立股份有限公司员工构成220

图表:2012-2015年上海交大昂立股份有限公司主要财务指标分析220

图表:2012-2015年上海交大昂立股份有限公司盈利能力分析221

图表:2012-2015年上海交大昂立股份有限公司偿债能力分析221

图表:2012-2015年上海交大昂立股份有限公司成长能力分析222

图表:2012-2015年上海交大昂立股份有限公司营运能力分析222

图表: 2012-2015年上海交大昂立股份有限公司利润表分析 222

图表:2012-2015年上海交大昂立股份有限公司资产负债分析223

图表:2012-2015年上海交大昂立股份有限公司现金流量分析223

图表: 张裕葡萄酿酒股份有限公司资料 235

图表:2012-2015年张裕葡萄酿酒股份有限公司收入产品构成236

图表:2012-2015年张裕葡萄酿酒股份有限公司收入地域构成 236

图表: 2012-2015年张裕葡萄酿酒股份有限公司员工构成 236

图表:2012-2015年张裕葡萄酿酒股份有限公司主要财务指标分析237

图表:2012-2015年张裕葡萄酿酒股份有限公司盈利能力分析237

图表:2012-2015年张裕葡萄酿酒股份有限公司偿债能力分析238

图表:2012-2015年张裕葡萄酿酒股份有限公司成长能力分析238

图表: 2012-2015年张裕葡萄酿酒股份有限公司营运能力分析 238

图表:2012-2015年张裕葡萄酿酒股份有限公司利润表分析239

图表:2012-2015年张裕葡萄酿酒股份有限公司资产负债分析239

图表:2012-2015年张裕葡萄酿酒股份有限公司现金流量分析240

图表:贵州茅台股份有限公司资料 243

图表:2012-2015年贵州茅台股份有限公司收入产品构成243

图表:2012-2015年贵州茅台股份有限公司收入地域构成243

图表:2012-2015年贵州茅台股份有限公司员工构成244

图表: 2012-2015年贵州茅台股份有限公司主要财务指标分析 244

图表: 2012-2015年贵州茅台股份有限公司盈利能力分析 245

图表: 2012-2015年贵州茅台股份有限公司偿债能力分析 245

图表:2012-2015年贵州茅台股份有限公司成长能力分析246

图表:2012-2015年贵州茅台股份有限公司营运能力分析246

图表:2012-2015年贵州茅台股份有限公司利润表分析246

图表: 2012-2015年贵州茅台股份有限公司资产负债分析 247

图表:2012-2015年贵州茅台股份有限公司现金流量分析247

图表:紫光古汉股份有限公司资料 249

图表:2012-2015年紫光古汉股份有限公司收入产品构成249

图表: 2012-2015年紫光古汉股份有限公司收入地域构成 250

图表:2012-2015年紫光古汉股份有限公司员工构成250

图表:2012-2015年紫光古汉股份有限公司主要财务指标分析250

图表:2012-2015年紫光古汉股份有限公司盈利能力分析251

图表:2012-2015年紫光古汉股份有限公司偿债能力分析251

图表:2012-2015年紫光古汉股份有限公司成长能力分析252

图表:2012-2015年紫光古汉股份有限公司营运能力分析252

图表:2012-2015年紫光古汉股份有限公司利润表分析252

图表:2012-2015年紫光古汉股份有限公司资产负债分析253

图表: 2012-2015年紫光古汉股份有限公司现金流量分析 253

图表:白酒消费者购买普及率 255

图表:白酒消费者购买考虑因素 256

图表:白酒购买频率 257

图表:白酒购买场所分布257

图表:白酒饮用频率 258

图表:白酒品牌知晓度259

图表:品牌白酒饮用频率 259

图表:品牌白酒购买频率 260

图表:品牌白酒议价空间 261

图表:品牌白酒推荐度261

图表:品牌白酒形象 262

图表:品牌白酒价值综合分析 263

图表:品牌白酒价值指数 263

图表:品牌广告到达率 264

图表:品牌白酒广告到达途径265

图表:品牌白酒广告喜爱度266

图表:品牌白酒广告说服力 266

图表:品牌白酒广告综合分析 267

图表:品牌白酒广告评价指数 268

图表: 2010-20125年我国白酒行业销售收入 273

图表: 2010-2015年我国白酒产量 273

图表: 2012-2015年全国各主要城市白酒平均零售价情况 278

图表:2015年我国白酒行业产销情况281

图表:2015年我国白酒(折65度)产量281

图表: 2010-2015年我国啤酒行业销量 291

图表:现代中国葡萄酒产区分布情况 294

图表:十二五期间葡萄酒销售收入296

图表: 2010-2015年我国葡萄酒生产情况 300

图表:2010-2015年我国规模以上企业黄酒产量303

图表: 2010-2015年我国黄酒行业销量 304

详细请访问:http://www.abaogao.com/b/baijiu/R43802PUL0.html