

2022-2028年中国办公楼市 场发展态势与投资战略咨询报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2022-2028年中国办公楼市场发展态势与投资战略咨询报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/fangdichan/U72719DFVG.html>

报告价格：印刷版：RMB 8000 电子版：RMB 8000 印刷版+电子版：RMB 8200

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

办公楼指机关、企业、事业单位行政管理人员，业务技术人员等办公的业务用房，现代办公楼正向综合化、一体化方向发展。

办公楼按规模有小型、中型、大型和特大型之分。按层数有低层、多层、高层和超高层之分。按总体布局有集中式和分散式之分。此外，按平面形式、结构造型和所用材料，又可分为若干类型。如按平面交通组织形式来分，有内走廊式、外走廊式、双走廊式和无走廊式（大空间灵活隔断）等。

办公楼的组成因规模和具体使用要求而异，中国的办公楼一般包括三部分：办公室、会议室。卫生间、机电设备间、食堂、礼堂、库房等辅助用房。门厅、走道、电梯和楼梯间等。由于办公楼的规模日趋扩大，内容也越加复杂，有的国家正在根据社会统计学、生理学、行为心理学等学科的成果，研究办公人员与建筑环境的关系，不断探求新的组成方案。

智研数据研究中心发布的《2022-2028年中国办公楼市场发展态势与投资战略咨询报告》共XX章。首先介绍了办公楼行业市场发展环境、办公楼整体运行态势等，接着分析了办公楼行业市场运行的现状，然后介绍了办公楼市场竞争格局。随后，报告对办公楼做了重点企业经营状况分析，最后分析了办公楼行业发展趋势与投资预测。您若想对办公楼产业有个系统的了解或者想投资办公楼行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 办公楼行业发展环境分析

第一节 办公楼行业简介

一、房地产行业定义及范围界定

二、办公楼发展历史回顾

三、办公楼划分标准

第二节 社会分析

一、人口规模分析

二、人口学历结构分析

三、城镇人员从业状况分析

第三节 技术分析

第四节 经济分析

- 一、2019年宏观经济运行指标分析
- 二、2022-2028年中国宏观经济发展展望
- 三、2022-2028年中国经济增长预测

第五节 政策法律分析

- 一、2018年主要房地产政策综述
- 二、2019年主要房地产政策综述

第二章 办公楼国际市场分析

第一节 办公楼国际需求分析

第二节 办公楼国际供给分析

- 一、办公楼供给分析
- 二、办公楼供需平衡分析

第三节 办公楼国际市场价格分析

- 一、2018年全球写字楼市场分析
- 二、2019年全球写字楼市场分析

第四节 办公楼国际区域市场分析

- 一、美国办公楼市场分析
- 二、日本办公楼市场分析
- 三、香港办公楼市场分析

第三章 办公楼国内市场分析

第一节 2019年办公楼市场分析

- 一、办公楼开发投资
- 二、办公楼新开工面积
- 三、办公楼新销售面积
- 四、办公楼市场特征分析

第二节 市场需求分析

- 一、行业需求总量分析
- 二、办公楼需求总量分析
- 三、办公楼需求结构分析

第三节 供给分析

一、行业景气分析

二、办公楼供给总量分析

三、办公楼供给结构分析

四、办公楼供需平衡分析

第四节 办公楼价格分析

一、办公楼历年价格波动指数

二、办公楼价格波动原因分析

第五节 办公楼国内区域市场分析

一、国内重点区域分析（华南、华北、华东、中西部）

二、国内重点城市分析

第五节 办公楼品牌市场结构分析

一、中国办公楼开发企业10强研究

二、2019年中国房地产上市公司TOP10研究结果及分析

三、2019年沪深房地产上市公司TOP10研究

四、2019年中国大陆在港上市房地产公司TOP10研究

五、2019年中国房地产财务稳健性上市公司

六、2022-2028年中国房地产企业销售业绩剖析及市场预测

七、2019年中国房地产百强企业研究报告

第四章 办公楼市场竞争分析

第一节 市场集中度分析

一、房地产业前10名厂商市场占有率

二、集中度状态描述及趋势

第二节 价值链分析

第三节 办公楼行业生命周期分析

第四节 办公楼SWOT分析

一、优势（Strengths）

二、劣势（Weakness）

三、机会（Opportunities）

四、威胁（Threats）

第五章 主要厂商分析

第一节 中国海外发展有限公司

一、公司基本情况简介

二、上市公司分析

第二节 北京中关村科技发展(控股)股份有限公司

一、公司简介

二、上市公司分析

第三节 北京首都开发控股(集团)有限公司

一、公司简介

二、经营分析

第四节 SOHO中国有限公司

一、公司简介

二、上市公司分析

第五节 世茂集团

一、集团情况简介

二、上市公司分析

第六节 长江和记实业有限公司

一、公司简介

二、经营分析

第七节 香港新世界发展

一、公司简介

二、经营分析

第六章 2022-2028年办公楼行业发展趋势分析

第一节 2022-2028年办公楼发展趋势

一、高端办公楼配置升级

二、小户型办公楼将成为投资新宠

三、独立性企业总部办公楼将进一步发展

四、绿色和可持续将进一步发展

第二节 2022-2028年办公楼市场规模预测

一、写字楼市场的需求规模分析

二、写字楼的供给状况分析

第三节 2022-2028年办公楼市场结构预测

第七章 2022-2028年办公楼行业风险评价

第一节 宏观经济波动风险

第二节 政策风险

第三节 供给风险

第四节 价格风险

第八章 2022-2028年行业发展策略与建议

第一节 产品策略（）

第二节 价格策略

一、定价策略

二、差价策略

三、调价策略

四、折扣策略

第三节 渠道策略

一、营销渠道运用要点----广告

二、营销渠道运用要点----新闻报道

三、营销渠道运用要点----直邮

四、营销渠道运用要点----互联网

五、营销渠道运用要点----朋友介绍

第四节 销售策略

一、形象差异化是办公楼营销的终点

二、客户定位应遵循四项原则

三、商业与办公楼关系的六项原则

四、主动出击是最重要的营销手段

第五节 服务策略

第六节 品牌策略

第七节 办公楼行业投资机会与建议

一、六大要素决定其真正价值

二、办公楼价值被低估

三、价值低估带来的投资机会

四、数字背后的升值空间

五、甲级写字楼投资成本收益分析

六、投资者投资写字楼四法则

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/fangdichan/U72719DFVG.html>