

# 2007年手机电池行业竞争对手经营监测报告

## 报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

[www.abaogao.com](http://www.abaogao.com)

## 一、报告报价

《2007年手机电池行业竞争对手经营监测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/shouji/W818941LAT.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话： 400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真： 010-60343813

Email： sales@abaogao.com

联系人： 刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

2007年手机电池行业竞争对手经营监测报告 内容介绍：

### 第一章 2006-2007年手机电池运营监控

#### 第一节 2006-2007年手机电池行业发展概况

##### 一、产销情况分析

##### 二、财务分析

##### 三、价格分析

#### 第二节 2007年手机电池行业市场现状

##### 一、市场规模

##### 二、市场概述

##### 三、存在的问题

#### 第三节 2007-2008年手机电池行业发展趋势

##### 一、技术发展趋势

##### 二、市场前景

### 第二章 2007年手机电池企业最新经营状况监控

#### 第一节 2007年手机电池行业整体企业分析

##### 一、战略动向

##### 二、生产与投资

##### 三、产品研发

##### 四、海外市场

#### 第二节 2007年手机电池行业主要企业营状况

##### 第一节 深圳市比亚迪实业有限公司

##### 第二节 哈尔滨光宇集团股份公司

##### 第三节 飞毛腿（福建）电子有限公司

##### 第四节 河南环宇电源股份有限公司

##### 第五节 潍坊青鸟华光电池有限公司

##### 第六节 TCL金能电池有限公司

### 第三章 2007年手机电池企业运营分析

#### 第一节 2007年手机电池行业整体分析

##### 一、生产与销售分析

二、资产负债状况经分析

三、企业盈利能力分析

四、企业运营能力分析

五、企业成本费用分析

六、企业现金流量分析

第二节 2007年手机电池企业主要竞争对手分析

一、深圳市比亚迪实业有限公司

1.企业生产与销售情况

2.企业财务情况比较

二、哈尔滨光宇集团股份有限公司

1.企业生产与销售情况

2.企业财务情况纵比较

三、飞毛腿（福建）电子有限公司

1.企业生产与销售情况

2.企业财务情况比较

四、河南环宇电源股份有限公司

1.企业生产与销售情况

2.企业财务情况比较

五、潍坊青鸟华光电池有限公司

1.企业生产与销售情况

2.企业财务情况比较

六、TCL金能电池有限公司

1.企业生产与销售情况

2.企业财务情况比较

图表目录：

图表：电池的六种分类

图表：手机电池设计要求

图表：液体锂电池和聚合物锂离子电池

图表：全球主要锂电池厂商

图表：比亚迪股份有限公司主要横经营情况

图表：TCL金能集团产品发展情况

图表：环宇电源的出口状况

图表：环宇电源股份有限公司的发展历程

图表：2006年力兴电源经营状况以及年出货量

图表：聚合物锂离子电池特性

图表：镍镉、镍氢、锂离子电池性能对比

图表：各种电池优缺点比较

图表：中国国内主要电池生产企业投入资源对比

图表：评价手机电池质量的标准

图表：Li离子电池的充电曲线图

图表：2006年全球各种手机用电池需求量

图表：1999-2006年全球小型锂电池各地区厂商市场份额分布

图表：2006年深圳市比亚迪实业有限公司资产负债状况

图表：2006年深圳市比亚迪实业有限公司盈利能力

图表：2006年飞毛腿（福建）电子有限公司资产负债状况

图表：2006年飞毛腿（福建）电子有限公司盈利能力

图表：2006年TCL金能电池有限公司资产负债状况

图表：2006年TCL金能电池有限公司盈利能力

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/shouji/W818941LAT.html>