

2019-2025年中国二手车电 商市场深度研究与前景趋势报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2019-2025年中国二手车电商市场深度研究与前景趋势报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/qiche/S57750K7OI.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话： 400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真： 010-60343813

Email： sales@abaogao.com

联系人： 刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

报告目录：

第一章 二手车市场概述

1.1 二手车市场的概念界定

1.1.1 二手车的普遍定义

1.1.2 我国二手车的定义

1.1.3 二手车的交易优势

1.2 二手车市场与相关市场的关系

1.2.1 与新车市场的关系

1.2.2 与租赁市场的关系

1.2.3 与汽车金融/保险市场的关系

1.2.4 与汽车检测服务市场的关系

第二章 2015-2018年中国二手车电商市场增长动力分析

2.1 中国汽车产业蓬勃发展

2.1.1 汽车工业产销规模

2.1.2 汽车保有量规模

2.1.3 汽车工业经济效益

2.1.4 新车与二手车市场关联分析

2.2 消费需求环境更加包容开放

2.2.1 居民收入水平

2.2.2 潜在消费者分析

1.1.1 二手车消费市场潜力

1.1.2 二手车消费人群分析

2.3 互联网的发展提高信息透明度

2.3.1 互联网打破信息壁垒

2.3.2 大数据及诚信档案的运用

2.3.3 互联网及支付技术成熟

2.3.4 电商平台蓬勃发展

2.4 政府和行业协会的支持性政策

2.4.1 二手车市场迎来政策重视

- 2.4.2 促进市场交易意见
- 2.4.3 促进二手车便利交易
- 2.4.4 二手车企业规范管理
- 2.4.5 二手车税收政策调整
- 2.4.6 二手车评估规范政策
- 2.4.7 “车改”刺激二手车市场

第三章 2015-2018年中国二手车市场发展分析

3.1 中国二手车市场发展概述

- 3.1.1 对经济发展的重要性
- 3.1.2 二手车市场背景回顾
- 3.1.3 二手车市场发展态势
- 3.1.4 二手车市场发展利好

3.2 2015-2018年中国二手车市场交易分析

- 3.2.1 市场规模分析
- 3.2.2 区域格局分析
- 3.2.3 车型种类分布
- 3.2.4 使用年限分析
- 3.2.5 交易价格分布

3.3 2015-2018年中国二手车市场区域分析

- 3.3.1 区域活跃度分析
- 3.3.2 城市活跃度分析
- 3.3.3 市场活跃度特点
- 3.3.4 各区域交易价格

3.4 2015-2018年中国二手车市场发展现状特征

- 3.4.1 二手车交易量偏低
- 3.4.2 二手车供给不充分
- 3.4.3 用户接受度较低
- 3.4.4 用户群体特征

3.5 2015-2018年中国二手车跨区域流通情况

- 3.5.1 二手车跨区域交易规模
- 3.5.2 二手车跨区域流通利好

- 3.5.3 二手车限迁问题回顾
- 3.5.4 我国机动车排放标准
- 3.5.5 二手车跨区域流通前景

第四章 2015-2018年中国二手车电子商务发展分析

- 4.1 二手车电商市场竞争优势
 - 4.1.1 快速拓展市场
 - 4.1.2 缩减销售成本
 - 4.1.3 竞争更透明化
 - 4.1.4 信息的公开化
 - 4.1.5 形成规模效应
- 4.2 2015-2018年中国二手车电商市场概述
 - 4.2.1 发展周期
 - 4.2.2 发展阶段
 - 4.2.3 产业链介绍
- 4.3 2015-2018年中国二手车电商市场交易分析
 - 4.3.1 市场交易规模
 - 4.3.2 电商渗透率
 - 4.3.3 市场交易结构
 - 4.3.4 消费者偏好分析
- 4.4 2015-2018年中国二手车电商市场竞争格局
 - 4.4.1 市场参与主体
 - 4.4.2 企业交易份额
 - 4.4.3 To B市场格局
 - 4.4.4 To C市场格局
- 4.5 2015-2018年中国二手车电商市场广告投放情况分析
 - 4.5.1 二手车广告大战
 - 4.5.2 广告投放预算
 - 4.5.3 广告投放成效
 - 4.5.4 企业营销案例
- 4.6 中国二手车电商商业模式分析
 - 4.6.1 二手车电商盈利模式

- 4.6.2 二手车电商主要类型
- 4.6.3 二手车电商重点模式
- 4.6.4 二手车电商模式探索
- 4.7 中国二手车电商市场存在的问题
 - 4.7.1 二手车电商市场存在的问题
 - 4.7.2 国家政策的制约
 - 4.7.3 二手车消费观念落后
 - 4.7.4 二手车经销商诚信缺失
 - 4.7.5 二手车评估人才缺乏
 - 4.7.6 第三方估值体系欠缺
 - 4.7.7 二手车电商服务不完善
- 4.8 中国二手车电商发展对策建议
 - 4.8.1 建立第三方评估体系
 - 4.8.2 加快建立线下网点
 - 4.8.3 加强对售后的保障

第五章 2015-2018年二手车电商竞拍模式分析

- 5.1 二手车电商竞拍模式概述
 - 5.1.1 二手车电商竞拍模式介绍
 - 5.1.2 二手车电商竞拍市场规模
 - 5.1.3 二手车网上竞拍的优势
 - 5.1.4 二手车拍卖平台评价因素
 - 5.1.5 二手车电商竞拍模式分析
- 5.2 二手车电商竞拍模式企业竞争格局
 - 5.2.1 企业实力矩阵
 - 5.2.2 重点企业对比
 - 5.2.3 寡头竞争格局
 - 5.2.4 企业竞争动态
- 5.3 二手车电商竞拍模式典型案例分析——车易拍
 - 5.3.1 企业发展概况
 - 5.3.2 企业融资情况
 - 5.3.3 企业商业模式

5.3.4 企业竞争优势

5.3.5 企业发展展望

第六章 2015-2018年二手车电商寄售模式分析

6.1 二手车电商寄售模式概述

6.1.1 二手车寄售服务模式

6.1.2 二手车寄售模式对比

6.1.3 重点企业发展对比

6.2 二手车C2C虚拟寄售模式分析

6.2.1 虚拟寄售模式特点

6.2.2 虚拟寄售模式盈利方式

6.2.3 企业竞争动态分析

6.2.4 相关企业融资动态

6.3 二手车电商寄售模式典型案例分析——瓜子二手车

6.3.1 企业发展历程

6.3.2 企业经营情况

6.3.3 广告投放情况

6.3.4 企业融资情况

第七章 2015-2018年二手车电商B2C大卖场模式分析

7.1 二手车电商B2C大卖场模式概述

7.1.1 交易模型介绍

7.1.2 B2C模式优劣势

7.1.3 行业壁垒较高

7.1.4 重点企业模式

7.2 二手车大卖场模式典型案例分析——CarMax

7.2.1 企业发展概况

7.2.2 企业运营分析

7.2.3 企业业务模式

7.2.4 企业竞争优势

7.3 二手车大卖场模式典型案例分析——车王二手车

7.3.1 企业发展概况

- 7.3.2 企业经营情况
- 7.3.3 重资产模式
- 7.3.4 企业盈利模式

第八章 2015-2018年二手车电商交易服务模式分析

- 8.1 二手车信息资讯平台
 - 8.1.1 消费者二手车信息获取途径
 - 8.1.2 二手车信息服务模型分析
 - 8.1.3 二手车信息服务市场格局
 - 8.1.4 二手车垂直搜索模式分析
 - 8.1.5 二手车信息资讯平台典型案例分析——二手车之家
- 8.2 二手车检测平台
 - 8.2.1 二手车检测服务流程
 - 8.2.2 二手车检测O2O模式
 - 8.2.3 第三方检测平台市场商机
 - 8.2.4 二手车检测平台典型案例分析——车e估
- 8.3 二手车估值平台
 - 8.3.1 二手车估值平台模型
 - 8.3.2 资本推进状况
 - 8.3.3 二手车估值平台瓶颈
 - 8.3.4 二手车估值平台典型案例分析——精真估
- 8.4 二手车金融服务平台
 - 8.4.1 金融服务需求
 - 8.4.2 市场发展现状
 - 8.4.3 发展模式分析
 - 8.4.4 企业布局动态
 - 8.4.5 二手车金融服务平台典型案例分析——喵喵速贷

第九章 2015-2018年二手车市场重点企业分析

- 9.1 国外二手车电商C2C巨头——Beepi
 - 9.1.1 企业发展概况
 - 9.1.2 企业融资情况

- 9.1.3 企业商业模式
- 9.1.4 企业竞争优势
- 9.1.5 企业发展展望
- 9.2 传统二手车平台电商化探索——澳康达
 - 9.2.1 企业发展概况
 - 9.2.2 企业竞争优势
 - 9.2.3 企业运作模式
 - 9.2.4 企业发展展望
- 9.3 传统汽车制造商“触电”——金固股份
 - 9.3.1 企业发展概况
 - 9.3.2 经营效益分析
 - 9.3.3 业务经营分析
 - 9.3.4 财务状况分析
 - 9.3.5 布局二手车电商
 - 9.3.6 未来前景展望
- 9.4 布局二手车电商全产业链——优信集团
 - 9.4.1 企业发展概况
 - 9.4.2 企业经营情况
 - 9.4.3 企业融资情况
 - 9.4.4 企业运作模式
 - 9.4.5 企业发展展望
- 9.5 车猫二手车
 - 9.5.1 企业发展概况
 - 9.5.2 企业经营情况
 - 9.5.3 企业融资情况
 - 9.5.4 企业商业模式
 - 9.5.5 企业发展展望

第十章 2015-2018年中国二手车电商市场投资分析

- 10.1 2015-2018年中国二手车电商市场投融资分析
 - 10.1.1 市场投资规模
 - 10.1.2 投资项目分布

- 10.1.3 新进企业数量
- 10.1.4 重点融资案例
- 10.2 二手车电商市场投融资市场特征
 - 10.2.1 资本趋于理性
 - 10.2.2 布局全产业链
 - 10.2.3 用户获取困难
 - 10.2.4 打造交易闭环
- 10.3 中国二手车市场电商投资机遇分析
 - 10.3.1 品牌二手车发展前景看好
 - 10.3.2 二手车电商市场趋于成熟
 - 10.3.3 二手车评估市场异军突起
 - 10.3.4 多种发展模式相互渗透

第十一章 二手车电商市场前景趋势展望（ZYZF）

- 11.1 中国二手车市场发展前景展望
 - 11.1.1 国际资本进驻
 - 11.1.2 消费环境趋好
 - 11.1.3 二手车车源增多
 - 11.1.4 市场前景看好
- 11.2 中国二手车市场趋势分析
 - 11.2.1 规模化经营趋势
 - 11.2.2 跨区域流趋势
 - 11.2.3 市场多元化趋势
- 11.3 中国二手车电商市场前景展望
 - 11.3.1 二手车电商市场影响因素
 - 11.3.2 二手车电商交易平台发展展望
 - 11.3.3 二手车电商市场趋势预测
 - 11.3.4 二手车电商市场未来展望
- 11.4 2019-2025年二手车电商市场交易预测
 - 11.4.1 2019-2025年二手车交易量的预测
 - 11.4.2 2019-2025年二手车交易额的预测
 - 11.4.3 2019-2025年二手车电商交易规模的预测（ZYZF）

图表目录：

图表：2015-2018年中国汽车销量月度增长走势

图表：2015-2018年中国乘用车销量月度增长走势

图表：2015-2018年中国商用车销量月度增长走势

图表：2009-2017年中国汽车保有量规模

图表：2015-2018年汽车工业重点企业（集团）工业经济效益综合指数

图表：2015-2018年汽车工业重点企业（集团）营业收入增速

图表：2000-2017年我国新车销量增速与二手车交易量增速对比

图表：2007-2017年中国农村和城镇居民人均可支配收入

图表：2017年中国二手车市场各渠道成交占比

图表：2017年中国电子平台二手车交易量

图表：2016-2018年全国二手车交易市场环比增速

图表：2012-2017年全国二手车交易量及增速

图表：2017年全国六大区域交易量占比

图表：2017年全国六大区域交易量分布

图表：2017年全国31个省市二手车交易量占比

图表：2016-2018年全国二手车交易车型占比

图表：2017年全国二手车交易量品牌车系前10名交易量占比

图表：2017年全国六大区域二手车交易量品牌车系排名前十名

图表：2017年全国二手车交易使用年限占比

图表：2017年全国二手车交易价格占比

图表：2017年全国各省分二手车交易活跃度分析

图表：2017年全国二手车发车辆TOP10省份

图表：2017年全国二手车发车辆TOP10城市

图表：2017年全国363个城市二手车交易数据跟踪

图表：2017年全国各省份二手车交易价格排名

图表：2002-2017年中国二手车/新车销售比

图表：中国及部分发达国家二手车/新车销售比

图表：2011-2017年我国本地区/跨地区二手车交易量占比

图表：中国各省市汽车交易量及汽车普及率

图表：全国机动车排放执行排放标准

图表：截至2017年实施国五排放要求的城市

图表：二手车电商市场发展周期

图表：中国二手车电商行业发展阶段

图表：中国二手车电商行业产业链

图表：2019-2025年中国二手车电商交易量预测

图表：2019-2025年中国二手车电商交易总额预测

图表：2016-2018年中国二手车电商渗透率

图表：2017年中国二手车电商成交车辆车龄分布

图表：2017年中国二手车电商成交车辆品牌商分布

图表：2017年中国二手车电商成交车辆颜色分布

图表：2017年中国二手车电商成交车辆排量分布

图表：2017年中国消费者二手车购买意向

图表：2017年中国潜在二手车购买用户渠道选择

图表：2017年中国二手车潜在客户购买时注重的因素

图表：中国二手车电商平台特征

图表：2017年中国二手车电商各模式交易规模

图表：中国二手车电商市场参与主体

图表：2017年中国二手车电商平台交易份额

图表：中国二手车电商（To B）市场主流企业

图表：2017年中国二手车电商（To B）市场实力矩阵

图表：二手车电商C2B交易服务模式分析

图表：二手车电商B2B市场优势

图表：二手车电商C2B市场优势

图表：中国二手车电商（To B）市场主流企业

图表：2017年中国二手车电商（To C）市场实力矩阵

图表：二手车电商B2C交易模式优劣势对比

图表：二手车电商B2C/C2C模式盈利渠道

图表：二手车电商B2C模式优势分析

图表：二手车电商C2C模式优势分析

图表：2017年优信二手车百度搜索指数

图表：2017年人人车百度搜索指数

图表：二手车电商主要类型

图表：二手车电商竞拍模式分析

图表：2017年中国二手车电商平台车辆发拍量规模

图表：车商选择在线拍卖平台的关键因素

图表：车易拍交易结构

图表：优信拍交易结构

图表：两种二手车竞拍模式对比

图表：二手车电商B2B主体交易模式分析

图表：2017年中国二手车竞拍电商企业实力矩阵

图表：二手车电商竞拍重点企业对比

图表：车易拍融资情况

图表：车易拍业务模型

图表：车易拍“268V”标准化车况检测系统原理

图表：二手车电商C2C交易服务型模型分析

图表：二手车电商寄售模式分析

图表：二手车C2C虚拟寄售模式主要企业对车源的最低要求

图表：中国互联网二手车C2C虚拟寄售模式代表企业

图表：二手车C2C虚拟寄售模式主要企业融资情况

图表：二手车电商B2C交易服务（自营连锁型）模型分析

图表：二手车电商B2C交易服务（在线交易平台型）模型分析

图表：2017年中国网民车辆交易信息获取途径

图表：信息服务型模式分析

图表：二手车信息服务平台信息链

图表：二手车垂直搜索模型

图表：二手车鉴定评估流程

图表：二手车估值平台发展模型

图表：二手车交易过程中的金融需求

图表：各大二手车电商企业金融服务对比

图表：Beepi历轮融资情况

图表：Beepi商业模式介绍

图表：Beepi盈利模式介绍

图表：Beepi检测项目举例

图表：2015-2018年末浙江金固股份有限公司总资产和净资产

图表：2015-2018年浙江金固股份有限公司营业收入和净利润

图表：2015-2018年浙江金固股份有限公司现金流量

图表：2017年浙江金固股份有限公司主营业务收入分行业、产品、区域

图表：2015-2018年浙江金固股份有限公司成长能力

图表：2015-2018年浙江金固股份有限公司短期偿债能力

图表：2015-2018年浙江金固股份有限公司长期偿债能力

图表：2015-2018年浙江金固股份有限公司运营能力

图表：2015-2018年浙江金固股份有限公司盈利能力

图表：2017年优信二手车平台月均SKU数量

图表：2017年优信二手车平台占To C市场总成交量份额

图表：2017年优信二手车平台月成交量

图表：优信集团融资情况

图表：优信二手车服务模式

图表：优信二手车核心优势

图表：优信集团生态体系布局

图表：2017年车猫二手车平台月均SKU数量

图表：车猫二手车核心优势

图表：车猫二手车盈利优势

图表：车猫二手车生态布局

图表：2015-2018年二手车电商投资规模

图表：2017年全国二手车电商投融资规模分布

图表：2017年全国二手车电商投融资规模分布

图表：2017年全国二手车电商投融资项目模式分布

图表：2012-2017年二手车电商行业新成立公司及投资事件数量

图表：2008-2017年二手车电商新公司成立数量

图表：2017年中国二手车电商重点企业融资案例

图表：二手车电商领域已倒闭公司

图表：汽车市场产业链利润分布

图表：二手车电商企业发展模式转型

图表：未来二手车电商市场促进因素分析

图表：未来二手车电商市场阻碍因素分析

图表：2019-2025年中国二手车交易量预测

图表：2019-2025年中国二手车交易额预测

图表：2019-2025年中国二手车电商交易规模预测

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/qiche/S57750K7OI.html>