

# 2021-2027年中国化妆品网 购市场发展趋势与市场全景评估报告

## 报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

[www.abaogao.com](http://www.abaogao.com)

## 一、报告报价

《2021-2027年中国化妆品网购市场发展趋势与市场全景评估报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/hzhp/S57750MLTI.html>

报告价格：印刷版：RMB 8000 电子版：RMB 8000 印刷版+电子版：RMB 8200

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

中国化妆品行业的发展有着漫长的历史。大致分为四个阶段：早期阶段、缓慢发展阶段、快速发展阶段及规范发展阶段。20世纪80年代，随着国民经济迅速发展，人民生活水平不断提高，化妆品工业如雨后春笋般蓬勃发展，化妆品行业的体制也从轻工系统向其他系统延伸，化妆品在人们观念中经历了奢侈品到必需品的历程。产业链上游主要是原料及包装材料制造行业，上游成本相对于营收占比不高，对毛利率影响较小。产业链下游主要是消费者和渠道商。渠道价值是化妆品品牌快速发展的核心之一，很欣喜的发现目前我国零售行业呈现出高速发展的态势，旗舰店、精品店、超市及大卖场、百货商场、药妆店、便利店中设立的销售专柜、美容院、网络专卖店等销售场所大规模拓展，为中国化妆品零售业提供了快速发展的渠道。渠道的多元化发展路径有效的促进了化妆品市场的发展，提供了渠道支撑。

随着行业的不断发展，本土品牌将逐步崛起，在行业竞争的过程中不断成长，市场份额呈现逐年上升的态势。相比于国际品牌，本土品牌基于区域性的文化背景及审美标准，对本地消费者的需求理解更透彻，产品研发更加具有针对性。

### 化妆品品牌分类

在愿意网购化妆品的用户中，有38.8%来自一线城市，30.6%来自二线，15.6%来自三线，及15%来自四线及其它城市。由此可见，目前网购化妆品在中国市场的普及程度相对较低，网购化妆品的主力军仍集中在一线城市。

### 2019年中国不同城市等级网购用户对化妆品的消费意愿分析

智研数据研究中心发布的《2021-2027年中国化妆品网购市场发展趋势与市场全景评估报告》共十章。首先介绍了中国化妆品网购行业市场发展环境、化妆品网购整体运行态势等，接着分析了中国化妆品网购行业市场运行的现状，然后介绍了化妆品网购市场竞争格局。随后，报告对化妆品网购做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国化妆品网购行业发展趋势与投资预测。

您若想对化妆品网购产业有个系统的了解或者想投资中国化妆品网购行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

### 报告目录：

第一章 化妆品网购行业产品定义及行业概述发展分析  
第一节 化妆品网购行业产品定义  
一、化妆品网购行业产品定义及分类  
二、化妆品网购行业产品应用范围分析  
三、化妆品网购行业发展历程  
四、化妆品网购行业发展地位及影响分析  
第二节 化妆品网购行业产业链发展环境简析  
一、化妆品网购行业产业链模型理论  
二、化妆品网购行业产业链示意图及相关概述  
第三节 经济环境  
一、国民经济运行情况GDP（季度更新）  
二、消费价格指数CPI、PPI（按月度更新）  
三、全国居民收入情况（季度更新）  
四、恩格尔系数（年度更新）  
五、工业发展形势（月度更新）  
六、固定资产投

资情况（季度更新）七、2020年我国宏观经济发展预测第四节化妆品网购行业税收及进出口关税第五节 社会环境一、人口数量及老龄化分析二、网民规模情况三、90后消费群体特点分析第六节化妆品网购技术发展现状一、化妆品网购行业技术发展二、化妆品网购生产工艺一、化妆品网购技术发展趋势 第二章 2015-2019年化妆品网购行业国内外市场发展概述第一节 2015-2019年全球化妆品网购行业发展分析一、全球化妆品网购经济发展现状及预测二、全球化妆品网购行业技术发展现状三、全球化妆品网购行业发展概述第二节 2015-2019年全球化妆品网购行业供需及规模分析一、全球化妆品网购行业市场供需情况二、全球化妆品网购行业市场规模及区域分布情况三、全球化妆品网购行业重点国家市场分析四、全球化妆品网购行业发展热点分析五、2021-2027年全球化妆品网购行业市场规模预测第三节 2015-2019年中国及全球化妆品网购行业对比分析一、中国化妆品网购行业生命周期分析二、中国化妆品网购行业市场成熟度情况三、中国和国外化妆品网购行业对比SWTO第四节 2015-2019年全球化妆品网购所属行业相关产品进出口情况 第三章 2015-2019年我国化妆品网购行业发展现状第一节 中国化妆品网购行业发展概述一、中国化妆品网购行业发展现状从2014年至2018年，中国化妆品的销售额从1825亿元增长逐年增长至2619亿元;其中，大部分化妆品销售额来自线上消费渠道，化妆品网购的渗透率从2014年的53.4%提升至2018年的74.2%。2019年将实现2177亿元，占化妆品零售市场的76.3%。2014-2018年中国化妆品网购销售额及渗透率情况二、中国化妆品网购发展面临的问题三、2015-2019年中国化妆品网购行业市场规模四、中国化妆品网购行业需求客户结构第二节 我国化妆品网购行业发展状况一、2015-2019年中国化妆品网购行业产值情况二、2019年我国化妆品网购产值区域分布分析第三节 2015-2019年中国化妆品网购行业产量分析第四节 2019年化妆品网购行业需求分析一、2015-2019年我国化妆品网购行业需求分析二、2015-2019年我国化妆品网购市场价格走势分析 第四章 化妆品网购行业竞争态势分析第一节 化妆品网购行业集中度分析一、化妆品网购市场集中度分析二、化妆品网购企业分布区域集中度分析三、化妆品网购区域消费集中度分析第二节 化妆品网购行业主要企业竞争力分析一、重点企业资产总计对比分析二、重点企业从业人员对比分析三、重点企业全年营业收入对比分析四、重点企业利润总额对比分析五、重点企业综合竞争力对比分析第三节 化妆品网购行业竞争格局分析一、2019年化妆品网购行业竞争分析二、2019年中外化妆品网购产品竞争分析三、2019年我国化妆品网购市场竞争分析四、近年国内化妆品网购行业重点企业发展动向 第五章 2015-2019年中国化妆品网购所属行业运行及进出口分析第一节 2015-2019年中国化妆品网购所属行业总体运行情况一、化妆品网购企业数量及分布二、化妆品网购行业从业人员统计第二节 2015-2019年中国化妆品网购所属行业运行数据一、行业资产情况分析二、行业销售情况分析三、行业利润情况分析第三节 2015-2019年中国化妆品网购所属行业成本费用结构分析第四节 2015-2019年中国化妆品网购所属行业经营成本情况第五节 2015-2019年中国

化妆品网购所属行业管理费用情况第六节 中国化妆品网购所属行业或相关行业进出口分析1、2015-2019年所属行业进出口数量及金额2、行业进口分国家3、行业出口分国家 第六章 2015-2019年中国化妆品网购行业区域发展分析第一节 中国化妆品网购行业区域发展现状分析第二节 2015-2019年华北地区一、华北地区经济发展现状分析二、市场规模情况分析三、市场需求情况分析四、行业发展前景预测第三节 2015-2019年东北地区一、东北地区经济发展现状分析二、市场规模情况分析三、市场需求情况分析四、行业发展前景预测第四节 2015-2019年华东地区一、华东地区经济发展现状分析二、市场规模情况分析三、市场需求情况分析四、行业发展前景预测第五节 2015-2019年华南地区一、华南地区经济发展现状分析二、市场规模情况分析三、市场需求情况分析四、行业发展前景预测第六节 2015-2019年华中地区一、华中地区经济发展现状分析二、市场规模情况分析三、市场需求情况分析四、行业发展前景预测第七节 2015-2019年西部地区一、西部地区经济发展现状分析二、市场规模情况分析三、市场需求情况分析四、行业发展前景预测 第七章 化妆品网购重点企业发展分析第一节 A公司一、企业经营情况分析二、企业产品及竞争优势分析三、市场营销网络分析四、公司战略规划分析第二节 B公司一、企业经营情况分析二、企业产品及竞争优势分析三、市场营销网络分析四、公司战略规划分析第三节 C公司一、企业经营情况分析二、企业产品及竞争优势分析三、市场营销网络分析四、公司战略规划分析第四节 D公司一、企业经营情况分析二、企业产品及竞争优势分析三、市场营销网络分析四、公司战略规划分析第五节 E公司一、企业经营情况分析二、企业产品及竞争优势分析三、市场营销网络分析四、公司战略规划分析第六节 F公司一、企业经营情况分析二、企业产品及竞争优势分析三、市场营销网络分析四、公司战略规划分析 第八章 2015-2019年中国化妆品网购行业上下游主要行业发展现状分析第一节 2015-2019年主要上游产业发展分析一、A行业发展分析1、行业市场规模情况2、产品价格分析3、产品生产情况二、B行业发展分析1、行业市场规模情况2、产品价格分析3、产品生产情况&hellip;&hellip;第二节2015-2019年主要下游产业发展分析一、D行业发展分析1、行业现状分析2、行业发展前景二、E行业发展分析1、行业现状分析2、行业发展前景&hellip;&hellip;第九章 2021-2027年中国化妆品网购行业发展预测分析第一节2021-2027年中国化妆品网购行业产量预测第二节2021-2027年中国化妆品网购行业需求量预测第三节2021-2027年中国化妆品网购行业规模预测第四节 2021-2027年中国产业的前景及趋势2014至2018年，中国网络零售市场的销售额从27898亿元增长至90065亿元，复合增长率34%，中国居民对于网络购物的需求持续扩张。从细分的网购品类来看，中国网民在线上购买最多的商品是洗护用品及美容彩妆类。因此，网购市场规模的不断增长，也意味着化妆品电商在不断发展。随着中国城镇化水平不断提升，城乡居民人均可支配收入逐年上升，三四线城市居民对化妆品的购买力水平也有所提高，化妆品作为一种日用消费品，已经被越来越多的消费者所接受。2018年，中国化妆品网购

销售额完成1944亿元，并在2019年将实现2177亿元，占化妆品零售市场的76.3%。未来5年内，化妆品电商行业依然处于红利期，市场规模将持续稳定增长;预估到2024年，中国化妆品零售市场的交易额将达到4392亿元，而其中的79.8%的份额将由电商渠道贡献。2020-2024年中国化妆品网购零售市场规模走势预测一、中国化妆品网购市场发展前景乐观二、2020年中国化妆品网购市场消费趋势分析第五节2021-2027年中国化妆品网购行业发展趋势一、中国化妆品网购行业的发展前景二、2021-2027年中国化妆品网购产业规划分析三、我国化妆品网购行业的标准化发展趋势第六节2021-2027年中国化妆品网购行业“走出去”发展分析 第十章 化妆品网购行业投资前景研究及销售战略分析(一)第一节 影响化妆品网购行业发展的主要因素一、影响化妆品网购行业运行的有利因素二、影响化妆品网购行业运行的稳定因素三、影响化妆品网购行业运行的不利因素四、我国化妆品网购行业发展面临的挑战五、我国化妆品网购行业发展面临的机遇第二节 行业投资形势分析一、2015-2019年中国行业投资规模二、行业投资壁垒三、行业SWOT分析四、行业五力模型分析第三节 2021-2027年化妆品网购行业投资效益分析第四节 2021-2027年化妆品网购行业投资前景研究第五节 化妆品网购行业投资前景预警一、2021-2027年化妆品网购行业市场风险预测二、2021-2027年化妆品网购行业政策风险预测三、2021-2027年化妆品网购行业经营风险预测四、2021-2027年化妆品网购行业技术风险预测五、2021-2027年化妆品网购行业竞争风险预测六、2021-2027年化妆品网购行业其他风险预测第六节 市场策略分析一、化妆品网购价格策略分析二、化妆品网购渠道策略分析第七节 销售策略分析一、媒介选择策略分析二、产品定位策略分析三、企业宣传策略分析第八节 提高化妆品网购企业竞争力的策略一、提高中国化妆品网购企业核心竞争力的对策二、化妆品网购企业提升竞争力的主要方向三、影响化妆品网购企业核心竞争力的因素及提升途径四、提高化妆品网购企业竞争力的策略第九节 对我国化妆品网购品牌的战略思考一、化妆品网购实施品牌战略的意义二、化妆品网购企业品牌的现状分析三、我国化妆品网购企业的品牌战略四、化妆品网购品牌战略管理的策略第十节 市场的重点客户战略实施一、实施重点客户战略的必要性二、合理确立重点客户三、重点客户战略管理四、重点客户管理功能(一) 图表目录：图表：化妆品网购行业历程图表：化妆品网购行业生命周期图表：化妆品网购行业产业链分析图表：2015-2019年化妆品网购行业产能分析图表：2015-2019年化妆品网购行业市场规模分析图表：2015-2019年化妆品网购行业产量分析图表：2015-2019年化妆品网购行业需求量分析图表：2019年化妆品网购行业需求领域分布格局图表：2021-2027年化妆品网购行业市场规模预测图表：中国化妆品网购行业盈利能力分析图表：中国化妆品网购行业运营能力分析图表：中国化妆品网购行业偿债能力分析图表：中国化妆品网购行业发展能力分析图表：中国化妆品网购行业经营效益分析图表：2021-2027年化妆品网购行业市场规模预测图表：2021-2027年化妆品网购行业产量预测图表：2021-2027年化妆品网购行业需求量预测更多图

表请见正文&hellip;&hellip;

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/hzhp/S57750MLTI.html>