

2020-2026年中国卤制品市 场深度分析与投资发展战略研究报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2020-2026年中国卤制品市场深度分析与投资发展战略研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/shipin/U72719PGQG.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

以家禽、家畜的肉和内脏及野味、部分水产品、蔬菜为主要原料，放入调制好的卤汁中，旺火烧开，小火浸煮，使卤汁滋味缓慢渗入原料肌理，便成为香浓味美的卤制品。卤制品属于一般熟肉制品，它突出原料原有的口味、色泽，调味品主要用盐和少量酱油，以其原有的色、香、味为主。卤制品“热做冷吃”，口味鲜香。调好的卤汁可长期使用，而且越陈越香。

随着我国国民经济的快速发展，我国居民对休闲卤制食品的消费支出逐年增加，行业市场规模逐年扩大，我国休闲卤制食品的消费支出仍将保持较快的发展态势。

同时随着消费者消费需求的提升、对产品品牌和品质的关注，行业内企业展开了激烈的品牌竞争、提升其管理水平、抢占市场份额，具有规模和品牌优势的行业龙头企业，更是持续加大采购、生产、质量安全等各方面的投入力度，以满足多元化的消费需求，保障企业的持续、健康、规范发展。

周黑鸭在净利润方面领先于其他两家公司，2019年周黑鸭实现营业收入32.49亿元，同比增长15.4%；净利润7.62亿元，同比增长6.4%。虽然周黑鸭“最能赚”，但绝味食品显然“最能卖”。绝味食品2019年营业收入突破38.5亿元，增长17.59%；净利润超5亿元，同比大增32%。虽然煌上煌作为鸭脖界的第一股，但在新一轮的竞争中已掉队不少，净利润在大幅提升后仍只有1.41亿元，远远落后于绝味食品和周黑鸭。2019年煌上煌集团实现营业收入14.78亿元，同比增长21.35%，归属于上市公司股东的净利润1.41亿元，同比增长59.76%。2019年中国三大卤制品企业营业收入情况分析2019年中国三大卤制品企业净利润情况分析

智研数据研究中心发布的《2020-2026年中国卤制品市场深度分析与投资发展战略研究报告》共十章。首先介绍了中国卤制品行业市场发展环境、卤制品整体运行态势等，接着分析了中国卤制品行业市场运行的现状，然后介绍了卤制品市场竞争格局。随后，报告对卤制品做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国卤制品行业发展趋势与投资预测。您若想对卤制品产业有个系统的了解或者想投资中国卤制品行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 卤制食品行业发展概况

第一节 行业基本情况介绍

- 一、我国快捷消费食品的起源及特点
- 二、酱卤制品及佐餐凉菜快捷消费食品简介

第二节 行业管理体制及管理政策

- 一、行业的管理体制
- 二、行业的主要法律法规和政策

第三节 进入本行业的障碍

- 一、市场准入障碍
- 二、产品质量安全保障
- 三、品牌障碍
- 四、营销网络障碍

第二章 2013-2019年卤制食品所属行业经营模式与技术发展分析

第一节 2013-2019年卤制食品行业的主要经营模式

- 一、小作坊经营模式
- 二、区域性经营模式
- 三、全国连锁经营模式

第二节 2013-2019年卤制食品行业技术水平及发展特点、发展趋势

- 一、行业的技术水平及特点
- 二、行业未来的技术发展趋势
 - 1、逐渐采用西式自动化的生产工艺
 - 2、产品的保鲜技术水平将进一步提高

第三章 卤制食品行业发展特征分析

第一节 行业的周期性、地域性与季节性特点

- 一、周期性
- 二、地域性
- 三、季节性

第二节 公司所处行业与上下游行业的关联性

- 1、上游行业与本行业的关联性及其影响
- 2、下游行业与本行业的关联性及其影响

第三节 行业利润率水平及其变动

第四章 2013-2019年中国卤制食品所属行业发展分析

第一节 2013-2019年快捷消费卤制食品行业概况

一、行业发展历史

- 1、萌芽阶段：2013-2019年
- 2、起步阶段：2013-2019年
- 3、快速发展阶段：2013-2019年
- 4、成熟阶段：2019年-至今

二、行业发展状况及竞争格局

三、行业内主要企业

第二节 佐餐凉菜快捷消费食品行业概况

第三节 行业的主要消费市场

一、行业的主要消费市场

- (一) 休闲食品市场
- (二) 餐饮消费市场
- (三) 情景消费市场

二、卤制食品市场容量

第五章 中国卤制食品行业重点企业分析

第一节 煌上煌

一、公司行业地位

二、公司市场份额

三、公司的竞争优势

- 1、品牌优势
- 2、营销网络优势
- 3、生产布局贴近市场网络优势
- 4、完整的产业链优势
- 5、快速的产品开发优势
- 6、完善的质量管理优势
- 7、管理层丰富的行业经验优势

四、公司的竞争劣势

- 1、规模扩张的资金不足
- 2、经营人才不能完全满足业务快速增长的需要

五、公司的主营业务情况

六、2013-2019年企业经营情况分析

七、2013-2019年企业财务数据分析

八、公司发展展望及策略

第二节 绝味鸭脖

一、公司概况

二、高速扩张的秘诀

三、公司经营情况

四、公司发展策略

第三节 南京桂花鸭（集团）有限公司

一、公司概况

二、公司经营情况

三、公司发展策略

第四节 德州扒鸡

一、公司概况

二、公司经营情况

三、公司发展策略

第五节 周黑鸭

一、公司概况

二、公司经营情况

2019年周黑鸭实现营业收入32.49亿元，同比增长15.4%%；净利润7.62亿元，较去年同期增长6.4%。目前在武汉市区内拥有40家直营门店，基本遍布武汉三镇一类商圈。目前，周黑鸭的产品包括鸭及鸭副产品、卤制蔬菜及其他卤制家禽。其中鸭产品的销量占了86.65%。但周黑鸭对推出新产品的决心恒久不衰。光2019年上半年，周黑鸭便引入了风靡全国的小龙虾——菜色小龙虾，6月又推出了新产品——卤牛肉，并且只专供网上销售渠道。周黑鸭在天猫销售的商品达130多种。2013-2019年周黑鸭营业额分析2013-2019年周黑鸭净利润分析

三、公司发展策略

第六节 绝味鸭脖和煌上煌的对比分析

一、股权结构

- 1、煌上煌
- 2、绝味鸭脖
- 二、产品种类
 - 1、煌上煌
 - 2、绝味鸭脖
- 三、经营模式
 - 1、相同之处
 - 2、不同之处
- 四、销售规模和门店规模的对比
- 五、盈利能力分析
- 六、上游供应
- 七、未来扩张空间
 - 1、绝味
 - 2、煌上煌
- 八、多元化业务空间
 - 1、煌上煌
 - 2、绝味鸭脖
- 九、门店淘汰率
 - 1、煌上煌
 - 2、绝味鸭脖
- 十、食品安全的管控
- 十一、对比后的思考——核心竞争力
 - 1、品牌优势
 - 2、渠道优势

第六章 “周黑鸭”品牌武汉市场状况调查研究

第一节 研究缘起与目标设定

- 一、调研缘起
- 二、目标设定
- 三、调研方式

第二节 调查问卷分析

- 一、本次受访者基本状况分析

- 二、消费者对卤制品的消费习惯和偏好
- 三、目前武汉卤制品市场的竞争状况
- 四、目前武汉卤制品市场的竞争状况分析

第三节 “周黑鸭”调查分析

- 一、品牌方面
- 二、尝试方面
- 三、口味方面
- 四、购买、产品方面
- 五、品牌识别方面
- 六、食品安全方面
- 七、存在问题
- 八、发展前景
- 九、尝试指数

第四节 深度访谈分析

- 一、区域访谈分析
- 二、学生访谈分析

第五节 建议

- 一、CONSUMER'S NEED (消费者需要)
- 二、COST (定价)
- 三、CONVENIENCE (便利)
- 四、COMMUNICATION (交流)
- 五、CONSUMMATION (完善)

第七章 2020-2026年中国卤制食品行业发展影响因素及趋势预测

第一节 2020-2026年影响中国卤制食品行业发展的有利因素

- 一、国家政策和产业政策的大力支持
- 二、中国经济的快速增长为行业发展提供了良好的市场环境
- 三、行业潜在市场容量巨大
- 四、行业发展水平逐步提高促进市场集中度上升
- 五、消费升级带动行业进步
- 六、技术进步促进行业发展

第二节 2020-2026年影响中国卤制食品行业发展的不利因素

- 一、行业整体发展水平有待进一步提高
- 二、食品安全控制难度较大
- 三、我国各地饮食消费习惯存在较大差异性

第三节 2020-2026年中国卤制食品行业发展趋势预测

- 一、提高食品安全度将成为行业第一要务
- 二、品牌建设和推广将成为重中之重
- 三、营销网络建设将直接决定企业的市场份额
- 四、市场集中度将进一步提高
- 五、逐渐向上游拓展，完善产业链

第八章 2020-2026年中国卤制食品行业发展影响因素及趋势

第一节 2020-2026年卤制食品市场需求增长的因素

- 一、随着我国居民生活方式的逐渐变化，快捷消费卤制食品潜在市场巨大
- 二、我国快捷消费肉制品占肉制品加工的比例较低，市场潜力很大
- 三、我国居民收入稳步提高，肉制品消费支出将逐年增加
- 四、快捷消费卤制食品的消费群体在逐年扩大
- 五、产品品种越来越丰富，扩大了市场容量
- 六、包装产品作为旅游特产，潜在市场规模较大

第二节 2020-2026年卤制食品下游行业的市场需求状况

- 一、家庭消费市场
- 二、酒店餐饮市场
- 三、休闲食品市场
- 四、礼品特产市场

第三节 2020-2026年卤制食品行业的市场容量状况

- 一、卤制食品市场容量
- 二、佐餐凉菜市场容量

第九章 2020-2026年中国卤制食品行业投资战略研究

第一节 2020-2026年中国卤制食品行业发展战略研究

- 一、战略综合规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第二节 对我国卤制食品品牌的战略思考

一、企业品牌的重要性

二、卤制食品实施品牌战略的意义

三、卤制食品企业品牌的现状分析

第三节 2020-2026年中国卤制食品行业细分行业投资战略

一、我国卤制食品企业经营战略选择

二、投资策略

第十章 2020-2026年中国卤制食品行业投资建议分析

第一节 2020-2026年中国卤制食品企业的标杆管理

一、国内企业的经验借鉴

二、国外企业的经验借鉴

第二节 2020-2026年中国卤制食品企业的资本运作模式

一、企业国内资本市场的运作建议

二、企业海外资本市场的运作建议

第三节 2020-2026年中国卤制食品企业营销模式建议

一、企业的国内营销模式建议

二、卤制食品企业海外营销模式建议

图表目录：

图表 1 基本生产流程及关键控制环节

图表 2 我国卤制食品行业相关标准

图表 3 卤制食品产业链分析

图表 4 2019年按收入来源分的全国居民人均可支配收入及占比

图表 5 2013-2019年我国卤制食品行业市场容量分析

图表 6 2019年江西煌上煌集团食品股份有限公司主营业务情况 单位：元

图表 7 2013-2019年江西煌上煌集团食品股份有限公司

图表 8 2013-2019年绝味鸭脖经营情况

图表 9 2013-2019年南京桂花鸭（集团）有限公司经营情况

图表 10 2013-2019年山东德州扒鸡集团经营情况

图表 11 2013-2019年周黑鸭经营情况

图表 12 2019年煌上煌股权结构

图表 13 受访者性别结构

图表 14 受访者年龄结构

图表 15 受访者收入结构

图表 16 受访者职业结构

图表 17 消费者对卤制品的喜欢程度

图表 18 消费者对卤制品的喜好部位

图表 19 消费者购买卤制品品牌

图表 20 周黑鸭品牌认知度

图表 21 是否尝试过周黑鸭产品

图表 22 是否认为“周黑鸭”和“正宗周黑鸭”是一回事

图表 23 2013-2019年我国季度GDP增长率走势分析图 单位：%

图表 24 2013-2019年我国分产业季度GDP增长率走势分析图 单位：%

图表 25 2013-2019年我国社会消费品零售总额走势分析图 单位：亿元，%

图表 26 2013-2019年我国社会消费品零售总额构成走势分析图 单位：%

图表 27 2013-2019年我国CPI、PPI走势分析图 单位：%

图表 28 2013-2019年我国企业商品价格指数走势分析图（去年同期为100）

图表 29 2013-2019年我国餐饮行业收入统计

图表 30 全国社会消费品零售总额及餐饮收入增幅状况（2002~2014年）

图表 31 2013-2019年我国休闲食品行业市场规模分析及预测

图表 32 2020-2026年我国卤制食品行业市场容量预测

图表 33 2013-2019年我国佐餐凉菜行业市场容量分析及预测

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/shipin/U72719PGQG.html>